Cuentas del Sector de Comercio Mayorista en la Comunidad de Madrid-1993



Instituto de Estadística de la Comunidad de Madrid

Cuentas del Sector de Comercio Mayorista en la Comunidad de Madrid-1993

Instituto de Estadistica de la Comunidad de Madrid

Dirección de la investigación: Fernando del Castillo Cuervo-Arango

Teresa Fernández Huete

Dirección de Trabajos de Campo: Rosario Arenas Mayorga Concepción de la Grana Fernández

Trabajo de Campo: RENACE-UTE Equipo de Validación: Pilar Alvir Pérez Rosa García Bardón

María Rodríguez del Castillo Francisca Sacristán Moreno

Dirección de Trabajos Informáticos: Alejandro Castro Madrigal Agustina Paredes Pérez

Otros colaboradores: Por no alargar la lista no se cita al personal de campo ni a otro personal auxiliar.

Edita:

Consejería de Hacienda Instituto de Estadística de la Comunidad de Madrid

Pz. de Chamberí, 8 28010 Madrid

Editado en Septiembre de 1995 ISBN: 84-451-1096-9 Depósito Legal: M. 28.727 - 1995

Imprime: **ARTEGRAF, S.A.** Sebastián Gómez, 5

28026 Madrid

Indice

Pr	esentación	3
In	troducción	5
1.	Metodología	7
		_
	1.1. Objetivos y descripción general de la operación	9
	1.2. Contenido de la publicación	10
	1.3. Unidad estadística. Ambito de la investigación	12
	1.4. Delimitación de la actividad económica investigada. Clasificaciones sectoriales	3 13
	1.5. Directorio inicial y sus actualizaciones. Estimación de colectivo	15
	1.6. Muestra y respuesta obtenida	16
	1.7. Cuestionario utilizado. Hoja de ruta	18
	1.8. Sistematización de trabajos y tratamiento informático	33
	1.8.1. Diseño general, preparación y gestión de los trabajos de campo	33
	1.8.2. Grabación y validación	34
	1.8.3. Depuración, tabulaciones y ficheros intermedios, elevación y obtención de resultados finales	35
	1.8.4. Actualización del directorio de la encuesta	36
	1.9. Conceptos económicos utilizados en la tabulación de resultados	37
2.	Cuentas económicas	45
	2.0. Total del sector	47
	2.0.1. Cuentas económicas según nivel de empleo	49
	2.0.2. Cuentas económicas según zonas geográficas	54
	2.0.3. Selección de indicadores por ramas y subramas de actividad	59
	2.0.4. Selección de indicadores por zonas y subzonas geográficas en el municipio de Madrid	59
	2.1. Materias primas agrarias y animales vivos	61
	2.1.1. Cuentas económicas según nivel de empleo	63

2.2. Alimentación, bebidas y tabaco	69
2.2.1. Cuentas económicas según nivel de empleo	71
2.3. Otros productos de consumo final distintos de los alimenticios	77
2.3.1. Cuentas económicas según nivel de empleo	79
2.3.2. Cuentas económicas por subramas de actividad	84
2.4. Productos no agrarios semielaborados, chatarra y productos de desecho 1	05
2.4.1. Cuentas económicas según nivel de empleo 1	07
2.4.2. Cuentas económicas por subramas de actividad 1	12
2.5. Maquinaria y equipo 1	23
2.5.1. Cuentas económicas según nivel de empleo 1	25
2.5.2. Cuentas económicas por subramas de actividad 1	30
2.6. Otro comercio al mayor	45
2.6.1. Cuentas económicas según nivel de empleo 1	47
3. Análisis cualitativo de ingresos y gastos 1	53
3.1. Análisis cualitativo de ingresos y gastos según nivel de empleo	55
3.2. Análisis cualitativo de ingresos y gastos según ramas de actividad 1	63
4. Anexo	79

Presentación

La necesidad de un conocimiento detallado de la estructura y del funcionamiento económico de los establecimientos comerciales de la región, ha aconsejado al Instituto de Estadística de la Comunidad de Madrid la realización de una investigación sobre el Comercio Mayorista que sirva de soporte científico adecuado para el análisis del sector, cuyos resultados se presentan en esta publicación.

Es indudable la importancia de esta actividad del sector terciario en la región y, sin embargo, es destacable la ausencia casi absoluta de información estadística al respecto, circunstancia que otorga a esta encuesta un carácter novedoso y la presenta como un paso más en la tarea de ir reduciendo las todavía numerosas lagunas de información estadística de la actividad económica madrileña.

El nuevo gobierno regional considera que la aportación del Comercio Mayorista a la economía madrileña es muy importante y cree necesario la elaboración de este estudio que sirva para facilitar el conocimiento y mejora del mismo.

Confío que los lectores encuentren en este volumen los datos necesarios para la realización de análisis acerca de la estructura interna del sector, así como de sus características principales y de los flujos económicos que genera. Su utilidad justifica los esfuerzos invertidos y las molestias causadas a los empresarios, sin cuya valiosa colaboración no hubiese sido posible esta investigación.

Finalmente, agradecer de antemano cuantas sugerencias o críticas puedan contribuir a la mejora de futuras ediciones de éste u otros trabajos.

Antonio BETETA BARREDA CONSEJERO DE HACIENDA

Introducción

La intención del Instituto de Estadística de la Comunidad de Madrid al abordar una investigación sobre el Comercio Mayorista ha sido la de avanzar un paso más en la realización de estudios económicos estructurales para distintos sectores de actividad, con especial atención a aquellos de mayor peso y menos conocidos.

En 1987, el entonces Departamento de Estadística, inició este tipo de estudios, siendo su primer fruto la publicación de resultados de la encuesta de Comercio Minorista en 1986. Desde ese momento hasta la actualidad, dentro del terciario, se han publicado los resultados de las cuentas económicas del Sector de Servicios a Empresas de 1990 y 1992, del Sector de Talleres de Reparación de Vehículos de 1991, y una aproximación al estudio de las Sedes Centrales en Madrid de 1992, llegándole ahora el turno al sector de Comercio Mayorista.

Es éste un sector caracterizado por la escasez de información estadística disponible, tanto a nivel regional como nacional, a pesar de su importante papel dentro de la actividad económica y de su indiscutible peso en el terciario madrileño.

La publicación ofrece datos sobre la actividad económica de los establecimientos mayoristas madrileños en 1993, atendiendo a los criterios del Sistema Europeo de Cuentas Integradas (SEC), y se inicia con una detallada descripción metodológica de la operación, permitiendo una correcta valoración de las tablas estadísticas que constituyen el objetivo central de la publicación.

No hay duda de que, dada la complejidad de cualquier operación estadística de estas características y de su carácter novedoso, este trabajo contendrá algunos errores que, sin embargo, creo no deben empañar el análisis global que pueda hacerse de los datos.

Espero que esta obra sea de utilidad tanto a analistas como a los empresarios que tan valiosamente han contribuido a su realización.

Marcelino RODRIGUEZ SUAREZ
DIRECTOR DEL INSTITUTO DE ESTADISTICA DE LA
COMUNIDAD DE MADRID

1. Metodología

1.1. Objetivos y descripción general de la operación

El Comercio es una de las ramas económicas cuya información estadística es ciertamente escasa a todos los niveles, en claro contraste con su importancia económica y su papel estructurante y organizador de los intercambios.

En el ámbito de la Comunidad de Madrid el Instituto de Estadística elabora, en el terreno de la información coyuntural, el denominado «Indice de Ventas en grandes almacenes e hipermercados», que si bien básicamente se utiliza como indicador del consumo, permite valorar la evolución de esa parte del comercio. Una segunda línea de trabajo se refiere a la creación y mantenimiento de directorios, a partir de los cuales es posible conocer las características estructurales básicas de los distintos sectores económicos.

Las mayores carencias, no obstante, se refieren al conocimiento del funcionamiento estructural del sector. En 1987 se llevó a cabo una encuesta dirigida al comercio minorista cuyos resultados aparecieron publicados bajo el título «El Comercio Minorista de la Comunidad de Madrid. Resultados de la encuesta de 1986», siendo éstos los únicos datos disponibles hasta este momento.

Así pues, la encuesta dirigida al comercio mayorista de la Comunidad de Madrid, cuyos resultados se ofrecen en esta publicación, tiene como principal objetivo cubrir esta importante laguna de información, en tanto que permita evaluar la importancia económica del sector en la región y las principales pautas de comportamiento económico de estos establecimientos.

Para la realización de este tipo de encuestas económicas en 1992, el entonces Departamento de Estadística, implantó el proyecto denominado Encuesta de Actividades Económicas (E.A.E.), en un intento de normalización de las diferentes operaciones esta dísticas estructurales en cuanto a la sistematización, objetivación y mejora del diseño, recogida y tratamiento de la información.

Una de las notas distintivas de estas investigaciones es la adopción de criterios que permitan obtener información totalmente comparable entre los distintos sectores y entre los distintos ámbitos geográficos y para ello se respetan al máximo conceptos, clasificaciones, criterios y definiciones de la Contabilidad Nacional.

Bajo este proyecto se abordó el estudio del comercio mayorista, quedando fijados tanto el desarrollo metodológico a seguir, como los objetivos generales de contenido, de los que a continuación se precisan ciertos aspectos, algunos de los cuales se tratarán con mayor detalle en próximos epígrafes.

El objeto de investigación se centra en los establecimientos cuya actividad principal es el comercio mayorista y,por tanto, no se recoge la totalidad de las labores de distribución de este tipo que se realizan en la economía.

En segundo lugar, ha primado la visión económico-contable, con el fin de obtener resultados mayoritariamente cuantitativos que permitan medir la aportación de esta rama de actividad al Producto Interior Bruto Regional, el conocimiento de su estructura productiva y de los inputs utilizados en el proceso.

En este sentido cabe señalar que la producción de servicios de comercio, adoptando los criterios de la Contabilidad Nacional, debe ser medida por el valor de los márgenes comerciales, es decir, por la diferencia entre el valor de las mercaderías vendidas y el valor de los bienes adquiridos para revender y que han sido vendidos realmente en el período. Finalmente se ha considerado, como otro de los objetivos de la operación, servir de base

para la mejora y actualización del directorio marco, así como el análisis de aspectos cualitativos sobre los contenidos de las diferentes partidas de gastos e ingresos y su generalización en el sector.

La materialización de estos objetivos generales supuso recabar básicamente información sobre:

- Principales características del colectivo ocupado y número de establecimientos.
- Cuentas de gastos e ingresos en términos de Contabilidad Privada.
- Información cualitativa sobre la frecuencia de las distintas partidas de ingreso y gasto.
- Cuentas económicas en términos de Contabilidad Nacional.

La investigación se inició en Enero de 1994 con el diseño del material de encuestación, la instalación del hardware y montaje del software, la preparación del Directorio, la selección de la muestra, el envío de documentación a las empresas y la definición de la sistemática de trabajo. El trabajo de campo se llevó a cabo entre los meses de Mayo a Diciembre, precediéndose a la actualización de la muestra, recogida de los cuestionarios, grabación, y validación de los mismos. En Enero de 1995 se procedió a la actualización del Directorio en base a las altas, bajas y modificaciones generadas durante la operación y hasta julio se ha realizado la depuración de los cuestionarios, el análisis de los resultados muestrales, el proceso de elevación y su análisis, la obtención del fichero extrapolado definitivo, la tabulación del directorio y la edición de la publicación.

Todas estas tareas se realizaron simultáneamente con las de la Encuesta de Actividad Económica al Sector Industrial.

1.2. Contenido de la publicación

La información que se incluye en este volumen comprende dos aspectos claramente diferenciados: la exposición de la metodología utilizada y las tablas relativas a la explotación de los resultados.

1.2.1. Metodología

La primera parte, la descripción detallada de la metodología utilizada, responde a una norma aplicable a todas las publicaciones del Instituto, ya que se considera requisito indispensable dar a conocer al usuario el proceso de elaboración que define cualquier operación, con el fin de que pueda interpretar correctamente los resultados.

1.2.2. Cuentas económicas

En el capítulo de «Cuentas económicas», se presentan los resultados cuantitativos obtenidos en la investigación y consta de los siguientes tipos de tablas:

- Tablas en términos de Contabilidad Nacional: Macromagnitudes y Cuenta de Explotación.
- Tablas sobre el personal ocupado y horas trabajadas por tipo.
- Tablas sobre el destino geográfico de las ventas y de las compras.
- Tablas detalladas de ingresos y gastos en términos de contabilidad privada:
- Ingresos corrientes

- Compras y gastos corrientes
- Impuestos ligados a la actividad
- Operaciones de capital.
- Tablas sobre los principales coeficientes analíticos.

El total del sector se presenta bajo un doble aspecto; en primer lugar, se consideran las nueve tablas mencionadas según una estratificación del empleo en tres estratos de tamaño (tablas 2.0.1) y, en segundo lugar cruzadas por zonas geográficas distinguiendo entre cuatro grandes áreas (Madrid Capital, Zona Sur, Zona Noreste y Zona Oeste)(tablas 2.0.2). Además se incluyen dos tablas resumen, según ramas y subramas de actividad y según zonas y subzonas del municipio de Madrid, de los principales coeficientes analíticos, que se han considerado de ayuda para facilitar las comparaciones, por cuanto la tabulación corresponde más a un criterio sectorial que temático.

El resto de los capítulos del apartado corresponden a la presentación de las ocho tablas tipo por nivel de empleo para cada una de las seis ramas de actividad consideradas. En los casos en los que la sectorización contempla una desagregación de las mismas por subramas de actividad, aparece un subcapítulo que contiene a su vez las ocho tablas mencionadas para cada subrama sin desagregar por nivel de empleo (tablas 2.1 a 2.6).

Como ya se ha mencionado, la tabulación responde básicamente a un criterio más sectorial que temático y aunque, como se especifica en los epígrafes correspondientes, a lo largo de todas las fases de la operación se trabajó con un nivel mayor de desagregación en lo que respecta a la sectorización económica y a la estratificación del empleo, el diseño no estaba concebido para ofrecer información suficientemente fiable a esos niveles.

La necesidad de respetar rigurosamente el secreto estadístico y asegurar la fiabilidad debida, han impedido incluso divulgar información por estratos de tamaño en las actividades de «Materias primas agrarias y animales vivos « y «Otro comercio al mayor», por lo que en estos dos casos sólo se ofrece información para el total de la rama.

1.2.3. Análisis cualitativo de ingresos y gastos

El tercer apartado, titulado Análisis cualitativo de ingresos y gastos, analiza las respuestas «tiene» y «no tiene» recogidas en el cuestionario para cada tipo de ingreso y gasto. Se presentan ocho tablas:

- 1. Estructura de clientes
- 2. Estructura de ingresos corrientes 3. Estructura de compras
- 4. Estructura de proveedores
- 5. Estructura de servicios exteriores
- 6. Estructura de gastos de personal, gastos financieros y amortizaciones.
- 7. Estructura de los impuestos
- 8. Estructura de las operaciones de capital

Estas tablas se refieren al porcentaje de establecimientos que afirmaron tenían esa clase de ingreso o gasto, por lo que suponen un complemento ideal de los datos cuantitativos, no sólo porque descienden a un nivel de detalle superior, sino porque orientan sobre la generalización o excepcionalidad de las distintas partidas, o lo que es lo mismo de la dispersión estadística, y permiten inferir el funcionamiento real de las empresas. A este respecto, esta información es incluso más descriptiva que los mismos datos cuantitativos. Ahora bien, es necesario advertir que estos resultados no se pueden interpretar con los mismos canones de fiabilidad que los cuantitativos, por cuanto:

- Se refieren exclusivamente a datos muestrales, por lo que la estructura de los totales por sector, o el total general, no necesariamente representa de forma estricta al colectivo. En suma, están determinados por la estructura de la muestra obtenida que, como de detalla posteriormente, incide más en los establecimientos grandes.
- En sentido inverso, se establecen como medias aritméticas simples, es decir se da la misma importancia a cada establecimiento sea cual sea su tamaño. Esta solución (una entre las varias posibles) se ha tomado con el objetivo de valorar la generalización o dispersión de los distintos tipos de gastos e ingresos y no para medir su importancia (para ello están los datos cuantitativos). Esta cuestión se debe tener bien presente en cualquier análisis posterior.
- A diferencia de los cuantitativos, son datos más bien opináticos, con poca posibilidad de contraste, por lo que, salvo incoherencias con el resto de la información, no han sufrido un proceso de validación excesivo.

En definitiva, se puede interpretar que estos resultados presentan un error estadístico mayor, por lo que hay que utilizarlos como orientativos. No obstante, son totalmente significativos en términos generales y se aconseja su uso para conocer la auténtica estructura del sector.

Complementariamente, en el análisis de estos datos conviene recordar ciertas cuestiones que a veces, por muy evidentes, se olvidan; en particular, no hay que confundir la utilización de los diversos servicios con la contratación externa de ellos. Por ejemplo un bajo porcentaje de contratación de servicios de asistencia contable, no supone necesariamente que no se utilicen dichos servicios, sino que probablemente se realizan por el personal y a través de los recursos internos de la propia empresa.

Por otro lado, ciertos gastos externos que, en principio, parecen obligatorios para cualquier unidad productiva, pueden no aparecer, al menos como coste directo, en la contabilidad. Piénsese, por ejemplo, en el gasto en suministros que parece imprescindible en toda empresa, y sin embargo existen edificios de oficinas que, por el coste del arrendamiento, prestan ciertos servicios adicionales al usuario entre los que puede estar incluido este concepto de gasto.

1.3. Unidad estadística. Ambito de la investigación

A la hora de diseñar una operación estadística de estas características aparecen, al menos, tres tipos de unidades, que pueden o no coincidir. Nos estamos refiriendo a:

- La unidad objetivo, de quien se recaba la información La unidad informante, a quien se dirige el cuestionario
- La unidad básica de elevación, extrapolación o de ponderación.

La unidad informante es tradicionalmente la empresa. Sin embargo, resulta obvio que la unidad objetivo más favorable en este caso es el establecimiento, tanto por criterios de unicidad en la actividad, como por el componente regional de este trabajo que determina que no se deba considerar una unidad como la empresa o unidades superiores como grupos o holdings que, en general, tienen una localización geográfica múltiple no necesariamente englobada en una región. También parece evidente la imposibilidad de acudir a unidades inferiores con un carácter más teórico que práctico.

Esta decisión plantea en la práctica una dificultad, en tanto que los sistemas contables de las empresas multilocalizadas no siempre permiten asociar los datos a cada uno de sus establecimientos. Lógicamente, los problemas que esto plantea serán mayores o menores en función del tipo de actividad que se investigue. En el caso concreto del Comercio Mayorista, dadas las características del sector analizado, no ha supuesto una dificultad significativa.

Como unidad de elevación se ha considerado el número de ocupados, por ser probablemente la variable más correlacionada con todas las que son objeto de investigación.

En resumen, se han considerado tres unidades distintas: la empresa como unidad informante, el establecimiento como unidad objetivo y el ocupado como unidad básica de elevación.

Para definir el ámbito geográfico de la investigación, siguiendo las normas comunes, se utiliza la visión «interior» frente a la «regional». Es decir, el objeto de la investigación es el establecimiento ubicado dentro de los límites de la región, con independencia de la localización de la sede de la empresa o del lugar de residencia de los trabajadores y propietarios. Aunque resulte obvio, insistimos en que no se debe olvidar que, en consecuencia, el número de trabajadores que se consideran a efectos de este trabajo no tiene por qué coincidir con el número de residentes en Madrid que trabajan en el sector, ni el número de establecimientos es homologable al número de empresas con sede social en la Comunidad.

1.4. Delimitación de la actividad económica investigada. Clasificaciones sectoriales.

Cualquier operación estadística exige algún tipo de precisiones para conseguir una definición exacta del ámbito de la investigación. Desde un punto de vista estadístico, la delimitación de la actividad se establece a partir de las clasificaciones internacionales de actividad económica o a sus reflejos nacionales, con el fin de permitir la comparabilidad en el tiempo y el espacio.

La Clasificación Nacional de Actividades vigente es la denominada CNAE-93, derivada de la NACE-90 europea. En dicha clasificación el comercio mayorista forma parte de la sección G «Comercio; reparación de vehículos de motor, motocicletas y ciclomotores y artículos personales y de uso doméstico», división 51 «Comercio al por mayor e intermediarios del comercio, excepto de vehículos de motor y motocicletas», concretamente en los grupos 51.2 al 51.7.

Dos son las diferencias fundamentales respecto a la anterior clasificación nacional (CNAE-74): se incluye la recuperación de productos, que anteriormente constituía una agrupación completa e independiente, y se separa la venta al por mayor de vehículos automóviles y motocicletas y sus accesorios, pasando ahora a formar parte de la división 50.

La sectorización diseñada a partir de estas clasificaciones, contiene dos niveles. El más agregado consta de 6 ramas y el segundo de 12 subramas, tal y como se detalla a continuación.

 COMERCIO AL POR MAYOR DE MATERIAS PRIMAS AGRARIAS Y DE ANIMALES VIVOS

Denominación en tablas: Materias primas agrarias y animales vivos NACE-5 (¹):

- 51.21 Comercio al por mayor de cereales, simientes y alimentos para el ganado
- 51.22 Comercio al por mayor de flores y plantas
- 51.23 Comercio al por mayor de animales vivos
- 51.24 Comercio al por mayor de cueros y pieles (excepto prendas de vestir)

¹ Las Comunidades Autónomas disponen de tina clasificación de actividades propia denominada NACE-5 como versión desagregada al quinto nivel de la NACE-90 europea, siendo ésta la clasificación utilizada. No obstante, dado que hasta el cuarto nivel coincide exactamente con la CNAE-93, al haber sido elaborada como una ampliación estricta que permitiese la correspondencia inmediata con ésta última, no existen diferencias.

2. COMERCIO AL POR MAYOR DE PRODUCTOS ALIMENTICIOS, BEBIDAS Y TABACO

Denominación en tablas: Productos alimenticios, bebidas y tabaco NACE-5:

- 51.31 Comercio al por mayor de frutas, patatas y verduras frescas
- 51.32 Comercio al por mayor de carne y productos cárnicos
- 51.33 Comercio al por mayor de productos lácteos, huevos aceites y grasas comestibles
- 51.34 Comercio al por mayor de bebidas
- 51.35 Comercio al por mayor productos del tabaco
- 51.36 Comercio al por mayor de azúcar, chocolate y confitería
- 51.37 Comercio al por mayor de café, té, cacao y especias
- 51.38 Comercio al por mayor de pescados y mariscos y otros productos alimenticios
- 51.39 Comercio al por mayor, no especializado, de productos alimenticios, bebidas y tabaco
- 3. COMERCIO AL POR MAYOR DE PRODUCTOS DE CONSUMO FINAL, DISTINTO DE LOS ALIMENTICIOS

Denominación en tablas: Productos de consumo final distinto de los alimenticios

Incluye las siguientes subactividades.

3.1. COMERCIO AL POR MAYOR DE TEXTILES, PRENDAS DE VESTIR Y CALZADO Denominación en tablas: Textiles, prendas de vestir y calzado

NACE-5:

- 51.41 Comercio al por mayor de textiles
- 51.42 Comercio al por mayor de prendas de vestir y calzado
- 3.2. COMERCIO AL POR MAYOR DE ELECTRODOMESTICOS, IMAGEN Y SONIDO Y MATERIAL DE ALUMBRADO PARA EL HOGAR

Denominación en tablas: Electrodomésticos, imagen y sonido y m. de alumbrado para el hogar

NACE-5:

- 51.43 Comercio al por mayor de aparatos electrodomésticos, de aparatos de radio, televisión y sonido y de material de alumbrado para el hogar
- 3.3. COMERCIO AL POR MAYOR DE DROGUERIA, PERFUMERIA, FARMACIA Y MENAJE

Denominación en tablas: Droguería, perfumería, farmacia y menaje NACE-5:

- 51.44 Comercio al por mayor de porcelana y cristalería, papeles pintados y artículos de limpieza
- 51.45 Comercio al por mayor de perfumería y productos de belleza 51.46 Comercio al por mayor productos farmacéuticos y médicos
- 3.4. COMERCIO AL POR MAYOR DE OTROS BIENES DE CONSUMO FINAL DISTINTOS DE LOS ALIMENTICIOS

Denominación en tablas: Otros bienes de consumo final NACE-5:

- 51.47 Comercio al por mayor de otros bienes de consumo, distintos de los alimenticios
- 4. COMERCIO AL POR MAYOR DE PRODUCTOS SEMIELABORADOS NO AGRARIOS, CHATARRA Y PRODUCTOS DE DESECHO

Denominación en tablas: Productos semielaborados no agrarios, chatarra y productos de desecho

Incluye las siguientes subactividades.

4.1. COMERCIO AL POR MAYOR DE COMBUSTIBLES Y QUIMICA

Denominación en tablas: Combustibles y química

NACE-5:

- 51.51 Comercio al por mayor de combustibles sólidos, líquidos y gaseosos y productos similares
- 51.55 Comercio al por mayor de productos químicos
- 4.2. COMERCIO AL POR MAYOR DE OTROS PRODUCTOS SEMIELABORADOS NO AGRARIOS, CHATARRA Y PRODUCTOS DE DESECHO

Denominación en tablas: Otros semielaborados y productos de desecho NACE-5:

- 51.52 Comercio al por mayor de metales y minerales metálicos
- 51.53 Comercio al por mayor de madera, materiales de construcción y aparatos sanitarios
- 51.54 Comercio al por mayor de ferretería, fontanería y calefacción
- 51.56 Comercio al por mayor de otros productos semielaborados
- 51.57 Comercio al por mayor de chatarra y productos de desecho

5. COMERCIO AL POR MAYOR DE MAQUINARIA Y EQUIPO

Denominación en tablas: Maquinaria y equipo

Incluye las siguientes subactividades.

5.1. COMERCIO AL POR MAYOR DE MAQUINARIA PARA LA INDUSTRIA Y LOS SERVICIOS

Denominación en tablas: Maquinaria para la industria y los servicios NACE-5:

- 51.61 Comercio al por mayor de máquinas-herramientas
- 51.63 Comercio al por mayor de maquinaria para la industria textil, máquinas de coser y hacer punto
- 51.65 Comercio al por mayor de otra maquinaria para la industria, el comercio y la navegación

5.2. COMERCIO AL POR MAYOR DE MAQUINARIA Y EQUIPO DE OFICINA

Denominación en tablas: Maquinaria y equipo de oficina

NACE-5:

- 51.64 Comercio al por mayor de máquinas y equipo de oficina
- 5.3. COMERCIO AL POR MAYOR DE MAQUINARIA AGRICOLA Y PARA LA CONSTRUCCION

Denominación en tablas: Maquinaria agrícola y para la construcción NACE-5:

- 51.62 Comercio al por mayor de maquinaria para la construcción
- 51.66 Comercio al por mayor de máquinas, accesorios y útiles agrícolas, incluidos los tractores

6. OTRO COMERCIO AL POR MAYOR

Denominación en tablas: Otro comercio al por mayor NACE-5:

51.70 Otro comercio al por mayor

1.5. Directorio inicial y sus actualizaciones. Estimación del colectivo

Uno de los principales problemas que se plantean en la realización de estadísticas económicas es la falta de información de carácter básico acerca de las unidades económicas productivas que operan en cada sector, es decir de directorios exhaustivos y actualizados.

La complejidad en la creación y, fundamentalmente, en el mantenimiento de este tipo de directorios marco, dada la movilidad geográfica, cambios en el empleo, dificultades en la determinación de la actividad principal de los establecimientos, etc... suele ser tal que, en la práctica, resulta casi imposible saber cuántas y cuáles son las unidades que están operando de un determinado sector en un determinado momento.

Con todo, aunque no quede mas remedio que aceptar que, en numerosas ocasiones, los directorios no se pueden utilizar, sin más, para estimar el colectivo total de una actividad, es indudable que el directorio, más o menos imperfecto, es fundamental para el conocimiento de un sector económico y, por supuesto, imprescindible para plantear cualquier investigación estadística.

El directorio utilizado en este trabajo ha sido el Directorio de Comercio y Talleres de Reparación de Vehículos elaborado por el Instituto e integrado en la Base de Datos de Actividad Económica de la Comunidad de Madrid (B.A.D.E.C.A.M.) y, en concreto, para 1993 recogía 53.755 ocupados en establecimientos de comercio mayorista frente a los 48.676 que se estimaron finalmente. Estos 5.079 ocupados que se ha considerado respondían al empleo sobrerrepresentado en el directorio inicial son lo que se denomina residuos de empleo.

Al realizarse la elevación y tabulación de resultados definitivos, estos residuos negativos no se incorporan a ninguno de los estratos de tamaño en que se clasifica el empleo, ya que no ha sido posible disponer de información suficiente para su asignación. No obstante, si se han asignado a cada una de las ramas de actividad contempladas en la sectorización a partir del análisis de las variaciones en el empleo de los registros muestrales y de fuentes externas. En las tablas del siguiente capítulo aparecen con la denominación de «Ajuste de directorio», tomando, como es obvio, valores negativos excepto en aquellos casos en que se representan coeficientes.

Como ya hemos señalado con anterioridad, uno de los objetivos de la encuesta es la actualización del propio directorio marco a través de los documentos que genera la encuesta, principalmente hoja de ruta y cuestionario. Con ellos se incorporan las altas, bajas

y modificaciones detectadas en los registros muestrales en materia de la actividad principal del establecimiento, del empleo medio anual, o de datos relativos a la denominación y localización de las empresas y establecimientos.

Como era previsible, se detectaron bastantes incidencias (bajas, fusiones, cambios de actividad o detección de errores en la codificación, traslados, cambios de nombre, etc.), merced a la complejidad y movilidad del sector, tal y como veremos detalladamente en el epígrafe relativo a la muestra, a pesar de lo cual, el directorio final se puede considerar razonablemente válido.

1.6. Muestra y respuesta obtenida

El tema del muestreo en la investigación económica del tipo que se presenta es materia controvertida dadas las características de la unidad de encuestación y el contenido o conjunto de cuestiones que se le demanda.

En efecto, por un lado, la heterogeneidad en el comportamiento, organización, estrategia, proceso productivo, etc., hace difícil encontrar conglomerados de unidades en los que unas cuantas representen, en todos sus aspectos, a otras. Las clasificaciones que se usan para organizar una realidad tan compleja son útiles y necesarias pero limitadas a estos efectos.

Por otro lado, la cantidad de aspectos o variables que se quiere estimar a través de la encuesta y, en muchos casos, el bajo nivel de correlación entre las mismas parecen indicar que, llevando la teoría muestra; a sus últimas consecuencias, habría que elegir el método censal como alternativa. Todo esto se acentúa a medida que el establecimiento sea mayor, la actividad sea menos homogénea y el universo sea menor

No obstante, plantear la solución censal exige resolver otro tipo de problemas de muy diversa índole. A nadie se le escapa que el primero es el coste de la operación que, en

muchos casos, la haría inabordable. Otro sería la duración del trabajo que se podría extender en el tiempo dada la amplitud de la investigación. También habría que suponer que el directorio que define el colectivo es completo y está totalmente actualizado. Unido a éstos, aparece el problema de la no respuesta, por lo que al final siempre se desemboca en una muestra, mayor o menor, y más o menos adecuada para representar al colectivo.

La alternativa muestral presenta unas ventajas comparativas evidentes como son su menor coste, su tratamiento más simple y que, aunque se trate de un subconjunto, su composición se ha determinado a priori fijando criterios de proporcionalidad y representati

vidad de la población. Con todo, es tal la heterogeneidad de las unidades de un cierto tamaño, ante las variables que se investigan, que la decisión que normalmente se toma es una combinación entre censo y muestra. En concreto, se investigan censalmente las unidades mayores o las que desarrollan una actividad preseleccionada y se define una muestra para el resto. Esta es la opción que se eligió en este trabajo, como en otros anteriores, que pretende aunar las ventajas comparativas de censo y muestra.

Tomada esta solución, hay que considerar otros muchos elementos antes de definir la estructura concreta de la muestra. Normalmente se acepta que en colectivos de este tipo se puede obtener una cierta homogeneidad si se estratifica la muestra en función de la actividad principal de la unidad y su tamaño (medido en términos de número de ocupados). La variable geográfica en regiones como la Comunidad de Madrid parece tener poca importancia en cuanto a temas productivos.

Desde estas premisas se puede hablar de una «esperanza de respuesta» sobre muestra inicial que determine el número total de establecimientos a visitar en base a un «objetivo de respuesta». Este último se fijó, en función del presupuesto y de las experiencias previas,

en unas 300 encuestas y para ello se estableció una muestra total de 1.000 establecimientos. Desde el punto de vista de la utilidad final, esta decisión resultaba muy interesante pues, si bien sólo se esperaba obtener unos 300 cuestionarios completos, se dispondría de cierta información del resto a través de la hoja de ruta, lo que supondría una mejora del directorio de partida.

Determinado el número total de visitas, se procedió a distribuirlas de forma óptima, particionando el directorio por actividades y según nivel de empleo (hasta 9 ocupados, de 10 a 19, de 20 a 49, de 50 a 99 y más de 100 ocupados. Con ello se estableció:

- a) Parte censal (o marco de lista), determinada por:
 - Todos los establecimientos mayores de 50 ocupados.
 - Todos los establecimientos de estratos inmediatamente inferiores cuando los establecimientos censales no cubriesen el 20 por ciento del empleo total en la actividad referida.
 - Todos los establecimientos de los que no constaba empleo o actividad en el directorio.

En suma, el marco de lista quedó constituido por 352 establecimientos que representaban un 40 por ciento del total del empleo recogido en el directorio.

b) Parte muestral.

Los 648 registros restantes se seleccionaron por estratificación (utilizándose como variables de clasificación la actividad principal y el nivel de empleo), de forma sistemática, con arranque aleatorio, con cuota proporcional pero teniendo en cuenta las siguientes restricciones:

- En cada casilla de cruce se selecciona el número de unidades suficientes que salvaguarden, con la esperanza de respuesta prevista, el secreto estadístico (en este caso, nueve elementos).
- Para evitar el sobredimensionamiento de algunas celdas se establece la segunda restricción: que las unidades a seleccionar de un determinado grupo no superen x veces la media de elementos por casilla (en este caso, ochenta y tres).

Estas últimas restricciones dan a la muestra final un carácter más uniforme (y menos proporcional) de cara a asegurar una cobertura mínima en todos los casos y evitar una concentración excesiva en casillas supuestamente homogéneas.

De la investigación en campo resultó una muestra válida de 632 establecimientos lo que representa más del 63 por ciento de la muestra inicial. Aparecieron 368 no encuestables por diversos motivos.

Sobre la muestra válida, el porcentaje de respuesta fue del 56 por ciento, contestando completamente y de forma coherente al cuestionario 357 establecimientos, que recogían 13.736 empleos, lo que representa aproximadamente el 28 por ciento del colectivo.

1.7. Cuestionario utilizado. Hoja de ruta

Como se ha señalado en epígrafes anteriores, los principales objetivos de esta operación consistían en investigar el colectivo de empresas y establecimientos del sector comercio mayorista de la Comunidad de Madrid, sus cuentas económicas en términos de Contabilidad Nacional y de contabilidad privada detallada y otros aspectos estructurales del sector. El cuestionario, en consecuencia, debería ser la plasmación física de estos objetivos.

Ahora bien, el cuestionario es la pieza básica de comunicación con el informante y tiene una importancia decisiva en la calidad, e incluso en la cantidad, de la respuesta y del tratamiento posterior de la información. En este caso, siguiendo la línea ya emprendida y, aprovechando la experiencia previa, se ha realizado un esfuerzo especial en su diseño, partiendo de las siguientes premisas:

- El cuestionario debe recoger exclusivamente la información precisa para cumplir los objetivos de la investigación, de la forma más reducida posible. Este mismo criterio se puede formular en términos de que debe existir una razonable correspondencia entre la información que se solicita y la que posteriormente se ofrece al usuario en la publicación de resultados.
- Debe ser lo más homologable posible con otras investigaciones similares, respetando el mismo contenido y significado de las partidas y la misma estructura. El objetivo final es diseñar al menos una parte común para todos los cuestionarios de información económica de flujos productivos, sea cual sea el sector o colectivo a que se refiera.
- Debe facilitar al máximo la respuesta al informante. Para ello la primera condición es solicitar precisamente la información tal como está en poder del informante, sin exigencias de desagregaciones innecesarias o estimaciones groseras. Esto supone una adaptación máxima al Plan General de Contabilidad. Las correspondencias necesarias para transformar sus partidas en las de la Contabilidad Nacional u otro esquema se realizan posteriormente.
- En el mismo sentido, las preguntas deben ser claras y autoexplicativas, es decir, que el informante no tenga que acudir a complejas instrucciones complementarias para

captar plenamente el contenido de la respuestas que se le solicita. Se trata de reducir al máximo las instrucciones externas e incluir las aclaraciones necesarias en las propias preguntas. En este aspecto, el cuestionario debe ser lo más completo posible (solucionando el mayor número de dudas que se puedan plantear en su cumplimentación), lo que no tiene por qué estar reñido con la claridad y la sencillez.

- El cuestionario (y su gestión) es la pieza clave en el tratamiento posterior de la información. Por tanto, su diseño debe estar especialmente pensado para posibilitar y facilitar las tareas posteriores de grabación, validación, depuración, elevación y explotación de la información. Para ello se requiere una estructura lógica de apartados y preguntas y consistencia en el orden de respuesta. También aquí se puede hablar de preguntas autovalidables en sí mismas o en conjunto con otras (por ejemplo, a través de totalizadores parciales o por caminos lógicos). Este problema se resolvió utilizando un diseño con estructura de grafo, que en términos de la nueva metodología implantada se denomina Grafo-test. Dicha técnica se ha aplicado no solamente en el cuestionario, sino en todos los documentos anexos y de control, e incluso en la forma de diseñar toda la operación de modo sistemático e integral. Para ello se dispuso de herramientas informáticas capaces de gestionar la operación en estos términos, como describe el epígrafe posterior.

La consideración de todos estos criterios se plasmó en el diseño del cuestionario que aparece a continuación.



Departamento de Estadística

INFORMACION SUJETA AL SECRETO ESTADISTICO

PAG.
AA

ENCUESTA ECONOMICA AL SECTOR DE COMERCIO MAYORISTA EJERCICIO 1993

Cumplimentar un cuestionario para cada Establecimiento

ETIQUETA

Nueva denominación de la empresa, si ha cambiado							
Para cualquier aclaración sobre la cumplimentación del cuestionario dirigirse a:							
Dpto. de Estadística. Comunidad de Madrid.	Teléfonos:	5191587 - 5191629					
C/ Constancia, 38. 28002 - MADRID	FAX:	5194823					

	. 2
INDIQUE DETALLADAMENTE LAS PRINCIPALES ACTIVIDADES QUE SON FUENTE DE INGRESOS PARA EL ESTABLECIMIENTO, ASI COMO EL PORCENTAJE APROXIMADO QUE REPRESENTAN SOBRE LOS INGRESOS TOTALES	INDIQUE LOS PRINCIPALES PRODUCTOS QUE FABRICA, COMERCIALIZA O SERVICIOS QUE PRESTA EL ESTABLECIMIENTO EN ORDEN DE IMPORTANCIA SEGUN VENTAS
TIPO DE ACTIVIDAD PARTICIPACION (%)	·
1	1
	2
2	3
3	-1
	5
••••• • • • • • • • • • • • • • • • •	
CNAE NACE MACE	

GRAFOTEST DISEÑO SOCIOMATICA

-	~		
PΑ	G	IN	A

AB

A.- PERSONAL Y HORAS TRABAJADAS

PERSONAL AL FINAL DE CADA TRIMESTRE Y HORAS TRABAJADAS EN EL AÑO DISTRIBUIDOS POR LOS TIPOS QUE SE INDICAN							
			TOTAL DE	E PERSONAS AL	•		HORAS EFECTIVAS TOTALES
1	PERSONAL NO ASALARIADO (Propietarios, autónomos y ayu-		30 Junio	30 Septiembre	31 Di	iembre	TRABAJADAS EN EL AÑO
•	das familiares)		LJ		<u></u>		
2	PERSONAL ASALARIADO	1 .					
	2.1 Asalariados fijos		<u> </u>		L		
	2.2 Asalariados eventuales .	. L	LJ	LJ	L		
9	TOTAL (1 + 2.1 + 2.2)	. []					
		2					3
	PERSONAL POR	R FUNCIONES AL	31 DE DICIEMBRE				
	A.	TOTAL	Varones	Mujeres			
1,-	Gerencia, administración y servicios generales	1 1	LJ	LJ	ESPEC	IFICARA	ORES MONETARIOS SE AN EN MILES DE PESE-
2	Area comercial y de distribu- ción		L	<u> </u>		'.A. NI O	ALES, Y SIN INCLUIR EL TROS IMPUESTOS ERCUTIDOS
3	Area de producción y análisis técnicos		LJ				
9	TOTAL (al 31 de diciembre)						
		B I	INGRESOS Y P	RODUCCION			
PRE GUNT		CONCE	РТО				DATOS
<u> </u>	VENTAS				No tiene	Tiene	VALOR (Miles de ptas.)
_	1				1		
1.1	VENTAS DE PRODUCTOS de 1990. Cuentas 701 y 70		DOS (Plan General	de Contabilidad	; 	i	
	1 Ventas de prod	uctos transformad	os terminados		☐ 6	1	
			os semiterminados .		7		
1.2		AS DE PRODUCTO	OS TRANSFORMAL	oos	== '	□ ² ¦ ==>	L
	 				=>	==>	L
	VENTA DE MERCADERIA estado en que se adquiri	AS. REVENTA (V	entas de mercanc	ías en el mismo	⇒ 		L
1.3	estado en que se adquiri	AS. REVENTA (V leron) (C. 700)	/entas de mercanc	ías en el mismo	==>	 	
	estado en que se adquiri PRESTACIONES DE SEF	AS. REVENTA (Vieron) (C. 700)	/entas de mercanc	ías en el mismo		== 3	
1.3	PRESTACIONES DE SEF OTRAS VENTAS (C. 703 y 1 Venta de envas	AS. REVENTA (Vieron) (C. 700)	entas de mercanc	ías en el mismo		== 3	
	PRESTACIONES DE SEF OTRAS VENTAS (C. 703 y 1 Venta de envas 2 Venta de subpr	AS. REVENTA (Vieron) (C. 700)	entas de mercanc	ías en el mismo	==> ==>		
1.4	PRESTACIONES DE SEF OTRAS VENTAS (C. 703 y 1 Venta de envas 2 Venta de subpr 9 VALOR OTRAS	AS. REVENTA (Vieron) (C. 700) RVICIOS (C. 705) y 704) ses y embalajes oductos y residuos S VENTAS	entas de mercanc	ías en el mismo	==> ==> ==> ==> ==> ==> ==> ==>	3 3 4	
	PRESTACIONES DE SEF OTRAS VENTAS (C. 703 y 1 Venta de envas 2 Venta de subpr 9 VALOR OTRAS RAPPELS Y DEVOLUCIO 1 Rappels sobre	AS. REVENTA (Vieron) (C. 700) RVICIOS (C. 705) y 704) ses y embalajes oductos y residuos S VENTAS	/entas de mercanc	ías en el mismo	==> ==>		
1.4	PRESTACIONES DE SEF OTRAS VENTAS (C. 703 y 1 Venta de envas 2 Venta de subpr 9 VALOR OTRAS RAPPELS Y DEVOLUCIO 1 Rappels sobre 2 Devoluciones de	AS. REVENTA (Vieron) (C. 700) RVICIOS (C. 705) y 704) ses y embalajes oductos y residuos S VENTAS PNES DE VENTAS ventas	/entas de mercanc	ías en el mismo			
1.4	PRESTACIONES DE SEF OTRAS VENTAS (C. 703 y 1 Venta de envas 2 Venta de subpr 9 VALOR OTRAS RAPPELS Y DEVOLUCIO 1 Rappels sobre 2 Devoluciones de	AS. REVENTA (Vieron) (C. 700) RVICIOS (C. 705) y 704) ses y embalajes oductos y residuos S VENTAS PNES DE VENTAS ventas	/entas de mercanc	ías en el mismo			
1.4	PRESTACIONES DE SEF OTRAS VENTAS (C. 703 y 1 Venta de envas 2 Venta de subpr 9 VALOR OTRAS RAPPELS Y DEVOLUCIO 1 Rappels sobre 2 Devoluciones d 9 VALOR DE RAI TOTAL VENTAS (1.1 + 1.2)	AS. REVENTA (Vieron) (C. 700) RVICIOS (C. 705) y 704) ses y embalajes oductos y residuos S VENTAS INES DE VENTAS ventas PPELS Y DEVOLU 2 + 1.3 + 1.4 - 1.5)	entas de mercanc	ías en el mismo		3 3 4 1 1 1 1 1 1 1 1 1	
1.4	PRESTACIONES DE SER OTRAS VENTAS (C. 703 y 1 Venta de envas 2 Venta de subpr 9 VALOR OTRAS RAPPELS Y DEVOLUCIO 1 Rappels sobre y 2 Devoluciones d 9 VALOR DE RAI	AS. REVENTA (Vieron) (C. 700) RVICIOS (C. 705) y 704) ses y embalajes oductos y residuos S VENTAS INES DE VENTAS ventas PPELS Y DEVOLU 2 + 1.3 + 1.4 - 1.5)	entas de mercanc	ías en el mismo			
1.4	PRESTACIONES DE SER OTRAS VENTAS (C. 703 y 1 Venta de envas 2 Venta de subpr 9 VALOR OTRAS RAPPELS Y DEVOLUCIO 1 Rappels sobre 2 Devoluciones d 9 VALOR DE RAI TOTAL VENTAS (1.1 + 1.2) DESTINO GEOGRAFICO	AS. REVENTA (Vieron) (C. 700) RVICIOS (C. 705) y 704) ses y embalajes oductos y residuos S VENTAS NES DE VENTAS ventas PPELS Y DEVOLU 2 + 1.3 + 1.4 - 1.5) DE LAS VENTAS	entas de mercanc	ías en el mismo			
1.4	PRESTACIONES DE SER OTRAS VENTAS (C. 703 y 1 Venta de envas 2 Venta de subpr 9 VALOR OTRAS RAPPELS Y DEVOLUCIO 1 Rappels sobre 2 Devoluciones d 9 VALOR DE RAI TOTAL VENTAS (1.1 + 1.2) DESTINO GEOGRAFICO 1 Comunidad de	AS. REVENTA (Vieron) (C. 700) RVICIOS (C. 705) y 704) ses y embalajes oductos y residuos S VENTAS PNES DE VENTAS ventas PPELS Y DEVOLU 2 + 1.3 + 1.4 - 1.5) DE LAS VENTAS Madrid	/entas de mercanc ss (C. 708 y 709) UCIONES DE VENT	ías en el mismo			
1.4	PRESTACIONES DE SEF OTRAS VENTAS (C. 703 y 1 Venta de envas 2 Venta de subpr 9 VALOR OTRAS RAPPELS Y DEVOLUCIO 1 Rappels sobre 2 Devoluciones d 9 VALOR DE RAI TOTAL VENTAS (1.1 + 1.2 DESTINO GEOGRAFICO 1 Comunidad de 2 Resto de Espar	AS. REVENTA (Vieron) (C. 700) RVICIOS (C. 705) y 704) ses y embalajes oductos y residuos S VENTAS NES DE VENTAS ventas PPELS Y DEVOLU 2 + 1.3 + 1.4 - 1.5) DE LAS VENTAS Madrid	/entas de mercanc	ías en el mismo			!! **
1.4	PRESTACIONES DE SER OTRAS VENTAS (C. 703 y 1 Venta de envas 2 Venta de subpr 9 VALOR OTRAS RAPPELS Y DEVOLUCIO 1 Rappels sobre 2 Devoluciones d 9 VALOR DE RAI TOTAL VENTAS (1.1 + 1.2 DESTINO GEOGRAFICO 1 Comunidad de 2 Resto de Espaf 3 Comunidad Eur	AS. REVENTA (Vieron) (C. 700) RVICIOS (C. 705) y 704) ses y embalajes oductos y residuos S VENTAS PNES DE VENTAS ventas PPELS Y DEVOLU 2 + 1.3 + 1.4 - 1.5) DE LAS VENTAS Madrid ropea	rentas de mercanc s. S (C. 708 y 709) UCIONES DE VENT	ías en el mismo			

B.- INGRESOS Y PRODUCCION (Continuación)

PAGINA	
AC	

PRE- GUNTA	CONCEPTO		DATOS		
2	TRABAJOS REALIZADOS POR LA EMPRESA PARA SU IN- MOVILIZADO	No tiene	Tiene	VALOR (Miles de ptas.)	
2.1	TRABAJOS PARA EL INMOVILIZADO INMATERIAL (C. 731) 1 En investigación y desarrollo 2 En aplicaciones informáticas 3 Para la propiedad industrial 4 Para otro inmovilizado inmaterial (Fondo de Comercio, derechos de traspaso, etc.) 9 VALOR DE TRABAJOS REALIZADOS POR LA EMPRESA PARA SU INMOVILIZADO INMATERIAL	6 6 7 8 9	1	L	
2.2	TRABAJOS PARA EL INMOVILIZADO MATERIAL (Terminados o en curso, con material y mano de obra propios) (C. 732 y 733)	6	1	L	
2.9	TOTAL TRABAJOS PARA EL INMOVILIZADO (2.1 + 2.2)	=>	=>		
3 	SUBVENCIONES A LA EXPLOTACION (corrientes)	[
3.1	SUBVENCIONES OFICIALES DE EXPLOTACION (De la Administración, corrientes a fondo perdido) (C. 740)	7	2	L	
3.2	SUBVENCIONES Y AYUDAS PRIVADAS (De empresas o particulares) (C. 741).	<u> </u>	3		
3.9	TOTAL SUBVENCIONES A LA EXPLOTACION (3.1 + 3.2)	==>	==>		
4	OTROS INGRESOS DE GESTION	! 			
4.1	INGRESOS DE PROPIEDAD INDUSTRIAL CEDIDA EN EXPLOTACION (C. 753)	 9 	<u> </u>	L	
4.2	OTROS INGRESOS DE GESTION NO CONTEMPLADOS (C. 752, 754, 755 y 759)				
	1 Ingresos por arrendamientos de bienes muebles e inmuebles				
	nal o por transportes, reparaciones, asesorías, informes, etc. a terceros) 9VALOR OTROS INGRESOS DE GESTION NO CONTEMPLADOS		□ 3 ==>	L	
4.9	TOTAL OTROS INGRESOS DE GESTION (4.1 + 4.2)	 ⇒ 	==>		
5	INGRESOS FINANCIEROS (C. 76) 1 De participaciones en capital y valores de renta fija		4 1 2 3 ⇒		
9	TOTAL INGRESOS (1.9 + 2.9 + 3.9 + 4.9 + 5.9)	 ==> 	=>		
		<u> </u>			

C.- VARIACION ANUAL DE EXISTENCIAS EN ALMACEN

PAGINA
AD

PRE- GUNTA	CONCEPTO			DATOS
0	VARIACION DE EXISTENCIAS DE VENTAS (Existencias fina- les menos iniciales, con el signo resultante).	No tiene	Tiene	VALOR (Miles de ptas.)
		 	. [Signo
(1.1)	DE PRODUCTOS EN CURSO DE FABRICACION Y SEMITERMINADOS (C. 710 y 711)		1	LL
1.2	DE PRODUCTOS TRANSFORMADOS TERMINADOS (C. 712)	 -	2	
1.3	DE SUBPRODUCTOS Y RESIDUOS (C. 713)	s	□ 3	LL
 		 		
1.9	TOTAL VARIACION DE EXISTENCIAS DE VENTAS (1.1 + 1.2 + 1.3)	=>	==>	
2	VARIACION DE EXISTENCIAS DE COMPRAS (Existencias finales menos iniciales, con el signo resultante).	! 	1 	
2.1	DE PRODUCTOS PARA REVENDER (MERCADERIAS) (C. 610)		- 4	
2.2	DE MATERIAS PRIMAS Y OTROS APROVISIONAMIENTOS (C. 611 y 612)	☐ 6	 1	
2.9	TOTAL VARIACION DE EXISTENCIAS DE COMPRAS (2.1 + 2.2)	==>	> j	

D.- COMPRAS Y GASTOS CORRIENTES (EXCEPTO IMPUESTOS)

PRE- GUNTA	CONCEPTO			DATOS
0	COMPRAS	No tiene	Tiene	VALOR (Miles de ptas.)
1.1	COMPRA DE MATERIAS PRIMAS (C. 601)	 	2	L
1.2	COMPRA DE COMBUSTIBLES Y CARBURANTES (No incluir suministros de gas y electricidad) (C. 602.1)	 	□ 3	L
1.3	OTROS APROVISIONAMIENTOS (Excepto combustibles y carburantes) (C. 602.2)	 		
	Compra de elementos y conjuntos incorporables	- 9	□ 4	
		□ 6	□ 1	
	3 Compra de envases y embalajes9 VALOR OTROS APROVISIONAMIENTOS		□ 2 ==>	L
1.4	COMPRA DE MERCADERIAS (Para revender en el mismo estado en que se adquirieron) (C. 600).	 □ 8	□ 3	
1.5	TRABAJOS REALIZADOS POR OTRAS EMPRESAS (Subcontratas) (C. 607).	 	□ 4	L
1.6	RAPPELS Y DEVOLUCIONES DE COMPRAS (C. 608 y 609)	İ		
	1 Rappels sobre compras	□ 6	<u></u> 1	
1 1	2 Devoluciones de compras	7	2	¦
İ	9 VALOR RAFFELS & DEVOLUCIONES DE COMPRAS	==>	==>	
1.9	TOTAL COMPRAS (1.1 + 1.2 + 1.3 + 1.4 + 1.5 - 1.6)	>	==>	
	ORIGEN GEOGRAFICO DE LAS COMPRAS EN %			
	1 Comunidad de Madrid	🗆 8	3	' ' '
	2 Resto de España	9	4	%
	3 Comunidad Europea	1	1	
1	4 Resto del Mundo	🗆 7	2	%
	9 TOTAL	>	->	100%

D.- COMPRAS Y GASTOS CORRIENTES (EXCEPTO IMPUESTOS)(Continuación)

PAGINA	
AE	

PRE- GUNTA	CONCEPTO	DATOS				
2	SERVICIOS EXTERIORES	No tiene	Tiene	VALOR (Miles de ptas.)		
2.01	GASTOS EXTERNOS EN INVESTIGACION Y DESARROLLO EN EL EJERCICIO (C. 620)	 6	1			
2.02	ARRENDAMIENTOS Y CANONES (Excepto leasing financiero que se incluirá en el cuadro G) (C.621).	 				
	Arrendamiento de bienes muebles e inmuebles	8	☐ 2 ☐ 3 ➡			
2.03	REPARACIONES CORRIENTES Y CONSERVACION (C. 622)	9	 4	L		
2.04	REMUNERACIONES A AGENTES MEDIADORES INDEPENDIENTES (Comisiones, excepto al personal propio) (C. 623.1)	 6		· 		
2.05	GASTOS DE INFORMATICA POR TERCEROS (C. 623.2)		2	L		
2.06	OTROS SERVICIOS PROFESIONALES (C. 623.3) 1 Asistencia jurídica (incluso notarios) 2 Asistencia contable 3 Asesoramiento fiscal, gestión tributaria y auditoría 4 Servicios de gestión administrativa 5 Asesoramiento en estrategia empresarial y financiera 6 Servicios técnicos (arquitectura, ingeniería, etc.) 7 Otros servicios profesionales (selección de personal, gestión de cobros, etc.) 9 VALOR OTROS SERVICIOS PROFESIONALES	9 6 7 8	3 4 1 2 3 4 1 =	1		
2.07	TRANSPORTES POR TERCEROS (Para compras y ventas, excepto de personal) (C. 624)		 			
2.08	PRIMAS DE SEGUROS NO SOCIALES (Incendio, transportes, multiriesgos, robo, etc.) (C. 625)	7	☐ ²			
2.09	SERVICIOS BANCARIOS Y SIMILARES (No incluir gastos financieros) (C. 626)	e 🗀	4	L		
2.10	PUBLICIDAD, PROPAGANDA, ESTUDIOS DE MERCADO Y RELACIONES PUBLICAS (C. 627)	□ 6	1			
211	SUMINISTROS (Electricidad, gas y agua) (C.628)		□ 2	L		
2.12	COMUNICACIONES (C. 629.1)		1			
	1 Teléfono 2 Fax 3 Correos 4 Mensajería 5 Otras comunicaciones (télex, teletexto, telégrafo, teleconferencia, etc.) 9 VALOR COMUNICACIONES		3 4 1 2 3 3 3 3 3 3 3 3 3			
2.13	OTROS SERVICIOS EXTERIORES (C. 629.2) 1 Viajes, dietas y transporte de personal 2 Material de oficina y de reposición para equipo de oficina 3 Formación de personal 4 Gastos de edición e imprenta. Suscripciones 5 Tasas no fiscales de la Admón. (excepto concesiones administrativas) 6 Servicios de vigilancia y seguridad 7 Servicios de limpieza 8 Otros (especificar)	□7 □8 □9 □6	4 1 2 3 1 2 3			
	9 VALOR OTROS SERVICIOS EXTERIORES	==>	⇒	<u></u>		
2.9	TOTAL SERVICIOS EXTERIORES (Suma de 2.01 a 2.13)	==>	==> 			

D.- COMPRAS Y GASTOS CORRIENTES (EXCEPTO IMPUESTOS) (Final)

PAGINA	
ΔF	

GUNTA	CONCEPTO			DATOS
3	GASTOS DE PERSONAL	No tiene	Tiene	VALOR (Miles de ptas.)
3.1	SUELDOS Y SALARIOS BRUTOS (C. 640) 1 Salario base y complementos (antigüedad, horas extras, incentivos, etc.) 2 Pagas extras, pagas en especie y comisiones al personal propio	6 7 8 9	1 2 3 4	
3.2	9 VALOR SUELDOS Y ŠALARIOS BRUTOS	⇒ □ 6	. ⇒ 1	L
3.3	COTIZACIONES SOCIALES A CARGO DE LA EMPRESA (C. 642 y 643) 1 Cotizaciones a la Seguridad Social		2	
: 	siones, jubilación, invalidez o muerte) 9 VALOR COTIZACIONES SOCIALES A CARGO DE LA EMPRESA	□ 8 =>	□3 =⇒	L
3.4	OTROS SEGUROS SOCIALES PARA EL PERSONAL PROPIO (Vida, enfermedad, etc.) (C. 649.1)	9	4	L
3.5	OTROS GASTOS DE PERSONAL (C. 649.2) 1 Ayudas para comedores, economatos, guarderías, instalaciones deportivas, becas y otras ayudas al personal propio 2 Prestaciones pagadas directamente, sustituyendo o complementando las de los organismos aseguradores (pensiones, enfermedad, etc.) 9 VALOR OTROS GASTOS DE PERSONAL	□ 6 □ 7 =>		<u></u>
3.9	TOTAL GASTOS DE PERSONAL (3.1 + 3.2 + 3.3 + 3.4 + 3.5)	==>	==>	
4	GASTOS FINANCIEROS (C. 66) 1 Intereses de deudas y obligaciones 2 Intereses por descuento de letras y similares 3 Descuentos sobre ventas por pronto pago 4 Otros gastos financieros (valores negociables, difer. en cambios, etc.) 9 VALOR GASTOS FINANCIEROS	□ 8 □ 9 □ 6 □ 7	3 4 1 1 2 =>	
5	DOTACIONES PARA AMORTIZACIONES EN EL EJERCICIO			·
(5.1)	AMORTIZACIONES DE GASTOS DE ESTABLECIMIENTO (Constitución, primer establecimiento, ampliación capital) (C. 680)	□ 8	3	L
5.2	AMORTIZACIONES DEL INMOVILIZADO INMATERIAL (C. 681)	9 	□4	<u> </u>
(5.3) (5.9)	AMORTIZACIONES DEL INMOVILIZADO MATERIAL (C. 682)	□ 6 °	1	
9	TOTAL COMPRAS Y GASTOS (1.9 + 2.9 + 3.9 + 4.9 + 5.9)	==>	=>	
	E IMPUESTO SOBRE EL VALOR AÑA	L => DIDO	==>	II
PRE- GUNTA	CONCEPTO			DATOS
0	MODALIDAD PRINCIPAL DE DECLARACION DEL IVA	B Gener	al Ordina	Recargo de Equivalencia 1 urio 2 Especial o Exento 3
①	IVA DEVENGADO O REPERCUTIDO	No tiene		
1.1	IVA DEVENGADO O REPERCUTIDO (Excepto el referido a ventas de inmovilizado material)	 	2	
1.2	IVA DEVENGADO O REPERCUTIDO POR VENTAS DE INMOVILIZADO MATE-		3	
1.9	TOTAL IVA DEVENGADO O REPERCUTIDO (1.1 + 1.2)	=>	j ≕	
2	IVA SOPORTADO DEDUCIBLE	 	 	. 1
2.1	IVA SOPORTADO DEDUCIBLE POR COMPRAS Y GASTOS CORRIENTES	9	4 1	L
2.9	TOTAL IVA SOPORTADO DEDUCIBLE (2.1 + 2.2)			

VALORES EN MILES DE PTS	
SIN IVA NI OTROS	
IMPUESTOS REPERCUTIDO	s

F.- OTROS IMPUESTOS DEL EJERCICIO

₽	Ά	GI	Ν	Α
•				

AG

PRE- GUNTA	CONCEPTO	DATOS				
1	IMPUESTO SOBRE BENEFICIOS DE SOCIEDADES	No tiene	Tiene	VALOR (Miles de ptas.)		
2	OTROS IMPUESTOS SOBRE BENEFICIOS, RENTAS O PATRI MONIO (I.R.P.F., bienes inmuebles, patrimonio, etc.)	 	 	ĹJ		
3 	IMPUESTOS ESPECIALES Y SIMILARES REPERCUTIDOS (Hidrocarburos, bebidas alcohólicas, tabaco, matriculación, etc.)					
4	OTROS IMPUESTOS LIGADOS A LA ACTIVIDAD		□3 <u> </u>	' <i>-</i>		
	1 Impuesto sobre Actividades Económicas 2 Licencia de Apertura 3 Circulación de Vehículos 4 Otros impuestos ligados a la actividad (especificar)	9 6 7 8	4 1 2 3			
j	***************************************		ļ			
<u> </u>	9 VALOR OTROS IMPUESTOS LIGADOS A LA ACTIVIDAD	==>	⇒ 	L		
	G OPERACIONES DE CAPITAL		,			
PRE- GUNTA	CONCEPTO			DATOS		
0	COMPRAS DE INMOVILIZADO MATERIAL REALIZADAS EN EL EJERCICIO (Incluya: compra real, inmovilizaciones en curso y cuota anual de leasing financiero)	No tiene	Tiene	VALOR (Miles de ptas.)		
1.1	DE TERRENOS Y BIENES NATURALES	9	4	L		
1.2	DE EDIFICIOS, LOCALES Y OTRAS CONSTRUCCIONES	 	 1	L		
1.3	DE INSTALACIONES TECNICAS COMPLETAS (Unidades complejas especializadas)	 	 			
1.4	DE EQUIPOS PARA PROCESO DE INFORMACION	s	3	LJ		
1.5	DE MAQUINARIA Y UTILLAJE	9	4 <u> </u>	النالا		
1.6	DE MOBILIARIO Y EQUIPO DE OFICINA (Excepto para proceso de información)	6	1	L		
1.7	DE ELEMENTOS DE TRANSPORTE	 	2	L		
1.8	DE OTRO INMOVILIZADO MATERIAL	. □8	□з	L		
1.9	TOTAL COMPRAS DE INMOVILIZADO MATERIAL EN EL EJERCICIO (Suma de 1.1 a 1.8).	 	İ			
2	GRANDES REPARACIONES DEL INMOVILIZADO MATERIAL REALIZADAS POR TERCEROS.	==> 	===> ' 	<u> </u>		
	1 De bienes inmuebles (terrenos, edificios, locales y otras construcciones) 2 De bienes muebles (maquinaria y equipo de todo tipo) 9 VALOR GRANDES REPARACIONES DEL INMOVILIZ. MATERIAL.	9 6 	4 1 =⇒			
③ ¦ 	INGRESOS POR VENTA DE INMOVILIZADO MATERIAL (No consigne el beneficio o la pérdida sino el valor total de la venta).	 				
(1)	1 Venta de bienes inmuebles (terrenos, edificios, locales y otras construc.) 2 Venta de bienes muebles (maquinaria y equipo de todo tipo) 9 VALOR INGRESOS POR VENTA DE INMOVILIZADO MATERIAL		□2 □3 =⇒			
	SUBVENCIONES DE CAPITAL (Concedidas en el ejercicio para financiar proyectos de inversión).	 	ļ	, .		
) 	Subvenciones oficiales de capital (de la Admón. a fondo perdido) Subvenciones y ayudas privadas para proyectos de inversión	9 6	4 1 >			

NOMBRE Y APELLIDOS DEL ENTREVISTADO	CARGO Y TELEFONO DE CONTACTO
1. NOMBRE	1. CARGO
2. 1º APELLIDO	3. FAX (CON PREFIJO) 4. FIRMA O SELLO DE LA EMPRESA
3. 2º APELLIDO	

	OBSERVACIONES
-	

Por otro lado, otro objetivo de la investigación consistía en disponer de un elemento eficiente de control de las tareas de campo y de actualización sistemática del directorio, aún en los casos de negativa a la cumplimentación del cuestionario. Para ello se diseñó una hoja de ruta ad-hoc (que es el documento que utiliza el encuestador para hacer todas sus anotaciones de campo de forma sistematizada) aunque generalizable para encuestas de este tipo, utilizando un paquete informático para su gestión (RUTERO), que se mostró especialmente útil para este cometido y para integrar la gestión de campo con el resto de las fases de la operación.

La hoja de ruta, complemento obligado del cuestionario en cualquier investigación estadística, se diseñó también en forma de Grafo-test y, en conjunción con el RUTERO, cumplió las siguientes funciones:

- Servir de manual de instrucción para el propio agente-encuestador y de sistema de homogeneización de los datos de campo.
- Elaboración de rutas de encuestación según criterios y sus asignación a los encuestadores. La hoja de ruta llevaba preimpresos todos los datos necesarios para realizar las entrevistas previstas y controlar cada una de ellas.
- Control de las incidencias de campo (empresa no localizada, cerrada, duplicada en el directorio, no encuestable, negativa, encuestada, etc.).
- Control de las modificaciones en la identificación y localización de la unidad de encuestación (razón social, dirección completa, código postal, etc.).
- Determinación del empleo, actividad principal, NIF y otros datos de la empresa y el establecimiento, para actualización del directorio, incluso en el caso de no respuesta al cuestionario.
- Control de los agentes-entrevistadores (contactos telefónicos, visitas, recogidas, inspección...).
- Información sobre la persona de contacto en la empresa.
- Control de los cuestionarios recibidos, debidamente cumplimentados, que pasan a la fase de grabación.

La hoja de ruta era cumplimentada por el propio agente-entrevistador en sus visitas a la empresa y se grababa inmediatamente, con lo que fue posible obtener tablas de resultados de encuestación de manera rápida a cualquier fecha y mantener un control de campo efectivo en todo momento. La hoja de ruta concreta que se utilizó en este trabajo se presenta a continuación.

DEPARTAMENTO DE ESTADISTICA Comunidad de Madrid

							но	JA DE RU	TA M	IODELO	AE
								1		2)
								A. Contactada	☐ 6	A. Recepción correo B. Recepción	7
					·			B. Final	1 1	en mano	2
3 EXISTENCIA DE	¿ES LA PRIMERA	LOCALIZA-	MODIFICACIO	6				7		8	
HOJAS DE RUTA REFERIDAS A LA MISMA EMPRE-	PLIMENTA	CION DE LA Empresa		NES RESPECTO A LA ETIQUETA CION POSTAL DE LA EMPRESA.	A EN LA HAZON SI	OCIAL Y DATOS	DIFICACI	CION DE LAS M IONES DE LA I N POSTAL DE A	DI- LC	ESULTADO DE DCALIZACION D MPRESA	E LA DE LA
A. Una Hoja de Ruta	A. No	A. Localizada	1. Razón Social	1			A. No hay tra	ıslado 1	A. Abi	erta:	5 9
		6-6	2. Provincia	1			B. La empres	ción pero	1 1		6
5			3. Municipio	·	···•	. • • •	en la de visitada, p ponder a	ueden res los datos	- 8 en e	ctiva (quie s, inactividad el año, etc.).	7 21 OF
B. Varias Hojas	B. Si	B. No localizada	4. Vial i	Literal de Via	•• I	Partic.	requeridos empresa	2-	l ral∩	rre Coyuntu Temporal,va	
de Ruta			5	Ord. Clf.	Nb Ord.	 Clf.	C. Traslado a ción en m la misma	unicipio de	٠		8-
3		21	6. Escalera 7. Toponimo	Piso	Puerta	C. Posta	D. Traslado a ción en fuera de la	municipio- 🦳 . ,	OF ral(rre coyuntu Temporal,va iones) pero informante	9 — 9
	9			10		11		12		13	
TO AL INFORMAN	TE EN CASO POSI	ETIQUETA EN CUAN TIVO, SEÑALAR LA: CIOS CORRESPON	S (Nº DE	E SOCIEDAD O ENTIDAD JURIDI DENTIFICACION FISCAL)	CA Y NIF	SEÑALAR EL RESU DEL CONTACTO (EMPRESA REFLEJ LA PRIMERA HOJ RUTA	ON LA PER	RTENENCIA Y I CION DEL <u>EST</u> INTO		EMPLEADO ESTABLECIM FECHADERE CIA: 31-12-9 más eventual	MENTO. FEREN- 13 (Fijos
A. Hay alguna	Nombre y apellic	ios	A. Anónima (SA) (SAL)	,	A. Abierta		ertenece a la npresa y abierto		13	
modificación 8	· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·	ا	B. Limitada (SL) .		,		2 - B. Pe	ertenece a la e <u>m</u>			
7) '·····•		C. Regular colectiv		Ì	C. Cierre defini	3 - 21 yui	esa y cierre c <u>o</u> - ntural o inactiva			
B. No hay modi	2. Cargo	. • • •	E. Comunidad bier	· =		D. Inactiva	0.0	uplicado o rep <u>e</u> do en Directorio		` !	
ficaciones	3. Teléfono	. •	F. Cooperativa (S			tural. No hay	5 D. Ci	erre definitivo .	□14 <u> </u>		
3 3	3. Telefolio	ļ.	G. Persona Física tarjeta residenc	ial 17	2)	F. Cierre coyun tural. Si hay in	en en	pertenece a la	15 (21))	
			H. Otro	18		formante	6 — (12)				
	(14)			15			16			17.	
TIPO DE <u>ESTAR</u> SU FUNCION E	BLECIMIENTO SEI N LA EMPRESA	GUN DENOM	INACION DE 4 DAT	TOS DE LA DIRECCION POSTAL	DEL ESTABLECIM	HENTO	ACTIVIDAD PR DEL <u>ESTABLECI</u>		PRODUCTO VICIOS QU	DE LOS PRINCI OSQUEFABRICA IE PRESTA EN C 'ANCIASEGUNVI	AOSE <u>R</u> ORDEN
A. Unico	21	7				, 1			1.	. • • •	
B. Sede Central y c cimiento produ	uctivo a	1. Denomin 2. Municipio		······································	····•····•····•··				• •		
la vez, existie otros estableci		3. Vial			. l l <u>_</u> _				2.	. • • •	
 C. Establecimient ductivo sólo, I Central está 	a Sede	4.	.[Literal de Vial		Partic.			• •		
dirección	en otra23	15 Nb	Ord.	Cff. Nb	Ord. Cif.				3.	·.	
D. Sólo Sede Cer es establecimie ductivo	ento pro r	21 6. Toponin	no	Piso Pue		C. Postai	CNAE	NACE	•	• • • • • • • • • • • • • • • • • • • •	
18		(19	9)	20		21		22		23)
RESULTADO TREVISTA, C RIO.		RESULTADO TREVISTA. A		TIPO DE DATOS CONSIGNA- DOS EN EL CUESTIONARIO	JUSTIFICA REALIZAD	ACION DE LA ENTRE IA	EVISTA NO	NUMERO DE CACION DEL CIMIENTO AL PLICA	ESTABLE-	CODIGO DE AI DE CAMI	
A. Encuestada	31	A. Encuestada	34	A. Datos referidos al establecimie <u>n</u> to	mie <u>n</u>						
B. Negativa				1	, ,						
C. Actividad no	B. Datos de empre Nº de identificación				(Encuestad	ctor)					
encuestable	33	C. Actividad no encuestable	<u> </u>	sa con informa ción adicional pa_	• • •					· -	_
			•	ra desagregar		23				(Jefe)	24
GRAFOTE	ST	<u> </u>							_		
DISEÑO SOCIOI	- 1	OF OF	OF) Contactar cor	la oficina para recibir instruccione	es				AÑC	DE REFEREN	CIA: 1993

24)	OBSERVACIONES
CONTACTOS TELEFONICOS	
EFECTIVOS REALIZADOS	
Dia Mes Hora	
11 11	
25	
VISITAS REALIZADAS	
26	
ERRORES LOGICOS	
1. CL1 I_I	
2. CL2 3. CL3	
4. CL4 5. CL5	

1.8. Sistematización de trabajos y tratamiento informático

Un objetivo prioritario en todas las operaciones realizadas por el Instituto, consiste en avanzar en el proceso de sistematización, objetivación y mejora del diseño, recogida y tratamiento de la información estadística, cuestión que sólo es posible abordar con ayuda de la informática. Ahora bien, no es suficiente la incorporación de la informática, sino que se deben implantar métodos objetivos y rigurosos, perfectamente reproducibles, e independientes, al máximo posible, de las personas concretas que las llevan a cabo; ésta es la particularidad de lo que venimos llamando industrialización de la estadística

La sistematización del tratamiento de la información es determinante en cualquier encuesta y se debe aplicar desde la primera a la última fase del proceso. En este planteamiento, se ha utilizado un nuevo enfoque globalizador, entendiendo que las tareas estadísticas deben ser perfectamente coherentes entre sí, lo cual implica que, aunque se puedan dividir en etapas, los problemas y soluciones de cada una de ellas se insertan en la problemática común de toda la operación. En consecuencia, las herramientas informáticas de apoyo han sido diseñadas con esta misma filosofía.

A continuación se describe de forma resumida las grandes fases del trabajo realizado, así como las soluciones tomadas en cada caso y el software utilizado.

1.8.1. Diseño general, preparación y gestión de los trabajos de campo

Con la perspectiva unitaria con que se ha planteado el trabajo, la fase de diseño inicial es absolutamente determinante y delimita completamente todas las acciones a llevar a cabo en fases posteriores.

Una vez definidos los objetivos, el diseño general de la operación debe tener en cuenta no sólo los aspectos más obvios (como el directorio, la muestra, el cuestionario, etc.) sino todos los elementos integrantes de la operación, desde la disponibilidad y organización de recursos y medios, hasta el último control de validación o el plan de publicación previsto. En este caso, se marcó el objetivo de disponer de la versión definitiva de todos los factores de diseño metodológico antes de iniciar la recogida de información. De forma resumida, estos elementos se pueden agrupar en:

- 1. Apoyos y contactos institucionales (acuerdos y relaciones con otros organismos, etc.). Cartas de presentación, credenciales, etc.
- 2. Medios humanos y materiales, formación y organización, manuales y otro material de campo y encuestación.
- 3. Equipos informáticos y software; desarrollo de aplicaciones integradas de uso general para cada fase del trabajo.
- 4. Diseños técnicos iniciales. Conceptos y clasificaciones, unidades de encuestación, directorio, muestra, cuestionario, hojas de ruta, etc.
- 5. Criterios de tratamiento de la información; preparación de directorios, control de campo, definición de planes y programas de grabación, validación, depuración, explotación, actualización del directorio, etc., y su implantación en el software adecuado
- 6. Diseño de la publicación, ficheros finales, formas de difusión, etc.

Una vez determinados y preparados todos los elementos del diseño general, se estaba en condiciones de abordar la recogida de información. El control de dicha fase se realizó a través del RUTERO, que cumplía las funciones ya señaladas en el epígrafe anterior.

Tras la preparación del material de campo (rutas, etiquetas, cartas, etc.), la operatoria concreta del trabajo de campo se llevaba a cabo normalmente en dos etapas, aunque ello dependía de las diversas situaciones que se daban. Cada encuestador recibió un listado de empresas a visitar según rutas obtenida por criterios de proximidad. Tras contacto previo, y con carta de presentación y acreditación de la Comunidad de Madrid, se desplazaba a cada unidad seleccionada y en la primera visita trataba de cumplimentar totalmente la correspondiente hoja de ruta, donde se anotaban las incidencias de campo, las principales características de la empresa y cualquier observación pertinente para la gestión de campo. A la vez explicaba el cuestionario al informante y, si ello era posible, ayudaba a cumplimentarlo en ese momento o, más a menudo, acordaba una nueva visita para recogerlo, revisarlo y aclarar con el informante las posibles dudas de cumplimentación.

En esta segunda visita, normalmente tras una serie de contactos telefónicos, se obtenía el cuestionario y se revisaba en presencia del informante para asegurar la cumplimentación correcta. Esta revisión se realizaba de manera sistemática a través de una hoja de control, que recogía los principales aspectos del contenido de la información recibida, la claridad de los literales, la lógica del grafo y otros elementos pertinentes (sumas, algunos ratios económicos, etc.). De esta forma se valoraba inicialmente la calidad de la información, facilitando la posterior validación de cuestionarios.

Periódicamente el encuestador entregaba en la oficina las hojas de ruta y cuestionarios cumplimentados para su inmediata grabación y validación.

1.8.2. Grabación y validación

Aunque se tratan aparte por motivos de claridad, las fases de grabación y validación se realizaron en paralelo a la recogida de datos y, de hecho, se consideran como etapas del trabajo de campo.

Las hojas de ruta se grababan y validaban a través del propio paquete RUTERO. Los cuestionarios cumplimentados se grabaron inmediatamente a su llegada (por lotes) utilizando el RODEPC, programa de grabación con verificación de estructura, y posteriormente pasaban un programa de validación (VALIDATA) que controlaba los errores formales y de contenido que pudiesen existir en los registros grabados. Este último paquete también facilitaba la grabación de las correcciones necesarias. Por otro lado, el programa CGV (de gestión de grabación y validación) se encargaba de integrar el funcionamiento de las tres herramientas citadas (RUTERO, RODEPC y VALIDATA), asegurando la coherencia y comunicación entre ellas.

La validación utilizada constaba de tres tipos de controles:

- A: Controles de rango y grafo. Validan el rango prefijado en cada campo de información y el grafo asociado, o relación entre campos, según órdenes explícitas del cuestionario.
- B: Controles de coherencia aritmética del cuestionario (generalmente sumas).
- C: Controles de coherencia económica interna del cuestionario. Se basan en relaciones económicas que se obtienen de la información del cuestionario. Se utilizaron 113 test que controlaban en especial el valor y las interrelaciones de las siguientes variables:

- Actividad principal del establecimiento.
- Personal ocupado y horas trabajadas.
- Facturación e ingresos.
- Gastos de personal.
- Gastos intermedios de explotación. Impuestos.
- Inversión
- Resultados globales (producción, valor añadido, excedentes).

Los controles se pasaron en el orden descrito. Los errores no imputables a la grabación, o aquellos que no se podían solucionar directamente, originaban una llamada telefónica al informante para su corrección o confirmación de cifras. Se marcó el objetivo de que la distancia temporal entre la llegada del cuestionario y el eventual contacto con el informante para la corrección de errores no superase los diez días, aunque este particular no se pudo cumplir en todos los casos. Los lotes de cuestionarios corregidos volvían a pasar la validación (la corrección de un error podía originar otros) antes de su aprobación definitiva.

Se consideró finalizada la fase de recogida de información cuando todos los cuestionarios superaron la validación. Por tanto, el fichero final de resultados de campo no necesariamente recogía de forma exacta la misma información que los cuestionarios antes de la validación, si bien todas las modificaciones habían sido consultadas con el informante. Además, dicho fichero incluía información procedente del directorio inicial y de la hoja de ruta (toda ella contenida en el RUTERO) que se incorporaba automáticamente a través del CGV.

1.8.3. Depuración, tabulaciones y ficheros intermedios, elevación y obtención de resultados finales

Simultáneamente a la recogida de cuestionarios se realizó la tabulación y el análisis de resultados muestrales y de la cobertura obtenida, que fue satisfactoria y se ajustó a lo previsto. A partir de la recepción de un cierto número de cuestionarios se inició la depuración, una de las fases que permanece todavía oscura y poco sistematizada dentro del proceso estadístico.

La depuración se puede interpretar como una segunda validación en la que el apoyo para correcciones no se basa en la consulta con el informante, sino en la información externa existente (p.e., de la misma operación en años anteriores, de información similar en otros ámbitos, etc.), los conocimientos previos que se tienen del sector, la comparación entre distintos cuestionarios de características similares (o uno frente a la media del sector/estrato correspondiente) y la información cualitativa que se obtiene del propio trabajo de campo (como la que se acumula en observaciones). El objetivo de esta fase es eliminar respuestas inconsistentes y estimar vacíos de información para asegurar la coherencia y calidad de los resultados finales.

Siendo puristas, la depuración introduce un elemento subjetivo poco recomendable en el proceso estadístico y es contraria a la idea de sistematización y objetivación de la información. Sin embargo, como bien conoce cualquier estadístico económico, la respuesta del informante no siempre tiene el nivel de calidad deseado, detectandose incoherencias motivadas por diferentes causas, si bien es verdad que esto ha ido mejorando a lo largo de los tiempos y que suele disminuir cuando se repiten periódicamente las encuestas.

En la situación actual, la depuración es necesaria pero se debe intentar reducir al máximo, lo cual sólo se consigue si se ponen los medios adecuados en las fases anteriores.

En este trabajo fue posible simplificarla en gran medida reforzando la validación vía informante, puesto que se habían obtenido unos resultados de campo válidos en términos generales. En cualquier caso, se realizó un análisis posterior de la importancia de la depuración realizada con respecto a los resultados finales, que permitió cuantificar este aspecto.

Otro elemento negativo de la depuración es que el Instituto de Estadística aún no ha desarrollado una herramienta informática que sistematice al máximo el proceso y facilite la ayuda necesaria en la toma de decisiones. En ese sentido se están dando los pasos pertinentes, pero aún no existe un método generalizable y suficientemente objetivo de depuración e imputación automática en lo que respecta a datos cuantitativos.

La depuración se diseñó en base a los controles previamente definidos en la validación. Este proceso y las correcciones correspondientes se realizaron con la ayuda del VALIDATA. El resultado final fue un fichero con la misma estructura que el de resultados de campo, que se convirtió en definitivo tras la tabulación y el análisis derivado. Dicho fichero dio origen a dos que, a partir de aquí, llevaron procesos independientes: fichero de datos cualitativo (principalmente los datos del «tiene» y «no tiene» del cuestionario) y fichero de datos cuantitativos (valores económicos), incorporando ambos los campos de identificación de cada unidad.

Uno de los avances del Departamento en estos últimos años ha sido la creación, en colaboración con la empresa SOCIOMATICA, de una herramienta informática de carácter general, que sistematiza la fase de elevación o extrapolación de los datos cuantitativos de la muestra al colectivo, que ha sido bautizada con el nombre de MEGA (Método de Elevación General Asistida). Esta herramienta se basa en una filosofía algo diferente a la que se ha utilizado normalmente en los procesos de elevación. Parte del hecho de que la elevación o extrapolación no es más que un proceso de estimación de registros sobre los que se tiene cierta información (colectivo no investigado), completado en su caso por registros residuales, a través de otros sobre los que se tiene información completa (muestra válida obtenida). En principio resulta equivalente utilizar un multiplicador sobre los datos de la muestra para estimar el colectivo o estimar éste individualmente en función de los datos de la muestra, en el sentido que ambos ofrecerían resultados idénticos si se partiera de las mismas premisas. Ahora bien, el segundo método ofrece claras ventajas comparativas en lo que respecta a claridad del proceso, tratamiento de la falta de cobertura en alguna casilla y posibilidad de tabulaciones finales en función de variables no contempladas a la hora de selección de la muestra. Por otro lado, el primer método no es más que un caso particular del segundo (aquél en el que sólo se tiene información del colectivo en su conjunto, sin considerarlo individualmente), por lo que cualquier herramienta de finalidad globalizadora parece que debe basarse en la segunda opción. En esta línea se ha desarrollado el MEGA que permite elevaciones de todo tipo de encuestas cuantitativas (con uno o varios coeficientes de elevación y uno o varios métodos de agregación de casillas en caso de baja cobertura). La utilización del método antiquo (basado en multiplicadores) es factible con el MEGA como uno de los casos posibles que incorpora.

En concreto, en la operación de este año se ha optado por estimar el colectivo individualmente, completando las faltas de información del directorio con registros ficticios por casilla de elevación, utilizando los siguientes parámetros:

- Variables de estratificación: subrama de actividad y estrato de tamaño.
- Coeficiente de elevación (único): número de ocupados.
- Cobertura mínima: 5%.

Este nuevo método aplicado sobre el fichero de datos cuantitativos, ha permitido ofrecer, información sobre zonas geográficas de la región y tratar de forma adecuada la falta de cobertura mínima en alguna casilla.

Tras el análisis de los resultados elevados, que fueron satisfactorios en su totalidad, se les dio el carácter de definitivos, generándose el fichero elevado de explotación de datos cuantitativos (que incorporaba variables derivadas).

El fichero de datos cualitativos no sufrió ningún proceso de elevación o manipulación posterior, puesto que, dada la naturaleza de esta información, se consideraban suficientes los indicadores basados en datos muestrales. De él se obtuvo el fichero de explotación de datos cualitativos, que también incorporaba variables derivadas, con el que se elaboraron las tablas finales.

Estos ficheros constituyen el colectivo final sobre el que se realizó la tabulación definitiva que se presenta en esta publicación utilizando la herramienta informática denominada TABULA.

El diseño de la tabulación de resultados mantiene, como la totalidad de las fases del proceso, el criterio de unicidad aplicable a las encuestas de Actividad Económica; esto se traduce en la obtención de tablas tipo que permiten una perfecta comparabilidad de los resultados de los distintos sectores económicos.

1.8.4. Actualización del directorio de la encuesta

En el epígrafe correspondiente se señalaron los principales pasos que se dieron hasta obtener el directorio final. Interesa aquí simplemente indicar, de forma algo más detallada, cómo se realizó la actualización del directorio inicial a partir de los datos obtenidos en la recogida de campo de la encuesta.

El principal elemento susceptible de aportar información parada puesta al día de directorios en operaciones de este tipo es la hoja de ruta, aunque también se obtiene información del cuestionario. Por lo tanto, la actualización del directorio se realiza en dos fases: la primera a partir de los datos del RUTERO y la segunda por medio de la información del fichero de resultados depurados.

La actualización a partir del RUTERO es la más importante en términos cuantitativos debido a dos razones muy evidentes:

- La hoja de ruta ofrece información prácticamente para todos los campos del directorio (incidencias, cambios de denominación, dirección completa, identificadores, actividad principal, número de empleados, teléfono, etc.), tanto del establecimiento como de la empresa.
- Existe hoja de ruta para cada unidad de la muestra inicial mientras que sólo se dispone de cuestionario para las unidades que respondieron a la encuesta.

La actualización por esta vía se realizó a través de un fichero obtenido directamente del RUTERO que recogía todas las modificaciones a introducir en el directorio.

Por el contrario, el fichero de resultados finales depurados de la encuesta sólo permite actualizar la información de dos campos del directorio: actividad principal y número de empleados. Ahora bien, la calidad de esta información suele ser muy superior a la equivalente de la hoja de ruta, puesto que se solicita de forma más detallada y normalmente se cumplimenta con mayor cuidado por el informante. Por ello, los datos que resultan de esta fuente son prioritarios con respecto a los anteriores (previamente se contrastan) y los sustituyen, en su caso, en el directorio final.

1.9. Conceptos económicos utilizados en la tabulación de resultados

A continuación se definen los principales conceptos económicos que aparecen en las tablas contenidas en los próximos capítulos junto con su formulación.

1. Establecimiento.

El término establecimiento se define como toda unidad productora de bienes o servicios (fábrica, comercio, taller, cantera, etc ...) ubicada en un emplazamiento físico definido. A efectos de este trabajo se considera establecimiento de comercio mayorista a toda unidad cuya actividad principal se encuadre en alguna de las definidas en el epígrafe 1.4, es decir, aquellas que correspondan a los grupos 51.2 al 51.7 de la NACE-5 o CNAE-93.

2. Personal ocupado.

Es el conjunto de personas, ya sean fijas o eventuales, que en la fecha de referencia ejerzan funciones (remuneradas o no) en el establecimiento.

El término personal ocupado está referido a la media de cuatro fechas: 31 de marzo, 30 de junio, 31 de octubre y 31 de diciembre).

A efectos de tabulación se subdivide en:

- Personal fijo: aquel que ejerce una labor de manera continua en la oficina o establecimiento y que a su vez se subdivide en:
- Personal no asalariado: se incluyen propietarios, autónomos, socios activos y ayudas familiares siempre que no reciban remuneración fija y trabajen al menos un tercio de la jornada laboral.
- Personal asalariado: incluye aquellos que reciben una remuneración determinada, normalmente establecida, por su trabajo.
- Personal eventual: aquel que ejerce una labor con carácter eventual sin esta; incluido en la nómina del personal fijo de la oficina o establecimiento.

Se debe tener en cuenta que no se incluye como personal ocupado aquel que, trabajando a comisión para la unidad, no dependa de la empresa (comisionistas), incluso aungUE ejerza sus funciones preferentemente en el local en que se encuentra situado el establecimiento. Por otra parte, el personal ocupado a 31 de diciembre, se subdivide complementaria mente en función del área donde presta sus servicios y según el sexo. Se consideran la: siguientes áreas:

- Dirección, gerencia y administración.
- Area comercial.
- Area de producción.
- 3. Horas trabajadas.

Son las horas realmente trabajadas, normales y extraordinarias, durante el año de refe. rencia, por el personal ocupado. No se incluyen los días festivos, vacaciones y las horas no trabajadas por enfermedad, permiso, huelga, etc.. No tienen por qué coincidir con las firma das por convenio laboral. Se subdividen en horas totales trabajadas por el personal no asalariado, asalariado fijo y asalariado eventual.

4. Total de ingresos y producción.

Recoge el total de ingresos corrientes, mayoritariamente de explotación, obtenidos po la unidad, que coincide con la suma de las siguientes partidas:

- Ventas e Ingresos por servicios. Recoge la facturación total en concepto de venta dE mercaderías en el mismo estado en que se adquirieron (reventa), prestación dE servicios, o de venta de bienes transformados, si hubiese, disminuida por e montante de rappels fuera de factura (concedidos por volumen de pedidos) y devo luciones de ventas (remesas devueltas por clientes al no ajustarse a las condicione: de los pedidos). No incluye el IVA facturado o repercutido por estos conceptos.
- Trabajos para su inmovilizado. Los realizados por la empresa para si misma, utili zando sus equipos y su personal, que aumentan o mejoran el inmovilizado materia o inmaterial de la empresa. En esencia no son un ingreso, sino mas bien, una dismi nución del gasto que, en otras circunstancias, debería contratarse externamente. f efectos macroeconómicos se contabilizan doblemente como un ingreso corrient((valorado a precio de coste por el gasto de material y personal utilizado) y como uni inversión real de la empresa.
- Subvenciones corrientes de explotación. Son las transferencias corrientes, recibida,, por la Administración Pública, Empresas privadas, particulares o instituciones, fondo perdido, con el objeto de influir en el precio de los productos comercializados servicios prestados o productos fabricados o permitir una remuneración suficiente dE los factores de producción.
- Otros ingresos de gestión. Son los obtenidos eventualmente por el establecimiento por prestación de servicios muy secundarios que no constituyen su actividad básica Incluyen los ingresos de propiedad industrial cedida en explotación, los ingresos po arrendamientos y comisiones, los servicios prestados al personal propio y otro! ingresos de gestión de carácter similar.
- Ingresos financieros. Rentas e intereses por las inversiones financieras realizada! por la empresa, préstamos otorgados, descuentos obtenidos por pronto pago y otro tipo de ingresos de carácter similar.

5. Variación anual de existencias.

Recoge las variaciones en almacén de existencias de mercaderías para revender, de ventas de productos transformados y compras de aprovisionamientos y materias primas, si las hubiera. Para cada uno de los conceptos citados se pide el signo que determine si se

trata de un incremento o disminución del valor de almacén en relación al ejercicio anterior al de referencia.

6. Total de compras y gastos corrientes.

Recoge todos los gastos corrientes, a excepción de los impuestos, reflejados en las siguientes partidas.

7. Compras.

Incluye la compra de bienes inventariables corrientes necesarios para la comercialización, producción o prestación de servicios propia del establecimiento. Se concretan en mercaderías, materias primas, combustibles y carburantes, elementos y conjuntos incorporables, materiales para consumo y reposición y materias auxiliares, envases y embalajes. También se recogen en este epígrafe las subcontratas. Todos estos conceptos vienen disminuidos por el montante de rappels fuera de factura y devoluciones de compras y sin incluir el IVA soportado correspondiente.

8. Servicios exteriores.

Servicios de naturaleza diversa adquiridos por el establecimiento. A efectos de esta tabulación se han subdividido en:

- Investigación y desarrollo: el importe de los trabajos en investigación y desarrollo realizados por terceros a través de contratación exterior.
- Arrendamientos y cánones: gastos por el alquiler de bienes muebles (maquinaria, equipo, vehículos) e inmuebles y cánones, patentes y concesiones en uso o a disposición de la unidad.
- Reparaciones y conservación: gastos de mantenimiento, reparación y conservación de los elementos de inmovilizado material en uso o propiedad de la unidad. No se incluyen las grandes reparaciones del inmovilizado consideradas como inversión.
- Comisiones: remuneración a agentes mediadores externos como contraprestación a los servicios que prestan a la unidad.
- Informática: gastos exteriores por servicios informáticos, ya se refieran al asesoramiento exterior, a desarrollo o compra de software o a otro servicio informático externo (grabación, cálculo, etc..). No incluye la compra de material informático ni de equipos o periféricos de tratamiento electrónico de la información.
- Otros servicios profesionales: recoge los gastos exteriores en concepto de asistencia jurídica, contable, asesoramiento fiscal, gestión tributaria y auditoría, servicios de gestión administrativa, asesoramiento en estrategia empresarial y financiera, servicios técnicos, y otros servicios de naturaleza similar.
- Transporte por terceros: incluye el transporte de material tanto de compras como de ventas
- Primas de seguros no sociales: cantidades satisfechas en concepto de primas de seguros de carácter no social, como pueden ser: incendio, robo, multiriesgo, transporte, riesgos financieros, etc.
- Servicios bancarios y similares: recoge las cantidades satisfechas en concepto de servicios bancarios y similares que no tienen la consideración de gastos financieros.
- Publicidad y estudios de mercado: gastos por estos conceptos cuando se realizan externamente a través de contratación exterior.

- Suministros de electricidad, agua y gas: suministros en estos conceptos que no tienen la cualidad de almacenables.
- Comunicaciones: recoge los gastos de teléfono, fax, correos y telégrafos, mensajería, télex y otros similares.
- Otros servicios exteriores: gastos de traslado del personal a su centro o lugar de trabajo y aquellos viajes y dietas originados por la actividad propia del establecimiento, gastos de material de oficina y escritorio y de reposición de material fungible para equipo de oficina, gastos de formación de personal, gastos de imprenta, edición y suscripciones, tasas no fiscales de la Administración, limpieza de edificios y locales, seguridad y otros servicios de naturaleza similar.

9. Gastos de personal.

Incluye los pagos realizados por el establecimiento a su personal por todos los conceptos, ya sean sueldos y salarios, prestaciones, cotizaciones y demás cargas sociales pagadas directamente por las empresas e imputables a dicho personal. Se subdivide en:

- Sueldos y salarios brutos: comprende todo tipo de remuneraciones satisfechas a los asalariados del establecimiento, esto es, el salario base y complementos, pagas extras, pagas de beneficios, pagas en especie, etc., la cantidad retenida por el Impuesto sobre la Renta de las Personas Físicas y las cuotas a la Seguridad Social y a sus organismos que corren a cargo de los trabajadores.
- Indemnizaciones al personal: cantidades que se entregan al personal del establecimiento para resarcir un daño o perjuicio como es el caso de despido y jubilaciones anticipadas.
- Cotizaciones sociales a cargo del establecimientos: comprende las cargas sociales de la unidad a favor de los organismos de la Seguridad Social y las aportaciones devengadas a planes de pensiones y otro sistema análogo de cobertura de situaciones de jubilación, invalidez o muerte, en relación con el personal del establecimiento.
- Otros seguros sociales: gastos de naturaleza social a favor de entidades de previsión social, aseguradoras o similares en relación con el personal de la unidad.
- Otros gastos de personal: otros gastos de naturaleza social realizados en cumplimiento de una disposición legal o voluntariamente por la empresa, como las becas, ayudas para comedores, economatos, guarderías, colegios, instalaciones deportivas y otros servicios similares y prestaciones pagadas directamente sustituyendo o complementando las de los organismos aseguradores en casos de jubilación, enfermedad, etc.

10. Gastos financieros.

Recoge los costes de financiación externa del establecimiento en concepto de intereses de deudas y obligaciones, intereses por descuento de letras y similares, descuentos sobre ventas por pronto pago y otros gastos financieros de naturaleza similar. No incluye las comisiones y servicios bancarios.

11. Dotaciones para amortizaciones.

Representa la depreciación experimentada en el ejercicio por el inmovilizado inmaterial y material por su aplicación al proceso productivo y la cuota del ejercicio que corresponde por amortización de gastos de establecimiento.

12. I.V.A. repercutido corriente.

Es el impuesto sobre el Valor Añadido que el productor o suministrador de servicios repercute a sus clientes sobre sus ventas. También se denomina IVA facturado o devengado. No incluye el IVA repercutido en la venta de bienes usados del inmovilizado material.

13. I.V.A. repercutido por ventas de inmovilizado material.

Es el impuesto sobre el Valor Añadido repercutido en la venta marginal de bienes usados del inmovilizado material del establecimiento.

14. I.V.A. soportado deducible corriente.

Es el impuesto sobre el Valor Añadido que es soportado por la adquisición de bienes y servicios corrientes utilizados por la unidad en su proceso de producción y que es fiscalmente deducible. No incluye el IVA soportado deducible por inversiones.

15. I.V.A. soportado deducible por adquisición de bienes de capital.

Es el impuesto sobre el Valor Añadido que es soportado por la adquisición de bienes de capital o la realización de grandes reparaciones y mejoras del inmovilizado material, y que es deducible a efectos fiscales.

16. Impuestos especiales.

Impuestos que graban la fabricación, y en su caso la importación, de ciertos bienes como los alcoholes y bebidas derivadas, tabaco, hidrocarburos y otros análogos.

17. Otros impuestos ligados a la producción.

Comprende el Impuesto sobre Actividades Económicas, la Licencia de Apertura, la Tasa de Circulación de Vehículos de uso del establecimiento y otros impuestos ligados a la actividad de tipo indirecto. No incluye el IVA ni los impuestos que gravan la renta o el patrimonio.

18. Inversión bruta (sin IM.A.).

Comprende el conjunto de bienes duraderos de capital fijo (bienes de cierto valor, adquiridos con el fin de utilizarlos durante más de un período en el proceso de producción y que se contabilizan en el establecimiento como inmovilizado material) adquiridos en el ejercicio. Incluye también las cuotas de leasing financiero y el valor de los servicios incorporados a estos bienes. Se valora excluyendo el IVA soportado deducible por estos conceptos. Se subdivide en:

- Compras de inmovilizado material: incluye las adquisiciones de terrenos y bienes naturales, edificios y locales, instalaciones técnicas completas, equipos para proceso de información, maquinaria y utillaje, mobiliario y equipo de oficina, elementos de transporte y otro inmovilizado material.
- Grandes reparaciones de inmovilizado material: valor de los gastos realizados en el ejercicio para grandes reparaciones o mejoras de cualquier elemento de inmovilizado material, por terceros. No se incluyen las grandes reparaciones realizadas por la propia unidad para sí misma utilizando sus equipos y su personal (trabajos para su inmovilizado) ni los gastos de conservación y reparación corrientes.
- Trabajos para su inmovilizado material: concepto descrito en el punto cuatro de este epígrafe.

19. Ventas de inmovilizado material.

Valor de la enajenación o venta en el ejercicio de bienes de capital propio incluidos en el inmovilizado material de la unidad. Tales son las ventas de inmuebles o locales y de maquinaria y equipo de toda clase. Aparece valorado sin el IVA repercutido sobre dichas ventas.

20. Inversión realizada (sin IVA) (18-19).

Es la diferencia entre la inversión bruta, sin IVA, y las ventas de inmovilizado material. Representa la formación bruta de capital fijo realizada por la unidad valorada sin IVA, de acuerdo al sistema de valoración neto del S.E.C. (Sistema Europeo de Cuentas Económicas Integradas).

21. Saldo de I.V.A. de capital (15-13).

Corresponde a la diferencia entre el IVA soportado deducible sobre inversiones y el IVA repercutido sobre ventas de capital. Representa aproximadamente la deuda contraída por la Hacienda frente al establecimiento por sus operaciones de capital respecto al Impuesto sobre el Valor Añadido.

22. Subvenciones de capital.

Son las transferencias recibidas de la Administración Pública u organismos privados con la finalidad de financiar total o parcialmente proyectos de inversión.

23. Producción a salida de fábrica (registro bruto).

Es el resultado de la actividad global productora de bienes y servicios del establecimiento. A diferencia del total de ingresos corrientes, sólo recoge aquellos ingresos relacionados con la producción de la unidad.

A efectos de Contabilidad Nacional, la producción de servicios de comercio se mide por el valor de los márgenes comerciales, así la producción de un establecimiento se obtiene añadiendo al margen comercial bruto otros ingresos corrientes accesorios a la explotación (ventas de productos transformados, prestación de servicios, trabajos para su inmovilizado, otros ingresos de gestión no contemplados, variación de existencias de ventas e impuestos especiales).

Está valorada a salida de fábrica en términos de registro bruto, es decir, incluyendo el IVA y los impuestos que graban la actividad productiva y excluyendo las subvenciones. A efectos de la tabulación se subdivide en las partidas señaladas más el Impuesto sobre el Valor Añadido repercutido por dichos conceptos (IVA repercutido corriente).

24. Margen comercial bruto

Se define como la diferencia entre las ventas netas de mercancías no transformadas (mercaderías) más la variación de existencias de productos para revender y las compras netas de mercancías para revender. El término neto indica que compras y ventas han sido disminuidas en su caso por el valor de los rappels y devoluciones. Es, por tanto, el flujo neto de los ingresos propios generados exclusivamente por la actividad comercial del establecimiento.

25. Consumos intermedios (registro bruto)

Representa el valor de todos los bienes, excepto los de capital fijo, y servicios consumidos en el período considerado, excluyendo, .lógicamente, las compras de mercancías para revender. La valoración en términos de registro bruto indica que está incluido el IVA soportado deducible que recae sobre estos bienes y servicios. A efectos de la tabulación se ha subdividido en: Compra de materiales y Servicios exteriores.

26. Valor añadido bruto a salida de fábrica (registro bruto) (23-24).

Es la diferencia entre el valor de producción a salida de fábrica registro bruto y los consumos intermedios registro bruto. Representa el valor nuevo creado en el proceso productivo por el establecimiento.

27. Saldo de IVA corriente (12-14).

Corresponde a la diferencia entre el valor del IVA repercutido corriente y el IVA soportado deducible corriente. Representa aproximadamente la deuda que contrae el establecimiento frente a la Hacienda en cuanto a sus operaciones corrientes respecto al Impuesto sobre el Valor Añadido.

28. Valor añadido bruto a salida de fábrica (sin IVA) (25-26).

Es el valor añadido bruto a salida de fábrica sin el IVA correspondiente. Se corresponde con la valoración del sistema Europeo de Cuentas Económicas Integradas (S.E.C.) conocida como salida de fábrica en términos netos, que es la aconsejada para las comparaciones internacionales.

29. Valor añadido bruto a coste de los factores.

Es una tercera forma de valorar el valor añadido bruto, esta vez descontando del valor añadido bruto a salida de fábrica sin IVA, el valor de los otros impuestos ligados a la actividad y sumando las subvenciones de explotación. Se intenta eliminar los efectos originados por la actuación de las administraciones públicas sobre el proceso productivo. Representa la aportación o el coste de los factores de producción (trabajo y capital) al proceso productivo.

30. Excedente bruto de explotación (29-9).

Diferencia entre el valor añadido bruto al coste de los factores y el coste de personal. Indica el excedente obtenido por la unidad una vez deducidos los gastos directos de explotación (entre los que no se consideran los financieros), pero no se corresponde con el denominado beneficio empresarial ni a la diferencia entre el total de ingresos y gastos corrientes.

31. Coeficientes analíticos.

Constituyen características derivadas calculadas por cociente entre las variables más significativas. Se han elegido aquellas que se han considerado más relevantes para el sector y para el análisis macroeconómico con el fin de facilitar la tarea al lector.

Entre ellos se incluye el Margen comercial sobre compras netas, definido como la proporción en tanto por ciento del margen comercial bruto sobre el valor de las compras netas de mercaderías para revender (compras de mercaderías, disminuidas en su caso por el valor de los rappels y devoluciones de compras, menos variación de existencias de mercaderías).



2. Cuentas económicas



2.0 Total del sector

2.0.1/1 Macromagnitudes y cuenta de explotación según nivel de empleo

Miles pesetas

COMERCIO MAYORISTA	TOTAL	Ajuste de directorio	De 1 a 9 ocupados	De 10 a 49 ocupados	De 50 y más ocupados
1 PERSONAL OCUPADO (media anual)	48.676	-5.079	13.955	25.898	13.902
2 HORAS TRABAJADAS (unidades)	86.237.669	-8.956.001	24.797.430	46.097.728	24.298.512
3 PRODUCCION A SALIDA DE FABRICA (registro bruto)	741.530.994	-99.162.402	169.714.761	422.942.454	248.036.181
3.1 IVA repercutido (corriente)3.2 Producción a salida de fábrica (sin IVA)	249.593.423 491.937.571	-33.777.200 -65.385.202		151.848.193 271.094.261	72.443.149 175.593.032
2.1 Margen comercial bruto2.2 Otros ingresos corrientes	426.671.832 65.265.739	-52.494.358 -12.890.844		246.734.990 24.359.271	130.420.657 45.172.375
4 CONSUMOS INTERMEDIOS (registro bruto)	364.478.687	-48.047.246	80.362.722	209.851.631	122.311.580
4.1 IVA soportado deducible (corriente)4.2 Consumos intermedios (sin IVA)	178.305.488 186.173.199	-23.925.452 -24.121.794		107.364.655 102.486.976	
2.1 Consumo de materiales2.2 Servicios exteriores	22.267.917 163.905.282			14.627.583 87.859.393	
5 VALOR AÑADIDO BRUTO A SALIDA DE FABRICA (registro bruto)	377.052.307	-51.115.156	89.352.039	213.090.823	125.724.601
5.1 Saldo de IVA corriente5.2 Valor añadido bruto a salida de fábrica (sin IVA)	71.287.935 305.764.372			44.483.538 168.607.285	
6 IMPUESTOS LIGADOS A LA ACTIVIDAD	5.708.031	-2.869.448	3.937.081	3.760.576	879.822
6.1 Impuestos especiales6.2 Otros impuestos ligados a la actividad	2.749.676 2.958.355				
7 SUBVENCIONES DE EXPLOTACION	4.754.996	-514.140	242.937	4.780.754	245.445
8 VALOR AÑADIDO BRUTO A COSTE DE LOS FACTORES	304.811.337	-38.908.100	71.116.972	169.627.463	102.975.002
8.1 Costes de personal8.2 Excedente bruto de explotación	200.104.971 104.706.366	-23.497.678 -15.410.422			
9 GASTOS FINANCIEROS	60.664.368	-7.235.485	11.785.391	35.223.347	20.891.115
10 INVERSION REALIZADA (registro bruto)	33.001.945	-6.839.209	6.460.691	21.784.580	11.595.883

2.0.1/2 Destino geográfico de las ventas según nivel de empleo

COMERCIO MAYORISTA	TOTAL	Ajuste de directorio	De 1 a 9 ocupados	De 10 a 49 ocupados	De 50 y más ocupados
1 COMUNIDAD DE MADRID	49,33	44,45	59,07	47,82	42,47
2 ESPAÑA	45,17	49,69	35,20	46,55	52,28
3 EUROPA	3,16	3,82	3,13	2,99	3,79
4 MUNDO	2,34	2,03	2,60	2,65	1,46

2.0.1/3 Personal y horas trabajadas por tipo según nivel de empleo

COMERCIO MAYORISTA	TOTAL	Ajuste de directorio	De 1 a 9 ocupados	De 10 a 49 ocupados	De 50 y más ocupados
1 PERSONAL OCUPADO (media anual)	48.676	-5.079	13.955	25.898	13.902
1.1 Personal fijo1.2 Personal eventual	39.647 9.029	-4.177 -902	–		
2 HORAS TRABAJADAS (unidades)	86.237.669	-8.956.001	24.797.430	46.097.728	24.298.512
2.1 Por el personal fijo2.2 Por el personal eventual	70.260.289 15.977.380	-7.374.952 -1.581.049			
3 PERSONAL OCUPADO A 31 DE DICIEMBRE	47.655	-4.968	13.703	25.322	13.598
Varones Mujeres	35.588 12.067	-3.689 -1.279			9.472 4.126
3.1 Personal en gerencia y administración	17.127	-1.876	4.640	9.294	5.069
Varones Mujeres	10.157 6.970	-1.124 -752			2.857 2.212
3.2 Personal en área comercial y distribución	26.827	-2.676	8.332	14.693	6.478
Varones Mujeres	22.279 4.548	-2.243 -433		12.248 2.445	5.057 1.421
3.3 Personal en área de producción	3.701	-416	731	1.335	2.051
Varones Mujeres	3.152 549	-322 -94		1.204 131	1.558 493

2.0.1/4 Ingresos corrientes según nivel de empleo

COMERCIO MAYORISTA	TOTAL	Ajuste de directorio	De 1 a 9 ocupados	De 10 a 49 ocupados	De 50 y más ocupados
TOTAL INGRESOS CORRIENTES	2.197.477.557	-318.651.625	533.590.132	1.269.217.369	713.321.681
1 VENTAS E INGRESOS POR SERVICIOS	2.156.627.826	-313.022.699	526.799.845	1.245.526.883	697.323.797
 1.1 Ventas de productos transformados 1.2 Venta de mercaderías (reventa) 1.3 Prestación de servicios 1.4 Otras ventas 1.5 Rappels y devoluciones de ventas 	9.178.435 2.130.177.479 42.471.238 86.888 25.286.214	-308.849.990 -7.274.210 -4.270	525.115.084 2.657.134 41.689	1.235.609.825 15.127.927 42.862	678.302.560 31.960.387
2 TRABAJOS PARA SU INMOVILIZADO	1.391.306	-144.062	126.976	1.017.617	390.77
2.1 Trabajos para su inmovilizado inmaterial2.2 Trabajos para su inmovilizado material	112.188 1.279.118	-13.937 -130.125	20.458 106.518		
3 SUBVENCIONES Y AYUDAS PRIVADAS (corrientes)	4.944.963	-528.949	303.620	4.898.910	271.382
3.1 Subvenciones finales de explotación3.2 Ayudas privadas	4.754.996 189.967	-514.140 -14.809	242.937 60.683	4.780.754 118.156	
4 OTROS INGRESOS DE GESTION	8.883.288	-1.887.076	1.079.809	3.395.594	6.294.96
4.1 Ingresos de la propiedad industrial4.2 Otros ingresos de gestión no contemplados	1.512 8.881.776	=	0 1.079.809	0 3.395.594	
5 INGRESOS FINANCIEROS	25.630.174	-3.068.839	5.279.882	14.378.365	9.040.766

2.0.1/5 Compras, servicios exteriores y variación de existencias según nivel de empleo

Miles pesetas

COMERCIO MAYORISTA	TOTAL	Ajuste de directorio	De 1 a 9 ocupados	De 10 a 49 ocupados	De 50 y más ocupados
1 COMPRAS	1.695.600.211	-254.420.625	430.835.973	988.786.797	530.398.066
1.1 Compra de materias primas	2.760.463	-300.813	193.191	1.103.911	1.764.174
1.2 Compras de combustibles y carburantes	1.216.183	-116.486	258.444	982.050	92.175
1.3 Otros aprovisionamientos	8.099.472	-1.163.593	2.321.752	3.818.997	3.122.316
1.4 Compra de mercaderías (para revender)	1.693.903.846	-254.181.176	431.817.344	986.034.994	530.232.684
1.5 Trabajos realizados por otras empresas	10.044,168	-991.569	891.445	8.646.527	1,497,765
1.6 Rappels y devoluciones sobre compras	20.423.921	-2.333.012	4.646.203	11.799.682	6.311.048
2 SERVICIOS EXTERIORES	163.905.282	-21.528.556	32.206.508	87.859.393	65.367.937
2.01 Investigación y desarrollo	75,148	-8.025	2.374	6.077	74.722
2.02 Arrendamientos y cánones	20.990.223	-2.361.482	5.382.661	10.040.515	7.928.529
2.03 Reparaciones y conservación	6.446,370	-930.677	1,481,656	3.359.590	2.535.801
2.04 Comisiones	9.153.904	-892.591	2.273.607	5.616.895	2.155.993
2.05 Informática	1.462.249	-275.582	167.628	548.396	1.021.807
2.06 Otros servicios profesionales	14.257.087	-1.445.886	2.245.074	9.169.497	4.288.402
2.07 Transporte por terceros	33.317.116	-5.348.401	7.089.450	20.443.357	
2.08 Primas de seguros no sociales	5.029,901	-609.906	1.259.068	3.306.508	
2.09 Servicios bancarios y similares	3.334.778		1.062.735	2.021.575	
2.10 Publicidad y estudios de mercado	20.859.497		2.426.970	8.909.351	
2.11 Suministros de electricidad, agua y gas	5.759.499				
2.12 Comunicaciones	8.121.528	-979.657	1.807.840	4.032.274	
2.13 Otros servicios exteriores	35.097.982	-5.094.670	5.696.525	16.990.192	17.505.935
3 VARIACION DE EXISTENCIAS DE VENTAS	618.608	-72.869	536.187	362.063	-206.773
3.1 De productos en curso y semiterminados	100.732	-4.268	452.186	0	-347.186
3.2 De productos terminados	517.876	-68.601	84.001	362.063	140.413
3.3 De subproductos y residuos	0	0	0	0	0
4 VARIACION DE EXISTENCIAS DE COMPRAS	-4.887.139	372.262	6.165.172	-7.034.370	-4.390.203
4.1 De productos para revender (mercaderías)4.2 De materias primas y otros aprovisionamientos	-4.739.508 -147.631	351.485 20.777	6.118.196 46.976	-6.958.272 -76.098	

2.0.1/6 Origen geográfico de las compras según nivel de empleo

COMERCIO MAYORISTA	TOTAL	Ajuste de directorio	De 1 a 9 ocupados	De 10 a 49 ocupados	De 50 y más ocupados
1 COMUNIDAD DE MADRID	26,37	34,38	26,09	23,57	35,65
2 ESPAÑA	40,70	36,95	45,59	41,59	33,29
3 EUROPA	25,37	23,34	17,06	28,64	25,05
4 MUNDO	7,56	5,33	11,26	6,20	6,01

2.0.1/7 Gastos de personal, gastos financieros, amortizaciones e impuestos ligados a la actividad según nivel de empleo

Miles pesetas

COMERCIO MAYORISTA	TOTAL	Ajuste de directorio	De 1 a 9 ocupados	De 10 a 49 ocupados	De 50 y más ocupados
1 GASTOS DE PERSONAL	200.104.971	-23.497.678	42.541.626	100.356.073	80.704.950
 1.1 Sueldos y salarios brutos 1.2 Indemnizaciones al personal 1.3 Cotizaciones sociales a cargo de la empresa 1.4 Otros seguros sociales 1.5 Otros gastos de personal 	147.247.967 10.178.468 37.381.057 450.686 4.846.793	-17.012.769 -1.179.267 -4.199.854 -68.212 -1.037.576	946.475 8.539.947 73.659	75.759.372 3.556.649 19.016.428 267.100 1.756.524	6.854.61 14.024.53 178.13
2 GASTOS FINANCIEROS	60.664.368	-7.235.485	11.785.391	35.223.347	20.891.11
3 DOTACIONES PARA AMORTIZACIONES	20.871.040	-3.270.551	4.005.290	11.149.782	8.986.51
3.1 De gastos de establecimiento3.2 De inmovilizado inmaterial3.3 De inmovilizado material	268.085 2.193.714 18.409.241	-32.340 -241.385 -2.996.826	506.565	–	
4 IVA REPERCUTIDO (corriente)	249.593.423	-33.777.200	59.079.281	151.848.193	72.443.14
5 IVA SOPORTADO DEDUCIBLE (corriente)	178.305.488	-23.925.452	44.538.358	107.364.655	50.327.92
6 IMPUESTOS ESPECIALES	2.749.676	-2.472.082	3.166.066	2.055.692	
7 OTROS IMPUESTOS LIGADOS A LA ACTIVIDAD	2.958.355	-397.366	771.015	1.704.884	879.822

2.0.1/8 Operaciones de capital según nivel de empleo

					Miles pesetas
COMERCIO MAYORISTA	TOTAL	Ajuste de directorio	De 1 a 9 ocupados	De 10 a 49 ocupados	De 50 y más ocupados
INVERSION REALIZADA (registro bruto)	33.001.945	-6.839.209	6.460.691	21.784.580	11.595.883
SALDO DE IVA DE CAPITAL	4.189.909	-893.013	826.775	2.682.617	1.573.530
INVERSION REALIZADA (sin IVA)	28.812.036	-5.946.196	5.633.916	19.101.963	10.022,353
VENTA DE INMOVILIZADO MATERIAL	5.477.694	-972.528	504.516	1.708.348	4.237.358
INVERSION BRUTA (sin IVA)	34.289.730	-6.918.724	6.138.432	20.810.311	14.259.711
5.1 Compras de inmovilizado material	32.631.298	-6.748.763	5.915.111	19.732.070	13.732.880
 5.1.1 De terrenos y bienes naturales 5.1.2 De edificios y locales 5.1.3 De instalaciones técnicas 5.1.4 De equipo para proceso de información 5.1.5 De maquinaria y utillaje 5.1.6 De mobiliario y equipo de oficina 5.1.7 De elementos de transporte 5.1.8 De otro inmovilizado material 	635.747 12.504.612 1.263.749 3.648.323 3.066.944 1.089.882 1.573.326 8.848.715	-2.028.595 -295.987 -550.232 -615.124 -157.818 -136.944	1.404.471 198.637 717.200 709.740 316.506 587.299	9.850.424 900.976 1.069.582 1.853.890 514.122 656.419	3.278.312 460.123 2.411.773 1.118.438 417.072 466.552
5.2 Grandes reparaciones de inmovilizado material 5.3 Trabajos para su inmovilizado material	379.314 1.279.118	-130.125	106.518	947.613	355.112
5.3 Trabajos para su inmovilizado material SUBVENCIONES DE CAPITAL	1.279.118 72.300				6.518 947.613 5.782 6.089

2.0.1/9 Coeficientes analíticos según nivel de empleo

СОМ	ERCIO MAYORISTA	TOTAL	Ajuste de directorio	De 1 a 9 ocupados	De 10 a 49 ocupados	De 50 y más ocupados
	Horas trabajadas/Personal ocupado (unidades)	1.771,67	1.763,34	1.776,96	1.779,97	1.747,84
	a) Horas trabajadas/Personal fijob) Horas trabajadas/Personal eventual	1.772,15 1.769,56	1.765,61 1.752,83	1.777,78 1.773,17	1.776,03 1.796,11	1,757,17 1,702,33
II	Producción a salida de fábrica/Personal ocupado (miles ptas.)	10.106,37	12.873,64	7.928,02	10.467,77	12.630,77
Ш	Producción a salida de fábrica/Horas trabajadas (ptas.)	5.704,44	7.300,71	4.461,57	5.880,86	7.226,49
IV	Margen comercial sobre compras netas (%)	25,42	20,81	24,23	25,15	24,69
٧	Consumos intermedios (sin IVA)/Producción a salida de fábrica (%)	37,84	36,89	32,38	37,80	40,99
	a) Servicios exteriores/Producción a salida de fábrica	33,32	32,93	29,11	32,41	37,23
VI	Valor añadido bruto a coste de factores/Personal ocupado (miles ptas.)	6.262,05	7.660,58	5.096,16	6.549,83	7.407,21
VII	Valor añadido bruto a coste de factores/Horas trabajadas (ptas.)	3.534,55	4.344,36	2.867,92	3.679,74	4.237,91
VIII	Costes de personal/Personal ocupado (miles ptas.)	4.110,96	4.626,44	3.048,49	3.875,05	5.805,28
IX	Costes de personal/Valor añadido bruto a coste de factores (%)	65,65	60,39	59,82	59,16	78,37
Χ	Sueldos y salarios/Personal asalariado (miles ptas.)	3.078,38	3.384,95	2.425,35	2.951,74	4.050,44
ΧI	Sueldos y salarios/Horas asalariados (ptas.)	1.736,47	1.919,69	1.363,70	1.656,94	2.317,61
XII	Cotizaciones sociales/Sueldos y salarios (%)	25,39	24,69	26,43	25,10	24,96
XIII	Excedente bruto/Personal ocupado (miles ptas.)	2.151,09	3.034,14	2.047,68	2.674,78	1.601,93
XIV	Excedente bruto/Horas trabajadas (ptas.)	1.214,16	1.720,68	1.152,35	1.502,71	916,52
XV	Excedente bruto/Valor añadido bruto a coste de factores (%)	34,35	39,61	40,18	40,84	21,63
XVI	Gastos financieros/Producción a salida de fábrica (%)	12,33	11,07	10,65	12,99	11,90
XVII	Inversión realizada (sin IVA)/Producción a salida de fábrica (%)	5,86	9,09	5,09	7,05	5,71
XVIII	Personal en gerencia y admón./Personal total a 31 de diciembre (%)	35,94	37,76	33,86	36,70	37,28
XIX	Personal en área comercial/Personal total a 31 de diciembre (%)	56,29	53,86	60,80	58,02	47,64
XX	Personal en área de producción/Personal total a 31 de diciembre (%)	7,77	8,37	5,33	5,27	15,08
XXI	Mujeres/Personal total a 31 de diciembre (%)	25,32	25,74	20,35	25,40	30,34
	a) En gerencia y administración b) En área comercial y distribución c) En área de producción	40,70 16,95 14,83	40,09 16,18 22,60	35,67 13,38 2,60	41,48 16,64 9,81	

2.0.2/1 Macromagnitudes y cuenta de explotación según zonas geográficas

Miles pesetas

COMERCIO MAYORISTA	Ajuste de directorio	Madrid Capital	Zona Sur	Zona Norte-Este	Zona Oeste
1 PERSONAL OCUPADO (media anual)	-5.079	39.341	6.388	7.453	573
2 HORAS TRABAJADAS (unidades)	-8.956.001	69.695.110	11.386.484	13.078.805	1.033.271
3 PRODUCCION A SALIDA DE FABRICA (registro bruto)	-99.162.403	615.824.102	98.206.505	119.432.413	7.230.371
3.1 IVA repercutido (corriente)3.2 Producción a salida de fábrica (sin IVA)	-33.777.201 -65.385.202	209.629.200 406.194.902	35.653.811 62.552.694	35.850.459 83.581.954	2.237.152 4.993.219
2.1 Margen comercial bruto2.2 Otros ingresos corrientes	-52.494.359 -12.890.843	348.711.094 57.483.808	56.413.962 6.138.732		4.250.028 743.191
4 CONSUMOS INTERMEDIOS (registro bruto)	-48.047.245	303.999.592	47.866.538	57.361.476	3.298.326
4.1 IVA soportado deducible (corriente)4.2 Consumos intermedios (sin IVA)	-23.925.452 -24.121.793	149.901.025 154.098.567	25.964.654 21.901.884	24.781.718 32.579.758	1.583.545 1.714.781
2.1 Consumo de materiales2.2 Servicios exteriores	-2.593.238 -21.528.555	17.814.485 136.284.082	2.199.090 19.702.794	4.606.344 27.973.414	241.235 1.473.546
5 VALOR AÑADIDO BRUTO A SALIDA DE FABRICA (registro bruto)	-51.115.158	311.824.510	50.339.967	62.070.937	3.932.045
5.1 Saldo de IVA corriente5.2 Valor añadido bruto a salida de fábrica (sin IVA)	-9.851.749 -41.263.409	59.728.175 252.096.335	9.689.157 40.650.810	11.068.741 51.002.196	653.607 3.278.438
6 IMPUESTOS LIGADOS A LA ACTIVIDAD	-2.869.446	6.651.599	990.849	867.956	67.076
6.1 Impuestos especiales6.2 Otros impuestos ligados a la actividad	-2.472.082 -397.364	4.328.957 2.322.642	480.161 510.688	405.136 462.820	7.503 59.573
7 SUBVENCIONES DE EXPLOTACION	-514.139	3.936.351	764.296	532.459	36.030
8 VALOR AÑADIDO BRUTO A COSTE DE LOS FACTORES	-38.908.102	249.381.087	40.424.257	50.666.699	3.247.392
8.1 Costes de personal8.2 Excedente bruto de explotación	-23.497.677 -15.410.425	164.849.325 84.531.762	23.253.212 17.171.045	33.451.502 17.215.197	2.048.614 1.198.778
9 GASTOS FINANCIEROS	-7.235.484	49.593.500	7.493.853	10.238.415	574.080
10 INVERSION REALIZADA (registro bruto)	-6.839.209	29.229.840	4.808.625	5.422.510	380.183

2.0.2/2 Destino geográfico de las ventas según zonas geográficas

COMERCIO MAYORISTA	Ajuste de directorio	Madrid Capital	Zona Sur	Zona Norte-Este	Zona Oeste
1 COMUNIDAD DE MADRID	44,45	47,08	59,62	46.85	60,48
2 ESPAÑA	49,69	47,06	35,64	48,54	37,17
3 EUROPA	3,82	3,56	2,14	2,52	1,19
4 MUNDO	2,03	2,30	2,60	2,09	1,15

2.0.2 CUENTAS ECONOMICAS SEGUN ZONAS GEOGRAFICAS 2.0.2/3 Personal y horas trabajadas por tipo según zonas geográficas

COMERCIO MAYORISTA	Ajuste de directorio	Madrid Capital	Zona Sur	Zona Norte-Este	Zona Oeste
1 PERSONAL OCUPADO (media anual)	-5.079	39.341	6.388	7.453	573
1.1 Personal fijo1.2 Personal eventual	-4.177 -902	32.103 7.238	5.145 1.243		422 151
2 HORAS TRABAJADAS (unidades)	-8.956.001	69.695.110	11.386.484	13.078.805	1.033.271
2.1 Por el personal fijo2.2 Por el personal eventual	-7.374.952 -1.581.049	56.865.471 12.829.639	9.167.068 2.219.416		
3 PERSONAL OCUPADO A 31 DE DICIEMBRE	-4.966	38.547	6.250	7.261	559
Varones Mujeres	-3.686 -1.280	28.608 9.939	4.831 1.419		
3.1 Personal en gerencia y administración	-1.876	14.151	2.149	2.512	189
Varones Mujeres	-1.123 -753	8.386 5. 7 65		1.469 1.043	
3.2 Personal en área comercial y distribución	-2.674	21.449	3.731	4.009	308
Varones Mujeres	-2.242 -432	17.745 3.704	· · · · ·	3.302 707	261 47
3.3 Personal en área de producción	-416	2.947	370	740	62
Varones Mujeres	-321 -95	2.477 470	303 67	642 98	52 10

2.0.2/4 Ingresos corrientes según zonas geográficas

COMERCIO MAYORISTA	Ajuste de directorio	Madrid Capital	Zona Sur	Zona Norte-Este	Zona Oeste
TOTAL INGRESOS CORRIENTES	-318.651.624	1.887.869.830	309.700.266	297.840.632	20.718.454
1 VENTAS E INGRESOS POR SERVICIOS	-313.022.700	1.853.971.081	304.000.784	291.486.818	20.191.842
1.1 Ventas de productos transformados1.2 Venta de mercaderías (reventa)1.3 Prestación de servicios1.4 Otras ventas1.5 Rappels y devoluciones de ventas	-1.050.213 -308.849.990 -7.274.212 -4.269 -4.155.984	1.833.156.645 41.051.818 63.122			20.120.850 401.163 1.090
2 TRABAJOS PARA SU INMOVILIZADO	-144.061	1.226.279	155.267	142.660	11.164
2.1 Trabajos para su inmovilizado inmaterial2.2 Trabajos para su inmovilizado material	-13.937 -130.124		4.233 151.034		17 11.147
3 SUBVENCIONES Y AYUDAS PRIVADAS (corrientes)	-528.949	4.102.364	780.141	553.246	38.161
3.1 Subvenciones finales de explotación3.2 Ayudas privadas	-514.139 -14.810		764.296 15.845		
4 OTROS INGRESOS DE GESTION	-1.887.075	7.347.518	1.220.552	1.929.654	272.640
4.1 Ingresos de la propiedad industrial 4.2 Otros ingresos de gestión no contemplados	-1.887.075	7.346.006	1.220.552	1.929.654	
5 INGRESOS FINANCIEROS	-3.068.839	21.222.588	3.543.522	3.728.254	204.647

2.0.2/5 Compras, servicios exteriores y variación de existencias según zonas geográficas

Miles pesetas

COMERCIO MAYORISTA	Ajuste de directorio	Madrid Capital	Zona Sur	Zona Norte-Este	Zona Oeste
1 COMPRAS	-254.420.624	1.472.554.385	248.898.072	212.670.388	15.897.989
1.1 Compra de materias primas	-300.813	1.336.548	268.023	1.439.562	17.142
1.2 Compras de combustibles y carburantes	-116.487	865.259	264.770	176.468	26,173
1.3 Otros aprovisionamientos	-1.163.594	6.290.296	1.125.297	1.787.908	59.562
1.4 Compra de mercaderías (para revender)	-254.181.176	1.470.790.048	250.588.304	210.801.558	15.905.112
1.5 Trabajos realizados por otras empresas	-991.567	9.222.814	536.620	1.138.479	137.823
1.6 Rappels y devoluciones sobre compras	-2.333.013	15.950.580	3.884.942	2.673.587	247.823
2 SERVICIOS EXTERIORES	-21.528.555	136.284.082	19.702.794	27.973.414	1.473.546
2.01 Investigación y desarrollo	-8.026	77.868	601	3.736	970
2.02 Arrendamientos y cánones	-2.361.482	17.833.499	2.104.706	3.115.052	298.448
2.03 Reparaciones y conservación	-930.677	5.383.584	861.351	1.057.884	74.229
2.04 Comisiones	-892.590	7.668.803	873.953	1.424.258	79.483
2.05 Informática	-275.581	1.433.558	94.926	205.546	3.800
2.06 Otros servicios profesionales	-1.445.885	10.496.359	2.596.319	2.480.796	
2.07 Transporte por terceros	-5.348.402	28.983.308	5.105.910	4.341.756	234.539
2.08 Primas de seguros no sociales	-609.906	3.963.192	776.106	837.352	
2.09 Servicios bancarios y similares	-406.754	2.760.680	492.746		24.956
2.10 Publicidad y estudios de mercado	-2.538.641	15.824.129	1.528.157	5.928.884	116.966
2.11 Suministros de electricidad, agua y gas	-636.284	4.274.544	1.066.507	977.702	77.029
2.12 Comunicaciones	-979.657	6.888.464	812.319	1.316.092	84.310
2.13 Otros servicios exteriores	-5.094.670	30.696.094	3.389.193	5.821.205	286.158
3 VARIACION DE EXISTENCIAS DE VENTAS	-72.868	309.974	118.785	251.738	10.979
3.1 De productos en curso y semiterminados	-4.267	90.550	20.267	-12.714	6.896
3.2 De productos terminados	-68.601	219.424	98.518	264.452	4.083
3.3 De subproductos y residuos	0	0	0	0	0
4 VARIACION DE EXISTENCIAS DE COMPRAS	372.261	-6.126.314	3.280.360	-2.569.311	155.862
4.1 De productos para revender (mercaderías)4.2 De materias primas y otros aprovisionamientos	351.484 20.777	-6.026.746 -99.568	3.284.740 -4.380	-2.505.384 -63.927	156.397 -535

2.0.2/6 Origen geográfico de las compras según zonas geográficas

COM	MERCIO MAYORISTA	Ajuste de directorio	Madrid Capital	Zona Sur	Zona Norte-Este	Zona Oeste
1 (COMUNIDAD DE MADRID	34,38	28,39	26,12	22,88	17,85
2 E	SPAÑA	36,95	40,18	42,02	37,84	46,96
3 E	UROPA	23,34	24,43	22,93	32,47	22,96
4 N	MUNDO	5,33	7,00	8,93	6,80	12,23

2.0.2/7 Gastos de personal, gastos financieros, amortizaciones e impuestos ligados a la actividad según zonas geográficas

Miles pesetas

COMERCIO MAYORISTA	Ajuste de directorio	Madrid Capital	Zona Sur	Zona Norte-Este	Zona Oeste
1 GASTOS DE PERSONAL	-23.497.677	164.849.325	23.253.212	33.451.502	2.048.614
1.1 Sueldos y salarios brutos1.2 Indemnizaciones al personal1.3 Cotizaciones sociales a cargo de la empresa1.4 Otros seguros sociales1.5 Otros gastos de personal	-17.012.768 -1.179.267 -4.199.854 -68.212 -1.037.576	120.497.332 9.083.149 30.205.822 375.104 4.687.918	46.072	1.603.913 6.395.528 93.830	3.892
2 GASTOS FINANCIEROS	-7.235.484	49.593.500			574.080
3 DOTACIONES PARA AMORTIZACIONES 3.1 De gastos de establecimiento 3.2 De inmovilizado inmaterial 3.3 De inmovilizado material	-3.270.553 -32.341 -241.386 -2.996.826	17.788.453 220.566 1.547.133 16.020.754	33.035	42.992 587.069	3.832 29.710
4 IVA REPERCUTIDO (corriente)	-33.777.201	209.629.200	35.653.811	35.850.459	2.237.152
5 IVA SOPORTADO DEDUCIBLE (corriente) 6 IMPUESTOS ESPECIALES 7 OTROS IMPUESTOS LIGADOS A LA ACTIVIDAD	-23.925.452 -2.472.082 -397.364	4.328.957	480.161	405.136	7.503

2.0.2/8 Operaciones de capital según zonas geográficas

COMERCIO MAYORISTA	Ajuste de directorio	Madrid Capital	Zona Sur	Zona Norte-Este	Zona Oeste
1 INVERSION REALIZADA (registro bruto)	-6.839.209	29.229.840	4.808.625	5.422.510	380.183
2 SALDO DE IVA DE CAPITAL	-893.012	3.609.747	731.213	684.347	57.613
3 INVERSION REALIZADA (sin IVA)	-5.946.197	25.620.093	4.077.412	4.738.163	322.570
4 VENTA DE INMOVILIZADO MATERIAL	-972.529	3.974.715	1.458.031	922.073	95.406
5 INVERSION BRUTA (sin IVA)	-6.918.726	29.594.808	5.535.443	5.660.236	417.976
5.1 Compras de inmovilizado material	-6.748.767	28.199.037	5.341.238	5.435.397	404.397
 5.1.1 De terrenos y bienes naturales 5.1.2 De edificios y locales 5.1.3 De instalaciones técnicas 5.1.4 De equipo para proceso de información 5.1.5 De maquinaria y utillaje 5.1.6 De mobiliario y equipo de oficina 5.1.7 De elementos de transporte 5.1.8 De otro inmovilizado material 	-236.798 -2.028.596 -295.986 -550.232 -615.126 -157.819 -136.944 -2.727.266	9.538.652 1.162.544 3.353.452 2.872.159 874.700 1.146.286	2.800.755 187.953 257.040 382.920 161.815 155.600	2.091.991 202.862 569.061 414.774 194.895 395.287	101.808 6.386 19.003 12.21 16.29 13.09
5.2 Grandes reparaciones de inmovilizado material5.3 Trabajos para su inmovilizado material	-39.835 -130.124				
6 SUBVENCIONES DE CAPITAL	-14.746	55.870	22.521	3.593	5.06

2.0.2/9 Coeficientes analíticos según zonas geográficas

COM	IERCIO MAYORISTA	Ajuste de directorio	Madrid Capital	Zona Sur	Zona Norte-Este	Zona Oeste
1	Horas trabajadas/Personal ocupado (unidades)	1.763,34	1.771,56	1.782,48	1.754,84	1.803,2
	a) Horas trabajadas/Personal fijob) Horas trabajadas/Personal eventual	1.765,61 1.752,83	1.771,34 1.772,54	1.781,74 1.785,53	•	1.793,8
II	Producción a salida de fábrica/Personal ocupado (miles ptas.)	12.873,64	10.324,98	9.792,22	11.214,54	8.714,1
Ш	Producción a salida de fábrica/Horas trabajadas (ptas.)	7.300,71	5.828,17	5.493,59	,	•
IV	Margen comercial sobre compras netas (%)	21	24	23	33	2
V	Consumos intermedios (sin IVA)/Producción a salida de fábrica (%)	36,89	37,94	35,01	38,98	34.34
	a) Servicios exteriores/Producción a salida de fábrica	32,93	33,55	31,50	33,47	29.5
VI	Valor añadido bruto a coste de factores/Personal ocupado (miles ptas.)	7.660,58	6.338,96	6.328,16	·	·
VII	Valor añadido bruto a coste de factores/Horas trabajadas (ptas.)	4.344,36	3.578,17	3.550,20	3.873,95	3.142,83
VIII	Costes de personal/Personal ocupado (miles ptas.)	4.626,44	4.190,27	3.640,14	4.488,33	3.575,24
IX	Costes de personal/Valor añadido bruto a coste de factores (%)	60,39	66,10	57,52	66,02	63,08
X	Sueldos y salarios/Personal asalariado (miles ptas.)	3.384,95	3.120,08	2.775,30	3.351,20	2.758,96
ΧI	Sueldos y salarios/Horas asalariados (ptas.)	1.919,68	1.760,19	1.556,12	1.909,05	1.530,47
XII	Cotizaciones sociales/Sueldos y salarios (%)	24,69	25,07	26,14	25,86	26,42
XIII	Excedente bruto/Personal ocupado (miles ptas.)	3.034,15	2.148,69	2.688,02	2.309,83	2.092,1
XIV	Excedente bruto/Horas trabajadas (ptas.)	1.720,68	1.212,88	1.508,02	1.316,27	1.160,18
XV	Excedente bruto/Valor añadido bruto a coste de factores (%)	39,61	33,90	42,48	33,98	36,92
XVI	Gastos financieros/Producción a salida de fábrica (%)	11,07	12,21	11,98	12,25	11,50
XVII	Inversión realizada (sin IVA)/Producción a salida de fábrica (%)	9,09	6,31	6,52	5,67	6,46
XVIII	Personal en gerencia y admón./Personal total a 31 de diciembre (%)	37,78	36,71	34,38	34,60	33,8 ⁻
XIX	Personal en área comercial/Personal total a 31 de diciembre (%)	53,85	55,64	59,70	55,21	55,10
XX	Personal en área de producción/Personal total a 31 de diciembre (%)	8,38	7.65	5.92	10,19	11,09
XXI	Mujeres/Personal total a 31 de diciembre (%)	25,78	25,78	22,70	25,45	24,69
	a) En gerencia y administración b) En área comercial y distribución c) En área de producción	40,14 16,16 22,84	40,74 17,27 15,95	38,72 13,94 18,11	41,52 17,64 13,24	42,86 15,26 16,13

2.0.3 SELECCION DE INDICADORES POR RAMAS Y SUBRAMAS DE ACTIVIDAD

2.0.3/1 Principales coeficientes analíticos por ramas y subramas de actividad

Miles pesetas

	Horas trabajadas/ Personal ocupado	Producción a s.f./ Personal ocupado (miles ptas.)	Margen comercial/ Compras netas, (%)	V.A.B. a c.f./ Personal ocupado (miles ptas.)	Sueldos brutos/ Personal ocupado (miles ptas.)	Mujeres/ Personal ocupado (%)
TOTAL 1. MATERIAS PRIMAS AGRARIAS Y ANIMA-	1.771,67		25,42	,	,	25,32
LES VIVOS 2. PRODUCTOS ALIMENTICIOS, BEBIDAS Y TABACO	1.809,62 1.790,25	•	12,30 13,50	,	•	24,59 15,31
3. PRODUCTOS DE CONSUMO FINAL DIS- TINTO DE LOS ALIMENTICIOS	1.763,64	9.687,14	33,74	·	2.888,02	33,27
 Textiles, prendas de vestir y calzado Electrodomesticos, imagen y sonido y m. de alumbrado para el hogar Droguería, perfumería, farmacia y menaje Otros bienes de consumo final 	1.775,76 1.771,15 1.758,39	7.373,27 11.933,58	39,43 28,78	5.392,26 6.591,74	2.838,94 3.556,49	31,09 18,69 36,49
Otros bienes de consumo final PRODUCTOS SEMIELABORADOS NO AGRARIOS, CHATARRA Y PRODUCTOS DE DESECHO	1.761,38 1.766,66	ŕ	37,94 19,01	5.338,84 8.008,83		35,40 22,10
 Combustibles y química Otros productos semielaborados y productos de desecho 	1.687,67 1.788,74	•	15,61 23,37	14.529,36 6.186.13	4.635,06 2.619,49	34,23 18,82
5. MAQUINARIA Y EQUIPO	1.773,74	•	48,64	·	3.810,12	23,83
 Maquinaria para la Industria y los servicios Maquinaria y equipo de oficina Maquinaria agrícola y para la construcción 	1.774,42 1.768,24 1.786,08	9.910,71 11.274,69	59,46 33,62 42,28	7.123,59	4.316,90	24,97 22,48 21,17
6. OTRO COMERCIO AL POR MAYOR	1.764,34	•	32,08	4.069,89	•	24,84

2.0.4 SELECCION DE INDICADORES POR ZONAS Y SUBZONAS GEOGRAFICAS EN EL MUNICIPIO DE MADRID 2.0.4/1 Principales coeficientes analíticos por zonas y subzonas geográficas en el municipio de Madrid

	Horas trabajadas/ Personal ocupado	Producción a s.f./ Personal ocupado (miles ptas.)	Margen comercial/ Compras netas, (%)	V.A.B. a c.f./ Personal ocupado (miles ptas.)	Sueldos brutos/ Personal ocupado (miles ptas.)	Mujeres/ Personal ocupado (%)
AJUSTE DE DIRECTORIO	1.763,34	12.873,64	20,81	7.660,58	3.384,95	25,78
1 MADRID CAPITAL	1.771,56	10.324,98	23,87	6.338,96	3.120,08	25,78
1.0 No consta distrito1.1 Madrid centro-oeste1.2 Madrid sur1.3 Madrid norte-este	1.762,17 1.770,54 1.786,08 1.770,33	,	17,55 26,23 25,83 23,98	7.241,80 6.437,13 5.944,00 5.915,06	2.973,55 2.814,40	26,05 25,74 23,63 26,89
2 ZONA SUR *	1.782,48	9.792,22	23,18	6.328,16	2.775,30	22,70
3 ZONA NORTE-ESTE * 4 ZONA OESTE *	1.754,84 1.803,27	11.214,54 8.714,17	33,13 27,42	6.798,16 5.667,35	3.351,20 2.758,96	25,45 24,69

^(*) La muestra y el colectivo no son suficientemente elevados para ofrecer datos detallados correspondientes a las subzonas excepto en el caso de Madrid Capital.



2.1 Materias primas agrarias y animales vivos

2.1.1/1 Macromagnitudes y cuenta de explotación según nivel de empleo

Miles pesetas

MATERIAS PRIMAS AGRARIAS Y ANIMALES VIVOS	TOTAL	
1 PERSONAL OCUPADO (media anual)	658	
2 HORAS TRABAJADAS (unidades)	1.190.731	
3 PRODUCCION A SALIDA DE FABRICA (registro bruto)	29.088.417	
3.1 IVA repercutido (corriente)3.2 Producción a salida de fábrica (sin IVA)	10.908.334 18.180.083	
2.1 Margen comercial bruto2.2 Otros ingresos corrientes	17.059.209 1.120.874	
4 CONSUMOS INTERMEDIOS (registro bruto)	23.219.682	
4.1 IVA soportado deducible (corriente)4.2 Consumos intermedios (sin IVA)	10.342.916 12.876.766	
2.1 Consumo de materiales2.2 Servicios exteriores	5.606.340 7.270.426	La muestra y el colectivo no son suficientemente
5 VALOR AÑADIDO BRUTO A SALIDA DE FABRICA (registro bruto)	5.868.735	elevados para ofrecer datos detallados por estratos de tamaño garantizando la fiabilidad debida y el
5.1 Saldo de IVA corriente5.2 Valor añadido bruto a salida de fábrica (sin IVA)	565.418 5.303.317	respeto al secreto estadístico.
6 IMPUESTOS LIGADOS A LA ACTIVIDAD	37.427	
6.1 Impuestos especiales6.2 Otros impuestos ligados a la actividad	0 37.427	
7 SUBVENCIONES DE EXPLOTACION	2.179.934	
8 VALOR AÑADIDO BRUTO A COSTE DE LOS FACTORES	7.445.824	
8.1 Costes de personal8.2 Excedente bruto de explotación	2.790.102 4.655.722	
9 GASTOS FINANCIEROS	2.223.357	
10 INVERSION REALIZADA (registro bruto)	495.052	

2.1.1/2 Destino geográfico de las ventas según nivel de empleo

MATERIAS PRIMAS AGRARIAS Y ANIMALES VIVOS	TOTAL	
1 COMUNIDAD DE MADRID	21,07	La muestra y el colectivo no son suficientemente
2 ESPAÑA 3 EUROPA	71,97 6,96	elevados para ofrecer datos detallados por estratos de tamaño garantizando la fiabilidad debida y el
4 MUNDO	0,00	respeto al secreto estadístico.

2.1.1/3 Personal y horas trabajadas por tipo según nivel de empleo

MATERIAS PRIMAS AGRARIAS Y ANIMALES VIVOS	TOTAL	
1 PERSONAL OCUPADO (media anual)	658	
1.1 Personal fijo1.2 Personal eventual	546 112	
2 HORAS TRABAJADAS (unidades)	1.190.731	
2.1 Por el personal fijo2.2 Por el personal eventual	989.858 200.873	
3 PERSONAL OCUPADO A 31 DE DICIEMBRE	663	
Varones Mujeres	500 163	La muestra y el colectivo no son suficientemente elevados para ofrecer datos detallados por estratos
3.1 Personal en gerencia y administración	300	de tamaño garantizando la fiabilidad debida y el
Varones Mujeres	202 98	respeto al secreto estadístico.
3.2 Personal en área comercial y distribución	344	
Varones Mujeres	279 65	
3.3 Personal en área de producción	19	
Varones Mujeres	19 0	

2.1.1/4 Ingresos corrientes según nivel de empleo

MATERIAS PRIMAS AGRARIAS Y ANIMALES VIVOS	TOTAL	
TOTAL INGRESOS CORRIENTES 1 VENTAS E INGRESOS POR SERVICIOS	160.303.483 156.196.768	
1.1 Ventas de productos transformados 1.2 Venta de mercaderías (reventa) 1.3 Prestación de servicios 1.4 Otras ventas 1.5 Rappels y devoluciones de ventas 2 TRABAJOS PARA SU INMOVILIZADO	277.772 155.801.333 119.812 0 2.149	La muestra y el colectivo no son suficientement
2.1 Trabajos para su inmovilizado inmaterial 2.2 Trabajos para su inmovilizado material 3 SUBVENCIONES Y AYUDAS PRIVADAS (corrientes)	0 0 2.179.934	elevados para ofrecer datos detallados por estrato de tamaño garantizando la fiabilidad debida y e respeto al secreto estadístico.
3.1 Subvenciones finales de explotación 3.2 Ayudas privadas	2.179.934 2.179.934 0	
 4 OTROS INGRESOS DE GESTION 4.1 Ingresos de la propiedad industrial 4.2 Otros ingresos de gestión no contemplados 5 INGRESOS FINANCIEROS 	723.290 0 723.290 1.203.491	

2.1.1/5 Compras, servicios exteriores y variación de existencias según nivel de empleo

Miles pesetas

MATERIAS PRIMAS AGRARIAS Y ANIMALES VIVOS	TOTAL	
1 COMPRAS 1.1 Compra de materias primas 1.2 Compras de combustibles y carburantes 1.3 Otros aprovisionamientos 1.4 Compra de mercaderías (para revender) 1.5 Trabajos realizados por otras empresas 1.6 Rappels y devoluciones sobre compras 2 SERVICIOS EXTERIORES 2.01 Investigación y desarrollo 2.02 Arrendamientos y cánones 2.03 Reparaciones y conservación 2.04 Comisiones 2.05 Informática 2.06 Otros servicios profesionales 2.07 Transporte por terceros 2.08 Primas de seguros no sociales 2.09 Servicios bancarios y similares 2.10 Publicidad y estudios de mercado 2.11 Suministros de electricidad, agua y gas 2.12 Comunicaciones 2.13 Otros servicios exteriores 3 VARIACION DE EXISTENCIAS DE VENTAS 3.1 De productos en curso y semiterminados 3.2 De productos terminados 3.3 De subproductos y residuos 4 VARIACION DE EXISTENCIAS DE COMPRAS 4.1 De productos para revender (mercaderías) 4.2 De materias primas y otros aprovisionamientos	136.343.065 169.158 9.376 4.894 130.744.632 5.422.912 7.907 7.270.426 0 1.858.406 76.626 596.550 8.307 417.842 3.249.942 216.561 112.640 91.358 74.293 296.409 271.492 0 0 0 -8.003.250 -8.003.250 0	La muestra y el colectivo no son suficientemente elevados para ofrecer datos detallados por estratos de tamaño garantizando la fiabilidad debida y el respeto al secreto estadístico.

2.1.1/6 Origen geográfico de las compras según nivel de empleo

		roicentajes
MATERIAS PRIMAS AGRARIAS Y ANIMALES VIVOS	TOTAL	
1 COMUNIDAD DE MADRID	26,60	La muestra y el colectivo no son suficientemente
2 ESPAÑA	38,91	elevados para ofrecer datos detallados por estratos
3 EUROPA	33,34	de tamaño garantizando la fiabilidad debida y el
4 MUNDO	1,14	respeto al secreto estadístico.

2.1.1/7 Gastos de personal, gastos financieros, amortizaciones e impuestos ligados a la actividad según nivel de empleo

Miles pesetas

		wiles pesetas
MATERIAS PRIMAS AGRARIAS Y ANIMALES VIVOS	TOTAL	
1 GASTOS DE PERSONAL	2.790.102	
 1.1 Sueldos y salarios brutos 1.2 Indemnizaciones al personal 1.3 Cotizaciones sociales a cargo de la empresa 1.4 Otros seguros sociales 1.5 Otros gastos de personal 	2.178.714 81.026 506.312 19.613 4.437	
2 GASTOS FINANCIEROS	2.223.357	La muestra y el colectivo no son suficientemente
3 DOTACIONES PARA AMORTIZACIONES	476.250	elevados para ofrecer datos detallados por estratos
3.1 De gastos de establecimiento3.2 De inmovilizado inmaterial3.3 De inmovilizado material	7.861 2.142 466.247	de tamaño garantizando la fiabilidad debida y el respeto al secreto estadístico.
4 IVA REPERCUTIDO (corriente)	10.908.334	
5 IVA SOPORTADO DEDUCIBLE (corriente)	10.342.916	·
6 IMPUESTOS ESPECIALES	0	
7 OTROS IMPUESTOS LIGADOS A LA ACTIVIDAD	37.427	

2.1.1/8 Operaciones de capital según nivel de empleo

Miles	pesetas	

MATERIAS PRIMAS AGRARIAS Y ANIMALES VIVOS	TOTAL	
1 INVERSION REALIZADA (registro bruto) 2 SALDO DE IVA DE CAPITAL 3 INVERSION REALIZADA (sin IVA) 4 VENTA DE INMOVILIZADO MATERIAL 5 INVERSION BRUTA (sin IVA) 5.1 Compras de inmovilizado material 5.1.1 De terrenos y bienes naturales 5.1.2 De edificios y locales 5.1.3 De instalaciones técnicas 5.1.4 De equipo para proceso de información 5.1.5 De maquinaria y utillaje 5.1.6 De mobiliario y equipo de oficina 5.1.7 De elementos de transporte 5.1.8 De otro inmovilizado material	495.052 45.097 449.955 205.893 655.848 655.848 23.314 404.661 154.105 21.047 3.510 13.378 32.226 3.607	La muestra y el colectivo no son suficientemente elevados para ofrecer datos detallados por estratos de tamaño garantizando la fiabilidad debida y el respeto al secreto estadístico.
5.2 Grandes reparaciones de inmovilizado material5.3 Trabajos para su inmovilizado material	0 0	
6 SUBVENCIONES DE CAPITAL	0	

2.1.1/9 Coeficientes analíticos según nivel de empleo.

MATE	ERIAS PRIMAS AGRARIAS Y ANIMALES VIVOS	TOTAL	
	Horas trabajadas/Personal ocupado (unidades)	1.809,62	
	a) Horas trabajadas/Personal fijo b) Horas trabajadas/Personal eventual	1.812,93 1.793,51	
	Producción a salida de fábrica/Personal ocupado (miles ptas.)	27.629,31	
Ш	Producción a salida de fábrica/Horas trabajadas (ptas.)	15.268,00	
IV	Margen comercial sobre compras netas (%)	12,30	
٧	Consumos intermedios (sin IVA)/Producción a salida de fábrica (%)	70,83	
	a) Servicios exteriores/Producción a salida de fábrica	39,99	
VI	Valor añadido bruto a coste de factores/Personal ocupado (miles ptas.)	11.315,84	
VII	Valor añadido bruto a coste de factores/Horas trabajadas (ptas.)	6.253,15	
VIII	Costes de personal/Personal ocupado (miles ptas.)	4.240,28	
IX	Costes de personal/Valor añadido bruto a coste de factores (%) Sueldos y salarios/Personal asalariado (miles ptas.) Sueldos y salarios/Horas asalariados (ptas.)	37,47	
Χ		3.388,36	La muestra y el colectivo no son suficientemente
ΧI		1.872,00	elevados para ofrecer datos detallados por estratos de tamaño garantizando la fiabilidad debida y e
XII	Cotizaciones sociales/Sueldos y salarios (%)	23,24	respeto al secreto estadístico.
XIII	Excedente bruto/Personal ocupado (miles ptas.)	7.075,57	
XIV	Excedente bruto/Horas trabajadas (ptas.)	3.909,97	
XV	Excedente bruto/Valor añadido bruto a coste de factores (%)	62,53	
XVI	Gastos financieros/Producción a salida de fábrica (%)	12,23	
XVII	Inversión realizada (sin IVA)/Producción a salida de fábrica (%)	2,47	
XVIII	Personal en gerencia y admón./Personal total a 31 de diciembre (%)	45,25	
XIX	Personal en área comercial/Personal total a 31 de diciembre (%)	51,89	
XX	Personal en área de producción/Personal total a 31 de diciembre (%)	2,87	
XXI	Mujeres/Personal total a 31 de diciembre (%)	24,59	
	a) En gerencia y administraciónb) En área comercial y distribuciónc) En área de producción	32,67 18,90 0,00	



2.2 Alimentación, bebidas y tabaco

2.2.1/1 Macromagnitudes y cuenta de explotación según nivel de empleo

Miles pesetas

PRODUCTOS ALIMENTICIOS, BEBIDAS Y TABACO	TOTAL	Ajuste de directorio	De 1 a 9 ocupados	De 10 a 49 ocupados	De 50 y más ocupados
1 PERSONAL OCUPADO (media anual)	7.063	-748	3.406	3.713	692
2 HORAS TRABAJADAS (unidades)	12.644.505	-1.354.131	6.074.053	6.655.951	1.268.632
3 PRODUCCION A SALIDA DE FABRICA (registro bruto)	80.140.814	-9.238.060	30.572.270	49.965.889	8.840.715
3.1 IVA repercutido (corriente)3.2 Producción a salida de fábrica (sin IVA)	28.344.430 51.796.384	-2.758.999 -6.479.061	10.690.850 19.881.420		
2.1 Margen comercial bruto2.2 Otros ingresos corrientes	47.599.687 4.196.697	-5.399.615 -1.079.446			
4 CONSUMOS INTERMEDIOS (registro bruto)	45.795.338	-4.652.998	15.671.454	31.153.705	3.623.177
4.1 IVA soportado deducible (corriente)4.2 Consumos intermedios (sin IVA)	23.260.206 22.535.132	-2.393.186 -2.259.812		14.156.251 16.997.454	
2.1 Consumo de materiales2.2 Servicios exteriores	1.607.212 20.927.920	-196.275 -2.063.537			
5 VALOR AÑADIDO BRUTO A SALIDA DE FABRICA (registro bruto)	34.345.476	-4.585.062	14.900.816	18.812.184	5.217.538
5.1 Saldo de IVA corriente5.2 Valor añadido bruto a salida de fábrica (sin IVA)	5.084.224 29.261.252	-365.813 -4.219.249		4.080.904 14.731.280	
6 IMPUESTOS LIGADOS A LA ACTIVIDAD	320.728	-105.579	124.231	115.207	186.869
6.1 Impuestos especiales6.2 Otros impuestos ligados a la actividad	0 320.728	0 -105.579	-	0 115.207	
7 SUBVENCIONES DE EXPLOTACION	2.315.582	-192.614	222.836	2.271.388	13.972
8 VALOR AÑADIDO BRUTO A COSTE DE LOS FACTORES	31.256.106	-4.306.284	13.702.586	16.887.461	4.972.343
8.1 Costes de personal8.2 Excedente bruto de explotación	19.697.536 11.558.570			10.980.278 5.907.183	
9 GASTOS FINANCIEROS	3.775.021	-607.884	2.070.579	1.594.454	717.872
10 INVERSION REALIZADA (registro bruto)	7.419.099	-988.020	540.507	6.934.826	931.786

2.2.1/2 Destino geográfico de las ventas según nivel de empleo

PRODUCTOS ALIMENTICIOS, BEBIDAS Y TABACO	TOTAL	Ajuste de directorio	De 1 a 9 ocupados	De 10 a 49 ocupados	De 50 y más ocupados
1 COMUNIDAD DE MADRID	81,28	76,93	84,63	79,38	73,36
2 ESPAÑA	15,83	19,62	9,47	19,80	23,48
3 EUROPA	0,34	1,07	0,61	0,00	2,08
4 MUNDO	2,55	2,39	5,28	0,82	1,09

2.2.1/3 Personal y horas trabajadas por tipo según nivel de empleo

PRODUCTOS ALIMENTICIOS, BEBIDAS Y TABACO	TOTAL	Ajuste de directorio	De 1 a 9 ocupados	De 10 a 49 ocupados	De 50 y más ocupados
1 PERSONAL OCUPADO (media anual)	7.063	-748	3.406	3.713	692
1.1 Personal fijo1.2 Personal eventual	5.462 1.601	-497 -251	2.558 848		353 339
2 HORAS TRABAJADAS (unidades)	12.644.505	-1.354.131	6.074.053	6.655.951	1.268.632
2.1 Por el personal fijo2.2 Por el personal eventual	9.799.822 2.844.683	-898.977 -455.154		5.463.243 1.192.708	
3 PERSONAL OCUPADO A 31 DE DICIEMBRE	7.049	-748	3.365	3.747	685
Varones Mujeres	5.970 1.079	-606 -142		3.052 695	533 152
3.1 Personal en gerencia y administración	1.845	-235	785	1.037	258
Varones Mujeres	1.238 607	-162 <i>-</i> 73	547 238	672 365	181 77
3.2 Personal en área comercial y distribución	5.066	-466	2.546	2.639	347
Varones Mujeres	4.633 433	-414 -52	2.410 136	2.333 306	304 43
3.3 Personal en área de producción	138	-47	34	71	80
Varones Mujeres	99 39	-30 -17	34 0	47 24	48 32

2.2.1/4 Ingresos corrientes según nivel de empleo

PRODUCTOS ALIMENTICIOS, BEBIDAS Y TABACO	TOTAL	Ajuste de directorio	De 1 a 9 ocupados	De 10 a 49 ocupados	De 50 y más ocupados
TOTAL INGRESOS CORRIENTES	409.344.126	-44.507.687	171.267.371	243.158.812	39.425.630
1 VENTAS E INGRESOS POR SERVICIOS	403.282.282	-43.386.568	169.303.578	239.422.562	37.942.710
 1.1 Ventas de productos transformados 1.2 Venta de mercaderías (reventa) 1.3 Prestación de servicios 1.4 Otras ventas 1.5 Rappels y devoluciones de ventas 	75.015 401.234.576 2.899.756 3.258 930.323	-43.197.898 -421.002 -160	176.824 1.957	237.368.932 2.709.991 1.461	433.943 (
2 TRABAJOS PARA SU INMOVILIZADO	0	0	0	0	(
2.1 Trabajos para su inmovilizado inmaterial2.2 Trabajos para su inmovilizado material3 SUBVENCIONES Y AYUDAS PRIVADAS (corrientes)	0 200 077	0 000	0 0 70 705	0 071 200	10.07
3.1 Subvenciones finales de explotación 3.2 Ayudas privadas	2.368.077 2.315.582 52.495	-192.614	222.836	2.271.388	
4 OTROS INGRESOS DE GESTION	1.218.258	-651.999	234.524	355.714	1.280.019
4.1 Ingresos de la propiedad industrial4.2 Otros ingresos de gestión no contemplados	0 1.218.258	0 -651.999	-	0 355.714	1.280.019
5 INGRESOS FINANCIEROS	2.475.509	-272.132	1.449.564	1.109.148	188.92

2.2.1/5 Compras, servicios exteriores y variación de existencias según nivel de empleo

Miles pesetas

PRODUCTOS ALIMENTICIOS, BEBIDAS Y TABACO	TOTAL	Ajuste de directorio	De 1 a 9 ocupados	De 10 a 49 ocupados	De 50 y más ocupados
1 COMPRAS	360.278.082	-38.452.393	151.862.142	213.623.659	33.244.674
1.1 Compra de materias primas	6.195	-516	6.711	0	0
1.2 Compras de combustibles y carburantes	427.157	-62.477	124.600	296.306	68.728
1.3 Otros aprovisionamientos	506.571	-82.721	135.334	359.242	94.716
1.4 Compra de mercaderías (para revender)	359.210.693	-38.547.962	151.621.838	212.484.719	33.652.098
1.5 Trabajos realizados por otras empresas	699.885	-52.746	155.446	597.185	0
1.6 Rappels y devoluciones sobre compras	572.419	-294.029	181.787	113.793	570.868
2 SERVICIOS EXTERIORES	20.927.920	-2.063.537	5.861.513	15.774.333	1.355.611
2.01 Investigación y desarrollo	0	0	0	0	0
2.02 Arrendamientos y cánones	2.666.745	-426.177	1.277.407	1.257.654	557.861
2.03 Reparaciones y conservación	916.676	-122.564	399.294	487.327	152.619
2.04 Comisiones	614.465	-30.615	349.058	295.069	953
2.05 Informática	8.478	-1.651	6.290	1.473	2.366
2.06 Otros servicios profesionales	2.851.665		382.456	2.664.448	38.369
2.07 Transporte por terceros	7.419.800		1.358.901	6.540.740	90.657
2.08 Primas de seguros no sociales	624.642		202.123	396.403	121.994
2.09 Servicios bancarios y similares	527.792		237.675	326.472	136
2.10 Publicidad y estudios de mercado	259.532		135.479	109.433	54.391
2.11 Suministros de electricidad, agua y gas	2.171.174		457.163	1.790.313	145.254
2.12 Comunicaciones	543.119		258.434		43.510
2.13 Otros servicios exteriores	2.323.832	-228.920	797.233	1.608.018	147.501
3 VARIACION DE EXISTENCIAS DE VENTAS	410	-34	444	0	0
3.1 De productos en curso y semiterminados	0	0	0	0	0
3.2 De productos terminados	410	-34	444	0	0
3.3 De subproductos y residuos	0	0	0	0	0
4 VARIACION DE EXISTENCIAS DE COMPRAS	5.966.304	-696.578	1.789.090	4.350.996	522.796
4.1 De productos para revender (mercaderías)	5.933.708	-694.393	1.782.925	4.321.384	523.792
4.2 De materias primas y otros aprovisionamientos	32.596	-2.185	6.165	29.612	-996

2.2.1/6 Origen geográfico de las compras según nivel de empleo

PRODUCTOS ALIMENTICIOS, BEBIDAS Y TABACO	TOTAL	Ajuste de directorio	De 1 a 9 ocupados	De 10 a 49 ocupados	De 50 y más ocupados
1 COMUNIDAD DE MADRID	14,18	14,59	18,39	10,64	18,16
2 ESPAÑA	55,31	53,04	61,28	50,81	54,27
3 EUROPA	14,81	13,31	4,78	22,74	7,95
4 MUNDO	15,70	19,05	15,55	15,81	19,62

2.2.1/7 Gastos de personal, gastos financieros, amortizaciones e impuestos ligados a la actividad según nivel de empleo

Miles pesetas

PRODUCTOS ALIMENTICIOS, BEBIDAS Y TABACO	TOTAL	Ajuste de directorio	De 1 a 9 ocupados	De 10 a 49 ocupados	De 50 y más ocupados
1 GASTOS DE PERSONAL .	19.697.536	-2.220.068	8.706.355	10.980.278	2.230.971
 1.1 Sueldos y salarios brutos 1.2 Indemnizaciones al personal 1.3 Cotizaciones sociales a cargo de la empresa 1.4 Otros seguros sociales 1.5 Otros gastos de personal 	15.130.768 201.037 4.217.948 8.355 139.428	-1.734.783 -2.813 -470.726 -854 -10.892	6.683.176 33.828 1.912.443 8.456 68.452	8.424.464 169.657 2.314.549 342 71.266	1.757.911 365 461.682 411 10.602
2 GASTOS FINANCIEROS	3.775.021	-607.884	2.070.579	1.594.454	717.872
3 DOTACIONES PARA AMORTIZACIONES	1.685.048	-242.274	707.385	917.554	302.383
3.1 De gastos de establecimiento3.2 De inmovilizado inmaterial3.3 De inmovilizado material	43.586 299.360 1.342.102	-9.811 -34.974 -197.489	37.301 109.717 560.367	1.932 191.313 724.309	14.164 33.304 254.915
4 IVA REPERCUTIDO (corriente)	28.344.430	-2.758.999	10.690.850	18.237.155	2.175.424
5 IVA SOPORTADO DEDUCIBLE (corriente) 6 IMPUESTOS ESPECIALES	23.260.206 0	-2.393.186 0	9.394.015 0	14.156.251 0	2.103.126 0
7 OTROS IMPUESTOS LIGADOS A LA ACTIVIDAD	320.728	-105.579	124.231	115.207	186.869

2.2.1/8 Operaciones de capital según nivel de empleo

					miles pesetas
PRODUCTOS ALIMENTICIOS, BEBIDAS Y TABACO	TOTAL	Ajuste de directorio	De 1 a 9 ocupados	De 10 a 49 ocupados	De 50 y más ocupados
1 INVERSION REALIZADA (registro bruto)	7.419.099	-988.020	540.507	6.934.826	931.786
2 SALDO DE IVA DE CAPITAL	999.129	-157.537	72.300	904.521	179.845
3 INVERSION REALIZADA (sin IVA)	6.419.970	-830.483	468.207	6.030.305	751.941
4 VENTA DE INMOVILIZADO MATERIAL	376.748	-227.997	117.253	40.464	447.028
5 INVERSION BRUTA (sin IVA)	6.796.718	-1.058.480	585.460	6.070.769	1.198.969
5.1 Compras de inmovilizado material	6.623.969	-1.051.379	501.256	5.975.123	1.198.969
 5.1.1 De terrenos y bienes naturales 5.1.2 De edificios y locales 5.1.3 De instalaciones técnicas 5.1.4 De equipo para proceso de información 5.1.5 De maquinaria y utillaje 5.1.6 De mobiliario y equipo de oficina 5.1.7 De elementos de transporte 5.1.8 De otro inmovilizado material 	0 5.563.698 7.723 22.221 199.400 31.542 204.100 595.285	0 -434.233 -3.359 -2.427 -20.116 -6.848 -14.144 -570.252	0 157.457 5.004 16.480 169.150 11.106 142.059		6.078 1.616 14.038 10.033 1.667
5.2 Grandes reparaciones de inmovilizado material5.3 Trabajos para su inmovilizado material	172.749 0	-7.101 0	84.204 0	95.646 0	C
6 SUBVENCIONES DE CAPITAL	13.576	-13.006	0	0	26.582

2.2.1/9 Coeficientes analíticos según nivel de empleo.

PROI	DUCTOS ALIMENTICIOS, BEBIDAS Y TABACO	TOTAL	Ajuste de directorio	De 1 a 9 ocupados	De 10 a 49 ocupados	De 50 y más ocupados
1	Horas trabajadas/Personal ocupado (unidades)	1.790,25	1.810,34	1.783,34	1.792,61	1.833,28
	a) Horas trabajadas/Personal fijob) Horas trabajadas/Personal eventual	1.794,18 1.776,82	1.808,81 1.813,36	1.794,05 1.751,03	1.792,99 1.790,85	1.831,10 1.835,56
II	Producción a salida de fábrica/Personal ocupado (miles ptas.)	7.333,48	8.661,85	5.837,18	8.545,31	9.631.92
Ш	Producción a salida de fábrica/Horas trabajadas (ptas.)	4.096,36	4.784,66	3.273,17	4.766,97	5.253,92
IV	Margen comercial sobre compras netas (%)	13,50	14,38	12,95	13,78	15,21
V	Consumos intermedios (sin IVA)/Producción a salida de fábrica (%)	43,51	34,88	31,57	53,57	22,81
	a) Servicios exteriores/Producción a salida de fábrica	40,40	31,85	29,48	49,72	20,34
VI	Valor añadido bruto a coste de factores/Personal ocupado (miles ptas.)	4.425,33	5.757,06	4.023,07	4.548,20	7.185,47
VII	Valor añadido bruto a coste de factores/Horas trabajadas (ptas.)	2.471,91	3.180,11	2.255,92	2.537,20	3.919,45
VIII	Costes de personal/Personal ocupado (miles ptas.)	2.788,83	2.968,01	2.556,18	2.957,25	3.223,95
IX	Costes de personal/Valor añadido bruto a coste de factores (%)	63,02	51,55	63,54	65,02	44,87
Χ	Sueldos y salarios/Personal asalariado (miles ptas.)	2.206,94	2.373,16	2.062,07	2.299,88	2.573,81
ΧI	Sueldos y salarios/Horas asalariados (ptas.)	1.234,45	1.312,24	1.158,79	1.284,31	1.403,88
XII	Cotizaciones sociales/Sueldos y salarios (%)	27,88	27,13	28,62	27,47	26,26
XIII	Excedente bruto/Personal ocupado (miles ptas.)	1.636,50	2.789,06	1.466,89	1.590,95	3.961,52
XIV	Excedente bruto/Horas trabajadas (ptas.)	914,12	1.540,63	822,55	887,50	2.160,89
XV	Excedente bruto/Valor añadido bruto a coste de factores (%)	36,98	48,45	36,46	34,98	55,13
XVI	Gastos financieros/Producción a salida de fábrica (%)	7,29	9,38	10,41	5,03	10,77
XVII	Inversión realizada (sin IVA)/Producción a salida de fábrica (%)	12,39	12,82	2,35	19,01	11,28
XVIII	Personal en gerencia y admón./Personal total a 31 de diciembre (%)	26,17	31,42	23,33	27,68	37,66
XIX	Personal en área comercial/Personal total a 31 de diciembre (%)	71,87	62,30	75,66	70,43	50,66
XX	Personal en área de producción/Personal total a 31 de diciembre (%)	1,96	6,28	1,01	1,89	11,68
XXI	Mujeres/Personal total a 31 de diciembre (%)	15,31	18,98	11,11	18,55	22,19
	a) En gerencia y administración b) En área comercial y distribución c) En área de producción	32,90 8,55 28,26	31,06 11,16 36,17	30,32 5,34 0,00	35,20 11,60 33,80	29,84 12,39 40,00



2.3 Productos de consumo final distintos de los alimenticios

2.3.1/1 Macromagnitudes y cuenta de explotación según nivel de empleo

Miles pesetas

PRODUCTOS DE CONSUMO FINAL DISTINTO DE LOS ALI- MENTICIOS	TOTAL	Ajuste de directorio	De 1 a 9 ocupados	De 10 a 49 ocupados	De 50 y más ocupados
1 PERSONAL OCUPADO (media anual)	15.223	-1.320	4.125	7.304	5.114
2 HORAS TRABAJADAS (unidades)	26.847.858	-2.297.758	7.357.440	12.979.745	8.808.431
3 PRODUCCION A SALIDA DE FABRICA (registro bruto)	209.663.297	-19.388.373	38.150.312	109.555.735	81.345.623
3.1 IVA repercutido (corriente)3.2 Producción a salida de fábrica (sin IVA)	62.195.990 147.467.307		11.376.889 26.773.423	35.240.578 74.315.157	
2.1 Margen comercial bruto2.2 Otros ingresos corrientes	135.166.461 12.300.846	-12.443.694 -1.733.667	25.396.991 1.376.432	71.341.704 2.973.453	
4 CONSUMOS INTERMEDIOS (registro bruto)	103.189.232	-9.708.813	17.855.311	51.650.793	43.391.941
4.1 IVA soportado deducible (corriente)4.2 Consumos intermedios (sin IVA)	44.675.288 58.513.944		8.984.173 8.871.138	23.707.484 27.943.309	
2.1 Consumo de materiales2.2 Servicios exteriores	5.826.710 52.687.234		1.502.712 7.368.426	2.044.319 25.898.990	
5 VALOR AÑADIDO BRUTO A SALIDA DE FABRICA (registro bruto)	106.474.065	-9.679.560	20.295.001	57.904.942	37.953.682
5.1 Saldo de IVA corriente5.2 Valor añadido bruto a salida de fábrica (sin IVA)	17.520.702 88.953.363	-1.470.840 -8.208.720		11.533.094 46.371.848	
6 IMPUESTOS LIGADOS A LA ACTIVIDAD	575.267	-45.136	184.902	299.049	136.452
6.1 Impuestos especiales6.2 Otros impuestos ligados a la actividad	0 575.267	_	_	0 299.049	-
7 SUBVENCIONES DE EXPLOTACION	40.568	-3.527	15.437	11.370	17.288
8 VALOR AÑADIDO BRUTO A COSTE DE LOS FACTORES	88.418.664	-8.167.111	17.732.820	46.084.169	32.768.786
8.1 Costes de personal8.2 Excedente bruto de explotación	56.121.326 32.297.338		10.659.271 7.073.549	25.579.578 20.504.591	25.611.314 7.157.472
9 GASTOS FINANCIEROS	20.156.878	-1.727.008	2.863.855	12.383.193	6.636.838
10 INVERSION REALIZADA (registro bruto)	4.051.047	-288.745	770.446	2.048.506	1.520.840

2.3.1/2 Destino geográfico de las ventas según nivel de empleo

PRODUCTOS DE CONSUMO FINAL DISTINTO DE LOS ALI- MENTICIOS	TOTAL	Ajuste de directorio	De 1 a 9 ocupados	De 10 a 49 ocupados	De 50 y más ocupados
1 COMUNIDAD DE MADRID	49,08	51,92	54,99	42,57	53,91
2 ESPAÑA	44,23	43,55	36,71	47,60	43,34
3 EUROPA	3,15	1,35	8,13	3,42	0,89
4 MUNDO	3,54	3,18	0,17	6,40	1,86

2.3.1/3 Personal y horas trabajadas por tipo según nivel de empleo

PRODUCTOS DE CONSUMO FINAL DISTINTO DE LOS ALI- MENTICIOS	TOTAL	Ajuste de directorio	De 1 a 9 ocupados	De 10 a 49 ocupados	De 50 y más ocupados
1 PERSONAL OCUPADO (media anual)	15.223	-1.320	4.125	7.304	5.114
1.1 Personal fijo1.2 Personal eventual	12.463 2.760	-1.080 -240		5.921 1.383	4.124 990
2 HORAS TRABAJADAS (unidades)	26.847.858	-2.297.758	7.357.440	12.979.745	8.808.431
2.1 Por el personal fijo2.2 Por el personal eventual	22.049.910 4.797.948	-1.901.615 -396.143	6.234.638 1.122.802		7.209.963 1.598.468
3 PERSONAL OCUPADO A 31 DE DICIEMBRE	15.046	-1.293	4.133	7.156	5.050
Varones Mujeres	10.040 5.006	-868 -425	3.033 1.100		3.140 1.910
3.1 Personal en gerencia y administración	5.425	-424	1.483	2.777	1.589
Varones Mujeres	2.976 2.449	-236 -188	926 557	1.490 1.287	
3.2 Personal en área comercial y distribución	8.858	-780	2.503	4.095	3.040
Varones Mujeres	6.578 2.280	-582 -198	1.979 524		
3.3 Personal en área de producción	763	-89	147	284	421
Varones Mujeres	486 277	-50 -39	128 19	196 88	212 209

2.3.1/4 Ingresos corrientes según nivel de empleo

PRODUCTOS DE CONSUMO FINAL DISTINTO DE LOS ALI- MENTICIOS	TOTAL	Ajuste de directorio	De 1 a 9 ocupados	De 10 a 49 ocupados	De 50 y más ocupados
TOTAL INGRESOS CORRIENTES	554.382.464	-59.788.044	87.031.711	254.677.437	272.461.360
1 VENTAS E INGRESOS POR SERVICIOS	545.573.611	-58.848.848	85.989.036	250.823.455	267.609.968
1.1 Ventas de productos transformados1.2 Venta de mercaderías (reventa)1.3 Prestación de servicios1.4 Otras ventas1.5 Rappels y devoluciones de ventas	5.790.091 547.485.132 3.946.296 5.918 11.653.826	-58.812.651 -632.721 -922	85.501.845 501.622 0	253.076.556 1.337.525 1.028	267.719.382 2.739.870 5.812
2 TRABAJOS PARA SU INMOVILIZADO	97.427	-14.872	1.165	70.663	40.471
2.1 Trabajos para su inmovilizado inmaterial2.2 Trabajos para su inmovilizado material	89.405 8.022				
3 SUBVENCIONES Y AYUDAS PRIVADAS (corrientes)	43.344	-4.005	15.437	11.370	20.542
3.1 Subvenciones finales de explotación3.2 Ayudas privadas	40.568 2.776				17.288 3.254
4 OTROS INGRESOS DE GESTION	2.022.172	-232.915	62.306	972.367	1.220.414
4.1 Ingresos de la propiedad industrial4.2 Otros ingresos de gestión no contemplados	1.512 2.020.660		-	_	
5 INGRESOS FINANCIEROS	6.645.910	-687.404	963.767	2.799.582	3.569.965

2.3.1/5 Compras, servicios exteriores y variación de existencias según nivel de empleo

Miles pesetas

PRODUCTOS DE CONSUMO FINAL DISTINTO DE LOS ALI- MENTICIOS	TOTAL	Ajuste de directorio	De 1 a 9 ocupados	De 10 a 49 ocupados	De 50 y más ocupados
1 COMPRAS	405.197.788	-45.278.878	63.452.838	176.840.060	210.183.768
1.1 Compra de materias primas	1.388.651	-230,193	0	213.597	1.405.247
1.2 Compras de combustibles y carburantes	109.005	-5.621	16.690	82.176	15.760
1.3 Otros aprovisionamientos	3.174.258	-213.930	1.254.349	1.048.340	1.085.499
1.4 Compra de mercaderías (para revender)	408.670.259	-45.422.579	63.433.569	179.360.688	211.298.581
1.5 Trabajos realizados por otras empresas	1.115.469	-43.077			175.898
1.6 Rappels y devoluciones sobre compras	9.259.854	-636.522	1.534.212	4.564.947	3.797.217
2 SERVICIOS EXTERIORES	52.687.234	-5.461.301	7.368.426	25.898.990	24.881.119
2.01 Investigación y desarrollo	13.323	-2.293	0	0	15.616
2.02 Arrendamientos y cánones	6.071.317	-494.721	1.124.705	3.802.354	1.638.979
2.03 Reparaciones y conservación	1.307.852	-119.602	292.626	588.595	546.233
2.04 Comisiones	3.766.414	-249.375	736.988	2.916.359	362.442
2.05 Informática	340.910	-40.801	18.991	86.062	276.658
2.06 Otros servicios profesionales	3.846.458	-280.942			983.701
2.07 Transporte por terceros	7.042.967	-770.983		3.834.667	2.721.370
2.08 Primas de seguros no sociales	1.292.305		264.859	822.405	294.252
2.09 Servicios bancarios y similares	795.141	-74.268			201.149
2.10 Publicidad y estudios de mercado	12.634.091	-1.441.061	803.724		8.718.222
2.11 Suministros de electricidad, agua y gas	1.034.884	-119.545			488.886
2.12 Comunicaciones	2.240.132				819.775
2.13 Otros servicios exteriores	12.301.440	-1.544.317	1.416.090		7.813.836
3 VARIACION DE EXISTENCIAS DE VENTAS	529.859	-41.981	335.666	-16.322	252.496
3.1 De productos en curso y semiterminados	315.292	-2.581	335.666	0	-17.793
3.2 De productos terminados	214.567	-39.400	0	-16.322	270.289
3.3 De subproductos y residuos	0	0	0	0	0
4 VARIACION DE EXISTENCIAS DE COMPRAS	-1.293.767	175.934	2.335.376	-2.669.261	-1.135.816
4.1 De productos para revender (mercaderías)4.2 De materias primas y otros aprovisionamientos	-1.254.440 -39.327	161.415 14.519			-1.031.201 -104.615

2.3.1/6 Origen geográfico de las compras según nivel de empleo

	PRODUCTOS DE CONSUMO FINAL DISTINTO DE LOS ALI- MENTICIOS	TOTAL	Ajuste de directorio	De 1 a 9 ocupados	De 10 a 49 ocupados	De 50 y más ocupados
1	COMUNIDAD DE MADRID	33,31	45,41	23,59	19,90	50,13
2	? ESPAÑA	36,34	31,86	42,69	37,72	32,29
3	B EUROPA	22,10	17,10	11,07	34,76	13,70
4	MUNDO	8,25	5,63	22,65	7,62	3,88

2.3.1/7 Gastos de personal, gastos financieros, amortizaciones e impuestos ligados a la actividad según nivel de empleo

Miles pesetas

PRODUCTOS DE CONSUMO FINAL DISTINTO DE LOS ALIMENTICIOS	TOTAL	Ajuste de directorio	De 1 a 9 ocupados	De 10 a 49 ocupados	De 50 y más ocupados
1 GASTOS DE PERSONAL	56.121.326	-5.728.837	10.659.271	25.579.578	25.611.314
 1.1 Sueldos y salarios brutos 1.2 Indemnizaciones al personal 1.3 Cotizaciones sociales a cargo de la empresa 1.4 Otros seguros sociales 1.5 Otros gastos de personal 	42.910.241 1.464.807 11.000.347 131.034 614.897	-4.260.159 -262.639 -1.103.535 -21.487 -81.017	8.253.483 54.175 2.275.049 19.478 57.086	20.007.729 258.424 5.049.171 59.959 204.295	18.909.188 1.414.847 4.779.662 73.084 434.533
2 GASTOS FINANCIEROS	20.156.878	-1.727.008	2.863.855	12.383.193	6.636.838
3 DOTACIONES PARA AMORTIZACIONES	4.579.603	-453.939	683.186	2.074.002	2.276.354
3.1 De gastos de establecimiento3.2 De inmovilizado inmaterial3.3 De inmovilizado material	106.473 845.117 3.628.013	-4.289 -84.581 -365.069	21.477 140.198 521.511	80.849 326.193 1.666.960	8.436 463.307 1.804.611
4 IVA REPERCUTIDO (corriente)	62.195.990	-5.211.012	11.376.889	35.240.578	20.789.535
5 IVA SOPORTADO DEDUCIBLE (corriente)	44.675.288	-3.740.172	8.984.173	23.707.484	15.723.803
6 IMPUESTOS ESPECIALES	0	0	0	0	0
7 OTROS IMPUESTOS LIGADOS A LA ACTIVIDAD	575.267	-45.136	184.902	299.049	136.452

2.3.1/8 Operaciones de capital según nivel de empleo

					mues pesetas
PRODUCTOS DE CONSUMO FINAL DISTINTO DE LOS ALIMENTICIOS	TOTAL	Ajuste de directorio	De 1 a 9 ocupados	De 10 a 49 ocupados	De 50 y más ocupados
1 INVERSION REALIZADA (registro bruto)	4.051.047	-288.745	770.446	2.048.506	1.520.840
2 SALDO DE IVA DE CAPITAL	454.945	-24.207	98.178	235.798	145.176
3 INVERSION REALIZADA (sin IVA)	3.596.102	-264.538	672.268	1.812.708	1.375.664
4 VENTA DE INMOVILIZADO MATERIAL	434.398	-149.337	8.222	63.646	511.867
5 INVERSION BRUTA (sin IVA)	4.030.500	-413.875	680.490	1.876.354	1.887.531
5.1 Compras de inmovilizado material	3.860.887	-386.726	678.107	1.860.981	1.708.525
 5.1.1 De terrenos y bienes naturales 5.1.2 De edificios y locales 5.1.3 De instalaciones técnicas 5.1.4 De equipo para proceso de información 5.1.5 De maquinaria y utillaje 5.1.6 De mobiliario y equipo de oficina 5.1.7 De elementos de transporte 5.1.8 De otro inmovilizado material 	7.469 271.953 252.420 1.207.486 527.177 295.706 611.353 687.323	-72.535 -22.229 -83.809 -40.454 -23.249	15.637 424.334 6.652 30.963 196.633	351.999 218.544	74.899 324.151 208.980 69.448 237.270
5.2 Grandes reparaciones de inmovilizado material 5.3 Trabajos para su inmovilizado material	161.591 8.022	-26.060 -1.089	1.218 1.165	14.714 659	171.719 7.287
6 SUBVENCIONES DE CAPITAL	46.849	-1.506	37.513	2.248	8.594

2.3.1/9 Coeficientes analíticos según nivel de empleo.

	DUCTOS DE CONSUMO FINAL DISTINTO DE LOS ALI- TICIOS	TOTAL	Ajuste de directorio	De 1 a 9 ocupados	De 10 a 49 ocupados	De 50 y más ocupados
1	Horas trabajadas/Personal ocupado (unidades)	1.763,64	1.740,73	1.783,62	1.777,07	1.722,42
	a) Horas trabajadas/Personal fijob) Horas trabajadas/Personal eventual	1.769,23 1.738,39	1.760,75 1.650,60	1.782,34 1.790,75		1.748,29 1.614,61
II	Producción a salida de fábrica/Personal ocupado (miles ptas.)	9.687,14	10.740,43	6.490,53	10.174,58	11.841,24
111	Producción a salida de fábrica/Horas trabajadas (ptas.)	5.492,70	6.170,08	3.638,96	5.725,47	6.874,79
١٧	Margen comercial sobre compras netas (%)	33,74	27,68	42,60	40,20	24,39
٧	Consumos intermedios (sin IVA)/Producción a salida de fábrica (%)	39,68	42,10	33,13	37,60	45,69
	a) Servicios exteriores/Producción a salida de fábrica	35,73	38,52	27,52	34,85	41,09
VI	Valor añadido bruto a coste de factores/Personal ocupado (miles ptas.)	5.808,23	6.187,21	4.298,87	6.309,44	6.407,66
VII	Valor añadido bruto a coste de factores/Horas trabajadas (ptas.)	3.293,32	3.554,38	2.410,19	3.550,47	3.720,16
VIII	Costes de personal/Personal ocupado (miles ptas.)	3.686,61	4.340,03	2.584,07	3.502,13	5.008,08
IX	Costes de personal/Valor añadido bruto a coste de factores (%)	63,47	70,15	60,11	55,51	78,16
Χ	Sueldos y salarios/Personal asalariado (miles ptas.)	2.888,02	3.264,49	2.157,77	2.762,35	3.711,32
ΧI	Sueldos y salarios/Horas asalariados (ptas.)	1.631,92	1.874,41	1.199,75	1.549,30	2.155,22
XII	Cotizaciones sociales/Sueldos y salarios (%)	25,64	25,90	27,56	25,24	25,28
XIII	Excedente bruto/Personal ocupado (miles ptas.)	2.121,61	1.847,18	1.714,80	2.807,31	1.399,58
XIV	Excedente bruto/Horas trabajadas (ptas.)	1.202,98	1.061,15	961,41	1.579,74	812,57
XV	Excedente bruto/Valor añadido bruto a coste de factores (%)	36,53	29,85	39,89	44,49	21,84
XVI	Gastos financieros/Producción a salida de fábrica (%)	13,67	12,18	10,70	16,66	10,96
XVII	Inversión realizada (sin IVA)/Producción a salida de fábrica (%)	2,44	1,87	2,51	2,44	2,27
XVIII	Personal en gerencia y admón./Personal total a 31 de diciembre (%)	36,06	32,79	35,88	38,81	31,47
XIX	Personal en área comercial/Personal total a 31 de diciembre (%)	58,87	60,32	60,56	57,22	60,20
XX	Personal en área de producción/Personal total a 31 de diciembre (%)	5,07	6,88	3,56	3,97	8,34
XXI	Mujeres/Personal total a 31 de diciembre (%)	33,27	32,87	26,62	33,83	37,82
	a) En gerencia y administración b) En área comercial y distribución c) En área de producción	45,14 25,74 36,30	25,38	20,93	25,54	29,87

2.3.2.1/1 Macromagnitudes y cuenta de explotación

Miles pesetas

TEXTILES, PRENDAS DE VESTIR Y CALZADO	TOTAL	
PERSONAL OCUPADO (media anual)	2.403	
2 HORAS TRABAJADAS (unidades)	4.267.141	
3 PRODUCCION A SALIDA DE FABRICA (registro bruto)	31.927.713	
3.1 IVA repercutido (corriente)3.2 Producción a salida de fábrica (sin IVA)	12.064.767 19.862.946	
2.1 Margen comercial bruto2.2 Otros ingresos corrientes	19.248.582 614.364	
4 CONSUMOS INTERMEDIOS (registro bruto)	14.981.111	
4.1 IVA soportado deducible (corriente)4.2 Consumos intermedios (sin IVA)	8.173.002 6.808.109	
2.1 Consumo de materiales2.2 Servicios exteriores	179.587 6.628.522	
5 VALOR AÑADIDO BRUTO A SALIDA DE FABRICA (registro bruto)	16.946.602	
5.1 Saldo de IVA corriente5.2 Valor añadido bruto a salida de fábrica (sin IVA)	3.891.765 13.054.837	
6 IMPUESTOS LIGADOS A LA ACTIVIDAD	109.108	
6.1 Impuestos especiales6.2 Otros impuestos ligados a la actividad	0 109.108	
7 SUBVENCIONES DE EXPLOTACION	8.527	
8 VALOR AÑADIDO BRUTO A COSTE DE LOS FACTORES	12.954.256	
8.1 Costes de personal8.2 Excedente bruto de explotación	7.255.160 5.699.096	
9 GASTOS FINANCIEROS	4.192.487	
10 INVERSION REALIZADA (registro bruto)	87.906	

2.3.2.1/2 Destino geográfico de las ventas

TEXTILES, PRENDAS DE VESTIR Y CALZADO	TOTAL	
1 COMUNIDAD DE MADRID	35,79	
2 ESPAÑA 3 EUROPA	54,17 9,60	
4 MUNDO	0,45	

2.3.2.1/3 Personal y horas trabajadas por tipo

TEXTILES, PRENDAS DE VESTIR Y CALZADO	TOTAL	
1 PERSONAL OCUPADO (media anual)	2.403	
1.1 Personal fijo 1.2 Personal eventual	2.008 395	
2 HORAS TRABAJADAS (unidades)	4.267.141	
2.1 Por el personal fijo2.2 Por el personal eventual	3.559.848 707.293	
3 PERSONAL OCUPADO A 31 DE DICIEMBRE	2.287	
Varones Mujeres	1.576 711	
3.1 Personal en gerencia y administración	699	
Varones Mujeres	396 303	
3.2 Personal en área comercial y distribución	1.516	
Varones Mujeres	1.125 391	
3.3 Personal en área de producción	72	
Varones Mujeres	55 17	

2.3.2.1/4 Ingresos corrientes

TEXTILES, PRENDAS DE VESTIR Y CALZADO	TOTAL	
TOTAL INGRESOS CORRIENTES	69.378.509	
1 VENTAS E INGRESOS POR SERVICIOS	67.622.032	
1.1 Ventas de productos transformados1.2 Venta de mercaderías (reventa)1.3 Prestación de servicios1.4 Otras ventas1.5 Rappels y devoluciones de ventas	0 67.845.266 0 960 224.194	
2 TRABAJOS PARA SU INMOVILIZADO	180	
2.1 Trabajos para su inmovilizado inmaterial2.2 Trabajos para su inmovilizado material	180 0	
3 SUBVENCIONES Y AYUDAS PRIVADAS (corrientes)	8.527	
3.1 Subvenciones finales de explotación3.2 Ayudas privadas	8.527 0	
4 OTROS INGRESOS DE GESTION	613.404	
4.1 Ingresos de la propiedad industrial4.2 Otros ingresos de gestión no contemplados	0 613.404	
5 INGRESOS FINANCIEROS	1.134.366	

2.3.2.1/5 Compras, servicios exteriores y variacion de existencias

Miles pesetas TEXTILES, PRENDAS DE VESTIR Y CALZADO TOTAL 1 COMPRAS 49.871.264 1.1 Compra de materias primas 41.761 1.2 Compras de combustibles y carburantes 4.695 1.3 Otros aprovisionamientos 89.475 1.4 Compra de mercaderías (para revender) 49.843.052 1.5 Trabajos realizados por otras empresas 43.656 1.6 Rappels y devoluciones sobre compras 151.375 2 SERVICIOS EXTERIORES 6.628.522 2.01 Investigación y desarrollo 1.229.059 2.02 Arrendamientos y cánones 2.03 Reparaciones y conservación 118.037 2.04 Comisiones 1.119.270 2.05 Informática 9.114 2.06 Otros servicios profesionales 140.497 2.07 Transporte por terceros 1.355.512 2.08 Primas de seguros no sociales 232.628 2.09 Servicios bancarios y similares 258.808 2.10 Publicidad y estudios de mercado 732.626 2.11 Suministros de electricidad, agua y gas 167.733 2.12 Comunicaciones 387.306 2.13 Otros servicios exteriores 877.932 3 VARIACION DE EXISTENCIAS DE VENTAS 0 3.1 De productos en curso y semiterminados 0 3.2 De productos terminados 0 3.3 De subproductos y residuos 0 4 VARIACION DE EXISTENCIAS DE COMPRAS 1.319.187 4.1 De productos para revender (mercaderías) 1.319.187 4.2 De materias primas y otros aprovisionamientos

2.3.2.1/6 Origen geográfico de las compras

		Porcentajes
TEXTILES, PRENDAS DE VESTIR Y CALZADO	TOTAL	
1 COMUNIDAD DE MADRID	16,31	
2 ESPAÑA	32,38	
3 EUROPA	28,80	
4 MUNDO	22,51	

2.3.2.1/7 Gastos de personal, gastos financieros, amortizaciones e impuestos ligados a la actividad

Miles pesetas

EXTILES, PRENDAS DE VESTIR Y CALZADO	TOTAL	
GASTOS DE PERSONAL	7.255.160	
 1.1 Sueldos y salarios brutos 1.2 Indemnizaciones al personal 1.3 Cotizaciones sociales a cargo de la empresa 1.4 Otros seguros sociales 1.5 Otros gastos de personal 	5.409.306 294.418 1.496.427 48.057 6.952	
2 GASTOS FINANCIEROS	4:192.487	
DOTACIONES PARA AMORTIZACIONES	347.370	
3.1 De gastos de establecimiento3.2 De inmovilizado inmaterial3.3 De inmovilizado material	4.610 25.668 317.092	
1 IVA REPERCUTIDO (corriente)	12.064.767	
5 IVA SOPORTADO DEDUCIBLE (corriente)	8.173.002	
3 IMPUESTOS ESPECIALES	0	
7 OTROS IMPUESTOS LIGADOS A LA ACTIVIDAD	109.108	

2.3.2.1/8 Operaciones de capital

TEXTILES, PRENDAS DE VESTIR Y CALZADO	TOTAL	
1 INVERSION REALIZADA (registro bruto)	87.906	12
2 SALDO DE IVA DE CAPITAL	9.724	
3 INVERSION REALIZADA (sin IVA)	78.182	
4 VENTA DE INMOVILIZADO MATERIAL	22.790	
5 INVERSION BRUTA (sin IVA)	100.972	
5.1 Compras de inmovilizado material	100.972	
 5.1.1 De terrenos y bienes naturales 5.1.2 De edificios y locales 5.1.3 De instalaciones técnicas 5.1.4 De equipo para proceso de información 5.1.5 De maquinaria y utillaje 5.1.6 De mobiliario y equipo de oficina 5.1.7 De elementos de transporte 5.1.8 De otro inmovilizado material 	7.469 0 2.968 11.003 1.105 40.714 18.283 19.430	
5.2 Grandes reparaciones de inmovilizado material5.3 Trabajos para su inmovilizado material6 SUBVENCIONES DE CAPITAL	0 0 0	

2.3.2.1/9 Coeficientes analíticos

TEXT	ILES, PRENDAS DE VESTIR Y CALZADO	TOTAL	
l	Horas trabajadas/Personal ocupado (unidades)	1.775,76	
	a) Horas trabajadas/Personal fijo b) Horas trabajadas/Personal eventual	1.772,83 1.790,62	
II	Producción a salida de fábrica/Personal ocupado (miles ptas.)	8.265,90	
III	Producción a salida de fábrica/Horas trabajadas (ptas.)	4.654,86	
IV	Margen comercial sobre compras netas (%)	39,79	
V	Consumos intermedios (sin IVA)/Producción a salida de fábrica (%)	34,28	
	a) Servicios exteriores/Producción a salida de fábrica	33,37	
VI	Valor añadido bruto a coste de factores/Personal ocupado (miles ptas.)	5.390,87	
VII	Valor añadido bruto a coste de factores/Horas trabajadas (ptas.)	3.035,82	
/111	Costes de personal/Personal ocupado (miles ptas.)	3.019,21	
Χ	Costes de personal/Valor añadido bruto a coste de factores (%)	56,01	
<	Sueldos y salarios/Personal asalariado (miles ptas.)	2.346,77	
(I	Sueldos y salarios/Horas asalariados (ptas.)	1.321,06	
ΚII	Cotizaciones sociales/Sueldos y salarios (%)	27,66	
XIII	Excedente bruto/Personal ocupado (miles ptas.)	2.371,66	
XIV	Excedente bruto/Horas trabajadas (ptas.)	1.335,58	
ΧV	Excedente bruto/Valor añadido bruto a coste de factores (%)	43,99	
ΚVI	Gastos financieros/Producción a salida de fábrica (%)	21,11	
XVII	Inversión realizada (sin IVA)/Producción a salida de fábrica (%)	0,39	
KVIII	Personal en gerencia y admón./Personal total a 31 de diciembre (%)	30,56	
XIX	Personal en área comercial/Personal total a 31 de diciembre (%)	66,29	
ΚX	Personal en área de producción/Personal total a 31 de diciembre (%)	3,15	
(XI	Mujeres/Personal total a 31 de diciembre (%)	31,09	
	a) En gerencia y administración b) En área comercial y distribución c) En área de producción	43,35 25,79 23,61	

2.3.2.2/1 Macromagnitudes y cuenta de explotación

Miles pesetas

ELECTRODOMESTICOS, IMAGEN Y SONIDO Y M. DE ALUMBRADO PARA EL HOGAR	TOTAL	
	<u> </u>	
1 PERSONAL OCUPADO (media anual)	1.674	
2 HORAS TRABAJADAS (unidades)	2.964.909	
3 PRODUCCION A SALIDA DE FABRICA (registro bruto)	19.078.177	
3.1 IVA repercutido (corriente)3.2 Producción a salida de fábrica (sin IVA)	6.735.324 12.342.853	
2.1 Margen comercial bruto2.2 Otros ingresos corrientes	11.936.787 406.066	
4 CONSUMOS INTERMEDIOS (registro bruto)	8.126.066	
4.1 IVA soportado deducible (corriente)4.2 Consumos intermedios (sin IVA)	4.878.036 3.248.030	
2.1 Consumo de materiales2.2 Servicios exteriores	288.847 2.959.183	
5 VALOR AÑADIDO BRUTO A SALIDA DE FABRICA	10.952.111	
(registro bruto)	1.857.288	
5.1 Saldo de IVA corriente5.2 Valor añadido bruto a salida de fábrica (sin IVA)	9.094.823	
6 IMPUESTOS LIGADOS A LA ACTIVIDAD	71.957	
6.1 Impuestos especiales	71.957	
6.2 Otros impuestos ligados a la actividad	3.778	
7 SUBVENCIONES DE EXPLOTACION	9.026.644	
8 VALOR AÑADIDO BRUTO A COSTE DE LOS FACTORES	5.819.700	
8.1 Costes de personal	3.206.944	
8.2 Excedente bruto de explotación	2.011.655	•
9 GASTOS FINANCIEROS	535.221	
10 INVERSION REALIZADA (registro bruto)		

2.3.2.2/2 Destino geográfico de las ventas

ELECTRODOMESTICOS, IMAGEN Y SONIDO Y M. DE ALUMBI EL HOGAR	RADO PARA TOTAL	
1 COMUNIDAD DE MADRID 2 ESPAÑA 3 EUROPA 4 MUNDO	65,15 34,40 0,22 0,22	

2.3.2.2/3 Personal y horas trabajadas por tipo

ELECTRODOMESTICOS, IMAGEN Y SONIDO Y M. DE ALUMBRADO PARA EL HOGAR	TOTAL	
1 PERSONAL OCUPADO (media anual)	1.674	
Personal fijo Personal eventual	1.256 418	
2 HORAS TRABAJADAS (unidades)	2.964.909	
2.1 Por el personal fijo2.2 Por el personal eventual	2.224.799 740.110	
3 PERSONAL OCUPADO A 31 DE DICIEMBRE	1.685	
Varones Mujeres	1.370 315	
3.1 Personal en gerencia y administración	653	
Varones Mujeres	393 260	
3.2 Personal en área comercial y distribución	1.017	
Varones Mujeres	962 55	
3.3 Personal en área de producción	15	
Varones Mujeres	15 0	

2.3.2.2/4 Ingresos corrientes

Miles pesetas ELECTRODOMESTICOS, IMAGEN Y SONIDO Y M. DE ALUMBRADO PARA TOTAL **EL HOGAR TOTAL INGRESOS CORRIENTES** 42.855.311 1 VENTAS E INGRESOS POR SERVICIOS 42.223.738 1.1 Ventas de productos transformados 284 42.480.329 1.2 Venta de mercaderías (reventa) 1.3 Prestación de servicios 9.748 1.4 Otras ventas 1.5 Rappels y devoluciones de ventas 266.623 2 TRABAJOS PARA SU INMOVILIZADO 83.940 2.1 Trabajos para su inmovilizado inmaterial 83.940 2.2 Trabajos para su inmovilizado material 0 3 SUBVENCIONES Y AYUDAS PRIVADAS (corrientes) 3.778 3.1 Subvenciones finales de explotación 3.778 3.2 Ayudas privadas 4 OTROS INGRESOS DE GESTION 65.562 4.1 Ingresos de la propiedad industrial 4.2 Otros ingresos de gestión no contemplados 65.562 5 INGRESOS FINANCIEROS 478.293

2.3.2.2/5 Compras, servicios exteriores y variacion de existencias

Miles pesetas

ELECTRODOMESTICOS, IMAGEN Y SONIDO Y M. DE ALUMBRADO PARA EL HOGAR	TOTAL	
LE HOGAN		
1 COMPRAS	30.865.956	
1.1 Compra de materias primas	30.016	
1.2 Compras de combustibles y carburantes	0	
1.3 Otros aprovisionamientos	197.301	
1.4 Compra de mercaderías (para revender)1.5 Trabajos realizados por otras empresas	30.783.452 111.513	
1.6 Rappels y devoluciones sobre compras	256.326	
2 SERVICIOS EXTERIORES	2.959.183	
2.01 Investigación y desarrollo	0	1
2.02 Arrendamientos y cánones	394.895	
2.03 Reparaciones y conservación	112.473	
2.04 Comisiones	312.879	
2.05 Informática	2.640 222.037	
2.06 Otros servicios profesionales 2.07 Transporte por terceros	510.074	
2.08 Primas de seguros no sociales	107.715	
2.09 Servicios bancarios y similares	62.159	
2.10 Publicidad y estudios de mercado	354.684	;
2.11 Suministros de electricidad, agua y gas	76.575	
2.12 Comunicaciones	208.885	
2.13 Otros servicios exteriores	594.167	•
3 VARIACION DE EXISTENCIAS DE VENTAS	330.472	2
3.1 De productos en curso y semiterminados	330.472	!
3.2 De productos terminados	0	
3.3 De subproductos y residuos	C	
4 VARIACION DE EXISTENCIAS DE COMPRAS	300.190	
4.1 De productos para revender (mercaderías)	250.207	
4.2 De materias primas y otros aprovisionamientos	49.983	

2.3.2.2/6 Origen geográfico de las compras

Porcentajes

	ECTRODOMESTICOS, IMAGEN Y SONIDO Y M. DE ALUMBRADO PARA . HOGAR	TOTAL	
1	COMUNIDAD DE MADRID	34,88	
2	ESPAÑA	35,83	
3	EUROPA	13,66	
4	MUNDO	15,63	

2.3.2.2/7 Gastos de personal, gastos financieros, amortizaciones e impuestos ligados a la actividad

Miles pesetas

ELECTRODOMESTICOS, IMAGEN Y SONIDO Y M. DE ALUMBRADO PARA EL HOGAR	TOTAL	
1 GASTOS DE PERSONAL	5.819.700	
 1.1 Sueldos y salarios brutos 1.2 Indemnizaciones al personal 1.3 Cotizaciones sociales a cargo de la empresa 1.4 Otros seguros sociales 1.5 Otros gastos de personal 	4.499.712 76.461 1.136.815 7.342 99.370	
2 GASTOS FINANCIEROS	2.011.655	
3 DOTACIONES PARA AMORTIZACIONES 3.1 De gastos de establecimiento 3.2 De inmovilizado inmaterial	400.663 1.764 129.080	
3.3 De inmovilizado material IVA REPERCUTIDO (corriente)	269.819 6.735.324	
5 IVA SOPORTADO DEDUCIBLE (corriente) 6 IMPUESTOS ESPECIALES	4.878.036 0	
7 OTROS IMPUESTOS LIGADOS A LA ACTIVIDAD	71.957	

2.3.2.2/8 Operaciones de capital

ELECTRODOMESTICOS, IMAGEN Y SONIDO Y M. DE ALUMBRADO PAI EL HOGAR	RA TOTAL	
1 INVERSION REALIZADA (registro bruto)	535.221	
2 SALDO DE IVA DE CAPITAL	66.610	
3 INVERSION REALIZADA (sin IVA)	468.611	
4 VENTA DE INMOVILIZADO MATERIAL	7.002	
5 INVERSION BRUTA (sin IVA)	475.613	
5.1 Compras de inmovilizado material	470.782	
 5.1.1 De terrenos y bienes naturales 5.1.2 De edificios y locales 5.1.3 De instalaciones técnicas 5.1.4 De equipo para proceso de información 5.1.5 De maquinaria y utillaje 5.1.6 De mobiliario y equipo de oficina 5.1.7 De elementos de transporte 5.1.8 De otro inmovilizado material 	0 30.781 3.139 375.672 25 29.731 28.987 2.447	
5.2 Grandes reparaciones de inmovilizado material5.3 Trabajos para su inmovilizado material	4.831 0	
6 SUBVENCIONES DE CAPITAL	274	

2.3.2.2/9 Coeficientes analíticos

ELECT	RODOMESTICOS, IMAGEN Y SONIDO Y M. DE ALUMBRADO PARA IGAR	TOTAL	
	Horas trabajadas/Personal ocupado (unidades)	1.771,15	
	a) Horas trabajadas/Personal fijo	1.771,13	
	a) Horas trabajadas/Personal eventual	1.771,34	
	Producción a salida de fábrica/Personal ocupado (miles ptas.)	7.373,27	
11 1	Producción a salida de fábrica/Horas trabajadas (ptas.)	4.162,98	
V I	Margen comercial sobre compras netas (%)	39,43	
/ (Consumos intermedios (sin IVA)/Producción a salida de fábrica (%)	26,32	
á	a) Servicios exteriores/Producción a salida de fábrica	23,97	
/1 1	Valor añadido bruto a coste de factores/Personal ocupado (miles ptas.)	5.392,26	
/II \	Valor añadido bruto a coste de factores/Horas trabajadas (ptas.)	3.044,49	
/III (Costes de personal/Personal ocupado (miles ptas.)	3.476,52	
X (Costes de personal/Valor añadido bruto a coste de factores (%)	64,47	
(:	Sueldos y salarios/Personal asalariado (miles ptas.)	2.838,94	
(1 :	Sueldos y salarios/Horas asalariados (ptas.)	1.607,86	
at (Cotizaciones sociales/Sueldos y salarios (%)	25,26	
(III I	Excedente bruto/Personal ocupado (miles ptas.)	1.915,74	
IV I	Excedente bruto/Horas trabajadas (ptas.)	1.081,63	
(V	Excedente bruto/Valor añadido bruto a coste de factores (%)	35,53	
(VI	Gastos financieros/Producción a salida de fábrica (%)	16,30	
VII	Inversión realizada (sin IVA)/Producción a salida de fábrica (%)	3,80	
VIII	Personal en gerencia y admón./Personal total a 31 de diciembre (%)	38,75	
ΊX	Personal en área comercial/Personal total a 31 de diciembre (%)	60,36	
Χ	Personal en área de producción/Personal total a 31 de diciembre (%)	0,89	
ΧI	Mujeres/Personal total a 31 de diciembre (%)	18,69	
	a) En gerencia y administración	39,82	
	b) En área comercial y distribución c) En área de producción	5,41 0,00	

2.3.2.3/1 Macromagnitudes y cuenta de explotación

Miles pesetas

DROGUERIA, PERFUMERIA, FARMACIA Y MENAJE	TOTAL	·
1 PERSONAL OCUPADO (media anual)	5.532	
2 HORAS TRABAJADAS (unidades)	9.727.407	
3 PRODUCCION A SALIDA DE FABRICA (registro bruto)	85.575.981	
3.1 IVA repercutido (corriente)3.2 Producción a salida de fábrica (sin IVA)	19.559.412 66.016.569	
2.1 Margen comercial bruto2.2 Otros ingresos corrientes	57.148.952 8.867.617	
4 CONSUMOS INTERMEDIOS (registro bruto)	45.856.361	
4.1 IVA soportado deducible (corriente)4.2 Consumos intermedios (sin IVA)	16.450.047 29.406.314	
2.1 Consumo de materiales2.2 Servicios exteriores	4.324.597 25.081.717	
5 VALOR AÑADIDO BRUTO A SALIDA DE FABRICA (registro bruto)	39.719.620	
5.1 Saldo de IVA corriente5.2 Valor añadido bruto a salida de fábrica (sin IVA)	3.109.365 36.610.255	
6 IMPUESTOS LIGADOS A LA ACTIVIDAD	166.707	
6.1 Impuestos especiales6.2 Otros impuestos ligados a la actividad	0 166.707	
7 SUBVENCIONES DE EXPLOTACION	21.946	
8 VALOR AÑADIDO BRUTO A COSTE DE LOS FACTORES	36.465.494	
8.1 Costes de personal8.2 Excedente bruto de explotación	25.807.641 10.657.853	
9 GASTOS FINANCIEROS	8.249.121	
10 INVERSION REALIZADA (registro bruto)	2.320.130	

2.3.2.3/2 Destino geográfico de las ventas

DROGUERIA, PERFUMERIA, FARMACIA Y MENAJE	TOTAL	
1 COMUNIDAD DE MADRID	46,65	
2 ESPAÑA	43,47	
3 EUROPA	3,48	
4 MUNDO	6,39	

2.3.2.3/3 Personal y horas trabajadas por tipo

DROGUERIA, PERFUMERIA, FARMACIA Y MENAJE	TOTAL	
1 PERSONAL OCUPADO (media anual)	5.532	
1.1 Personal fijo1.2 Personal eventual	4.216 1.316	
2 HORAS TRABAJADAS (unidades)	9.727.407	
2.1 Por el personal fijo2.2 Por el personal eventual	7.465.891 2.261.516	
3 PERSONAL OCUPADO A 31 DE DICIEMBRE	5.503	
Varones Mujeres	3.495 2.008	
3.1 Personal en gerencia y administración	1.955	
Varones Mujeres	1.063 892	
3.2 Personal en área comercial y distribución	3.038	
Varones Mujeres	2.108 930	
3.3 Personal en área de producción	510	
Varones Mujeres	324 186	

2.3.2.3/4 Ingresos corrientes

-		Miles pesetas
DROGUERIA, PERFUMERIA, FARMACIA Y MENAJE	TOTAL	
TOTAL INGRESOS CORRIENTES	268.351.940	
1 VENTAS E INGRESOS POR SERVICIOS	263.263.750	
 1.1 Ventas de productos transformados 1.2 Venta de mercaderías (reventa) 1.3 Prestación de servicios 1.4 Otras ventas 1.5 Rappels y devoluciones de ventas 	5.394.203 262.577.050 2.137.979 4.958 6.850.440	
2 TRABAJOS PARA SU INMOVILIZADO	12.132	
2.1 Trabajos para su inmovilizado inmaterial2.2 Trabajos para su inmovilizado material	4.110 8.022	
3 SUBVENCIONES Y AYUDAS PRIVADAS (corrientes)	24.722	
3.1 Subvenciones finales de explotación3.2 Ayudas privadas	21.946 2.776	
4 OTROS INGRESOS DE GESTION	1.108.067	
4.1 Ingresos de la propiedad industrial4.2 Otros ingresos de gestión no contemplados	0 1.108.067	
5 INGRESOS FINANCIEROS	3.943.269	

2.3.2.3/5 Compras, servicios exteriores y variacion de existencias

Miles pesetas

DROGUERIA, PERFUMERIA, FARMACIA Y MENAJE	TOTAL	
1 COMPRAS	202.542.415	
 1.1 Compra de materias primas 1.2 Compras de combustibles y carburantes 1.3 Otros aprovisionamientos 1.4 Compra de mercaderías (para revender) 1.5 Trabajos realizados por otras empresas 1.6 Rappels y devoluciones sobre compras 2 SERVICIOS EXTERIORES 	1.134.519 22.944 2.824.306 202.820.200 253.921 4.513.475 25.081.717	
2.01 Investigación y desarrollo 2.02 Arrendamientos y cánones 2.03 Reparaciones y conservación 2.04 Comisiones 2.05 Informática 2.06 Otros servicios profesionales 2.07 Transporte por terceros 2.08 Primas de seguros no sociales 2.09 Servicios bancarios y similares 2.10 Publicidad y estudios de mercado 2.11 Suministros de electricidad, agua y gas 2.12 Comunicaciones 2.13 Otros servicios exteriores	13.323 1.778.324 552.325 577.013 258.789 2.059.083 2.595.381 452.430 155.567 8.169.193 392.473 891.897 7.185.919	
3 VARIACION DE EXISTENCIAS DE VENTAS 3.1 De productos en curso y semiterminados 3.2 De productos terminados 3.3 De subproductos y residuos	214.388 -15.180 229.568 0	
 4 VARIACION DE EXISTENCIAS DE COMPRAS 4.1 De productos para revender (mercaderías) 4.2 De materias primas y otros aprovisionamientos 	-359.840 -270.933 -88.907	

2.3.2.3/6 Origen geográfico de las compras

Porcentajes

DROGUERIA, PERFUMERIA, FARMACIA Y MENAJE	TOTAL	
1 COMUNIDAD DE MADRID	40,43	
2 ESPAÑA 3 EUROPA	37,15 17,63	
4 MUNDO	4,79	

2.3.2.3/7 Gastos de personal, gastos financieros, amortizaciones e impuestos ligados a la actividad

Miles pesetas

DROGUERIA, PERFUMERIA, FARMACIA Y MENAJE	TOTAL	
GASTOS DE PERSONAL	05.007.014	
	25.807.641	
1.1 Sueldos y salarios brutos	19.674.519	
1.2 Indemnizaciones al personal	867.179	
1.3 Cotizaciones sociales a cargo de la empresa	4.825.401	
1.4 Otros seguros sociales	56.441	
1.5 Otros gastos de personal	384,101	
2 GASTOS FINANCIEROS	8.249.121	
B DOTACIONES PARA AMORTIZACIONES	2.324.239	
3.1 De gastos de establecimiento	85.727	
3.2 De inmovilizado inmaterial	465.999	
3.3 De inmovilizado material	1.772.513	
IVA REPERCUTIDO (corriente)	19.559.412	
5 IVA SOPORTADO DEDUCIBLE (corriente)	16.450.047	
3 IMPUESTOS ESPECIALES	0	
OTROS IMPUESTOS LIGADOS A LA ACTIVIDAD	166.707	

2.3.2.3/8 Operaciones de capital

DROGUERIA, PERFUMERIA, FARMACIA Y MENAJE	TOTAL	
1 INVERSION REALIZADA (registro bruto)	2.320.130	
2 SALDO DE IVA DE CAPITAL	250.498	
3 INVERSION REALIZADA (sin IVA)	2.069.632	
4 VENTA DE INMOVILIZADO MATERIAL	184.706	
5 INVERSION BRUTA (sin IVA)	2.254.338	
5.1 Compras de inmovilizado material	2.100.723	
 5.1.1 De terrenos y bienes naturales 5.1.2 De edificios y locales 5.1.3 De instalaciones técnicas 5.1.4 De equipo para proceso de información 5.1.5 De maquinaria y utillaje 5.1.6 De mobiliario y equipo de oficina 5.1.7 De elementos de transporte 5.1.8 De otro inmovilizado material 	0 20.380 175.537 579.663 405.280 163.397 270.013 486.453	
5.2 Grandes reparaciones de inmovilizado material5.3 Trabajos para su inmovilizado material	145.593 8.022	
6 SUBVENCIONES DE CAPITAL	3.977	

2.3.2.3/9 Coeficientes analíticos

DRO	GUERIA, PERFUMERIA, FARMACIA Y MENAJE	TOTAL	
	Horas trabajadas/Personal ocupado (unidades)	1.758,39	
	a) Horas trabajadas/Personal fijo b) Horas trabajadas/Personal eventual	1.770,85 1.718,48	
II	Producción a salida de fábrica/Personal ocupado (miles ptas.)	11.933,58	
111	Producción a salida de fábrica/Horas trabajadas (ptas.)	6.786,66	
IV	Margen comercial sobre compras netas (%)	28,78	
V	Consumos intermedios (sin IVA)/Producción a salida de fábrica (%)	44,54	
	a) Servicios exteriores/Producción a salida de fábrica	37,99	
VI	Valor añadido bruto a coste de factores/Personal ocupado (miles ptas.)	6.591,74	
VII	Valor añadido bruto a coste de factores/Horas trabajadas (ptas.)	3.748,74	
VIII	Costes de personal/Personal ocupado (miles ptas.)	4.665,16	
Χ	Costes de personal/Valor añadido bruto a coste de factores (%)	70,77	
Χ	Sueldos y salarios/Personal asalariado (miles ptas.)	3.556,49	
ΧI	Sueldos y salarios/Horas asalariados (ptas.)	2.022,59	
XII	Cotizaciones sociales/Sueldos y salarios (%)	24,53	
XIII	Excedente bruto/Personal ocupado (miles ptas.)	1.926,58	
XIV	Excedente bruto/Horas trabajadas (ptas.)	1.095,65	
ΧV	Excedente bruto/Valor añadido bruto a coste de factores (%)	29,23	
XVI	Gastos financieros/Producción a salida de fábrica (%)	12,50	
XVII	Inversión realizada (sin IVA)/Producción a salida de fábrica (%)	3,14	
XVIII	Personal en gerencia y admón./Personal total a 31 de diciembre (%)	35,53	
XIX	Personal en área comercial/Personal total a 31 de diciembre (%)	55,21	
XX	Personal en área de producción/Personal total a 31 de diciembre (%)	9,27	
XXI	Mujeres/Personal total a 31 de diciembre (%)	36,49	
	a) En gerencia y administración b) En área comercial y distribución c) En área de producción	45,63 30,61 36,47	

2.3.2.4/1 Macromagnitudes y cuenta de explotación

Miles pesetas

OTROS BIENES DE CONSUMO FINAL	TOTAL	
1 PERSONAL OCUPADO (media anual)	5.614	
2 HORAS TRABAJADAS (unidades)	9.888.401	
3 PRODUCCION A SALIDA DE FABRICA (registro bruto)	73.081.426	
3.1 IVA repercutido (corriente)3.2 Producción a salida de fábrica (sin IVA)	23.836.487 49.244.939	
2.1 Margen comercial bruto2.2 Otros ingresos corrientes	46.832.140 2.412.799	
4 CONSUMOS INTERMEDIOS (registro bruto)	34.225.694	
4.1 IVA soportado deducible (corriente)4.2 Consumos intermedios (sin IVA)	15.174.203 19.051.491	
2.1 Consumo de materiales2.2 Servicios exteriores	1.033.679 18.017.812	
5 VALOR AÑADIDO BRUTO A SALIDA DE FABRICA (registro bruto)	38.855.732	
5.1 Saldo de IVA corriente5.2 Valor añadido bruto a salida de fábrica (sin IVA)	8.662.284 30.193.448	
6 IMPUESTOS LIGADOS A LA ACTIVIDAD	227.495	
6.1 Impuestos especiales6.2 Otros impuestos ligados a la actividad	0 227.495	
7 SUBVENCIONES DE EXPLOTACION	6.317	
8 VALOR AÑADIDO BRUTO A COSTE DE LOS FACTORES	29.972.270	
8.1 Costes de personal8.2 Excedente bruto de explotación	17.238.825 12.733.445	
9 GASTOS FINANCIEROS	5.703.615	
10 INVERSION REALIZADA (registro bruto)	1.107.790	

2.3.2.4/2 Destino geográfico de las ventas

OTROS BIENES DE CONSUMO FINAL	TOTAL	
1 COMUNIDAD DE MADRID	54,07	
2 ESPAÑA	43,90	
3 EUROPA	0,82	
4 MUNDO	1,21	

2.3.2.4/3 Personal y horas trabajadas por tipo

OTROS BIENES DE CONSUMO FINAL	TOTAL	
1 PERSONAL OCUPADO (media anual)	5.614	
1.1 Personal fijo1.2 Personal eventual	4.983 631	
2 HORAS TRABAJADAS (unidades)	9.888.401	
2.1 Por el personal fijo2.2 Por el personal eventual	8.799.372 1.089.029	
3 PERSONAL OCUPADO A 31 DE DICIEMBRE	5.571	
Varones Mujeres	3.599 1.972	
3.1 Personal en gerencia y administración	2.118	
Varones Mujeres	1.124 994	
3.2 Personal en área comercial y distribución	3.287	
Varones Mujeres	2.383 904	
3.3 Personal en área de producción	166	
Varones Mujeres	92 74	

2.3.2.4/4 Ingresos corrientes

Miles pesetas OTROS BIENES DE CONSUMO FINAL TOTAL TOTAL INGRESOS CORRIENTES 173.796.704 1 VENTAS E INGRESOS POR SERVICIOS 172.464.091 1.1 Ventas de productos transformados 395.604 1.2 Venta de mercaderías (reventa) 174.582.487 1.3 Prestación de servicios 1.798.569 1.4 Otras ventas 4.312.569 1.5 Rappels y devoluciones de ventas 2 TRABAJOS PARA SU INMOVILIZADO 1.175 2.1 Trabajos para su inmovilizado inmaterial 1.175 2.2 Trabajos para su inmovilizado material 0 3 SUBVENCIONES Y AYUDAS PRIVADAS (corrientes) 6.317 3.1 Subvenciones finales de explotación 6.317 3.2 Ayudas privadas 235.139 4 OTROS INGRESOS DE GESTION 4.1 Ingresos de la propiedad industrial 1.512 4.2 Otros ingresos de gestión no contemplados 233.627 **5 INGRESOS FINANCIEROS** 1.089.982

2.3.2.4/5 Compras, servicios exteriores y variacion de existencias

Miles pesetas

OTROS BIENES DE CONSUMO FINAL	TOTAL	
	<u> </u>	
1 COMPRAS	121.918.153	
 1.1 Compra de materias primas 1.2 Compras de combustibles y carburantes 1.3 Otros aprovisionamientos 1.4 Compra de mercaderías (para revender) 1.5 Trabajos realizados por otras empresas 	182.355 81.366 63.176 125.223.555 706.379	
1.6 Rappels y devoluciones sobre compras	4.338.678	
2 SERVICIOS EXTERIORES	18.017.812	
 2.01 Investigación y desarrollo 2.02 Arrendamientos y cánones 2.03 Reparaciones y conservación 2.04 Comisiones 2.05 Informática 2.06 Otros servicios profesionales 2.07 Transporte por terceros 2.08 Primas de seguros no sociales 2.09 Servicios bancarios y similares 2.10 Publicidad y estudios de mercado 2.11 Suministros de electricidad, agua y gas 2.12 Comunicaciones 2.13 Otros servicios exteriores 	0 2.669.039 525.017 1.757.252 70.367 1.424.841 2.582.000 499.532 318.607 3.377.588 398.103 752.044 3.643.422	
3 VARIACION DE EXISTENCIAS DE VENTAS	-15.001	
 3.1 De productos en curso y semiterminados 3.2 De productos terminados 3.3 De subproductos y residuos 4 VARIACION DE EXISTENCIAS DE COMPRAS 	0 -15.001 0 -2.553.304	
4.1 De productos para revender (mercaderías)4.2 De materias primas y otros aprovisionamientos	-2.552.901 -403	

2.3.2.4/6 Origen geográfico de las compras

Porcentajes

OTROS BIENES DE CONSUMO FINAL	TOTAL	
1 COMUNIDAD DE MADRID	28,04	
2 ESPAÑA	36,73	
3 EUROPA	28,92	
4 MUNDO	6,31	

2.3.2.4/7 Gastos de personal, gastos financieros, amortizaciones e impuestos ligados a la actividad

Miles pesetas

OTROS BIENES DE CONSUMO FINAL	TOTAL	
1 GASTOS DE PERSONAL	17.238.825	
1.1 Sueldos y salarios brutos1.2 Indemnizaciones al personal1.3 Cotizaciones sociales a cargo de la empresa1.4 Otros seguros sociales1.5 Otros gastos de personal	13.326.704 226.749 3.541.704 19.194 124.474	
2 GASTOS FINANCIEROS	5.703.615	
3 DOTACIONES PARA AMORTIZACIONES	1.507.331	
3.1 De gastos de establecimiento3.2 De inmovilizado inmaterial3.3 De inmovilizado material	14.372 224.370 1.268.589	
4 IVA REPERCUTIDO (corriente)	23.836.487	
5 IVA SOPORTADO DEDUCIBLE (corriente)	15.174.203	
6 IMPUESTOS ESPECIALES	0	
7 OTROS IMPUESTOS LIGADOS A LA ACTIVIDAD	227.495	

2.3.2.4/8 Operaciones de capital

OTROS BIENES DE CONSUMO FINAL	TOTAL	
·		
1 INVERSION REALIZADA (registro bruto)	1.107.790	
2 SALDO DE IVA DE CAPITAL	128.113	
3 INVERSION REALIZADA (sin IVA)	979.677	
4 VENTA DE INMOVILIZADO MATERIAL	219.900	
5 INVERSION BRUTA (sin IVA)	1.199.577	
5.1 Compras de inmovilizado material	1.188.410	
5.1.1 De terrenos y bienes naturales 5.1.2 De edificios y locales 5.1.3 De instalaciones técnicas 5.1.4 De equipo para proceso de información 5.1.5 De maquinaria y utillaje 5.1.6 De mobiliario y equipo de oficina 5.1.7 De elementos de transporte 5.1.8 De otro inmovilizado material	0 220.792 70.776 241.148 120.767 61.864 294.070 178.993	
5.2 Grandes reparaciones de inmovilizado material5.3 Trabajos para su inmovilizado material	11.167 0	
6 SUBVENCIONES DE CAPITAL	42.598	

2.3.2.4/9 Coeficientes analíticos

OTRO	OS BIENES DE CONSUMO FINAL	TOTAL	
	and the state of t		
	Horas trabajadas/Personal ocupado (unidades)	1.761,38	
	a) Horas trabajadas/Personal fijob) Horas trabajadas/Personal eventual	1.765,88 1.725,88	
	Producción a salida de fábrica/Personal ocupado (miles ptas.)	8.771,81	
11	Producción a salida de fábrica/Horas trabajadas (ptas.)	4.980,07	
V	Margen comercial sobre compras netas (%)	37,94	
/	Consumos intermedios (sin IVA)/Producción a salida de fábrica (%)	38,69	1
	a) Servicios exteriores/Producción a salida de fábrica	36,59)
/I	Valor añadido bruto a coste de factores/Personal ocupado (miles ptas.)	5.338,84	!
/11	Valor añadido bruto a coste de factores/Horas trabajadas (ptas.)	3.031,05	j
/111	Costes de personal/Personal ocupado (miles ptas.)	3.070,68	3
Χ	Costes de personal/Valor añadido bruto a coste de factores (%)	57,52	2
Κ	Sueldos y salarios/Personal asalariado (miles ptas.)	2.451,56	3
(I	Sueldos y salarios/Horas asalariados (ptas.)	1.377,63	3
KII	Cotizaciones sociales/Sueldos y salarios (%)	26,58	3
XIII	Excedente bruto/Personal ocupado (miles ptas.)	2.268,16	3
ΧIV	Excedente bruto/Horas trabajadas (ptas.)	1.287,72	2
X۷	Excedente bruto/Valor añadido bruto a coste de factores (%)	42,48	3
ΚVI	Gastos financieros/Producción a salida de fábrica (%)	11,58	3
XVII	Inversión realizada (sin IVA)/Producción a salida de fábrica (%)	1,99)
XVIII	Personal en gerencia y admón./Personal total a 31 de diciembre (%)	38,02	2
XIX	Personal en área comercial/Personal total a 31 de diciembre (%)	59,00)
ΧX	Personal en área de producción/Personal total a 31 de diciembre (%)	2,98	3
XXI	Mujeres/Personal total a 31 de diciembre (%)	35,40)
	a) En gerencia y administración	46,93	
	b) En área comercial y distribuciónc) En área de producción	27,50 44,58	



2.4 Productos semielaborados no agrarios, chatarra y productos de desecho

2.4.1/1 Macromagnitudes y cuenta de explotación según nivel de empleo

Miles pesetas

PRODUCTOS SEMIELABORADOS NO AGRARIOS, CHATA- RRA Y PRODUCTOS DE DESECHO	TOTAL	Ajuste de directorio	De 1 a 9 ocupados	De 10 a 49 ocupados	De 50 y más ocupados
1 PERSONAL OCUPADO (media anual)	8.459	-1.731	2.915	6.211	1.064
2 HORAS TRABAJADAS (unidades)	14.944.164	-3.039.629	5.171.199	10.987.249	1.825.345
3 PRODUÇCION A SALIDA DE FABRICA (registro bruto)	175.194.936	-44.252.580	56.956.069	131.276.366	31.215.081
3.1 IVA repercutido (corriente)3.2 Producción a salida de fábrica (sin IVA)	71.048.361 104.146.575	-17.258.154 -26.994.426		53.869.964 77.406.402	
2.1 Margen comercial bruto2.2 Otros ingresos corrientes	93.861.817 10.284.758	-22.755.393 -4.239.033		69.789.950 7.616.452	17.586.983 1.596.383
4 CONSUMOS INTERMEDIOS (registro bruto)	85.624.948	-21.165.030	26.453.161	63.527.150	16.809.667
4.1 IVA soportado deducible (corriente)4.2 Consumos intermedios (sin IVA)	52.740.721 32.884.227	-12.323.443 -8.841.587	16.477.341 9.975.820	40.067.715 23.459.435	8.519.108 8.290.559
2.1 Consumo de materiales2.2 Servicios exteriores	2.335.599 30.548.628	-672.140 -8.169.447		1.608.079 21.851.356	
5 VALOR AÑADIDO BRUTO A SALIDA DE FABRICA (registro bruto)	89.569.988	-23.087.550	30.502.908	67.749.216	14.405.414
5.1 Saldo de IVA corriente5.2 Valor añadido bruto a salida de fábrica (sin IVA)	18.307.640 71.262.348	-4.934.711 -18.152.839	5.927.495 24.575.413	13.802.249 53.946.967	3.512.607 10.892.807
6 IMPUESTOS LIGADOS A LA ACTIVIDAD	3.527.333	-2.606.150	3.402.534	2.675.055	55.894
6.1 Impuestos especiales6.2 Otros impuestos ligados a la actividad	2.749.676 777.657	-2.472.082 -134.068	3.166.066 236.468	2.055.692 619.363	0 55.894
7 SUBVENCIONES DE EXPLOTACION	11.708	-2.163	4.664	8.008	1.199
8 VALOR AÑADIDO BRUTO A COSTE DE LOS FACTORES	67.746.723	-15.548.852	21.177.543	51.279.920	10.838.112
8.1 Costes de personal8.2 Excedente bruto de explotación	36.163.133 31.583.590	-8.193.543 -7.355.309	11.425.420 9.752.123	26.422.681 24.857.239	6.508.575 4.329.537
9 GASTOS FINANCIEROS	13.418.636	-2.646.062	3.912.620	10.306.021	1.846.057
10 INVERSION REALIZADA (registro bruto)	13.391.292	-4.510.256	4.098.592	8.565.586	5.237.370

2.4.1/2 Destino geográfico de las ventas según nivel de empleo

Porcentajes

PRODUCTOS SEMIELABORADOS NO AGRARIOS, CHATA- RRA Y PRODUCTOS DE DESECHO	TOTAL	Ajuste de directorio	De 1 a 9 ocupados	De 10 a 49 ocupados	De 50 y más ocupados
1 COMUNIDAD DE MADRID	41,76	36,71	47,34	43,83	21,47
2 ESPAÑA	50,88	55,81	46,17	48,96	69,35
3 EUROPA	4,43	5,42	4,12	4,01	7,37
4 MUNDO	2,94	2,06	2,37	3,20	1,82

2.4.1/3 Personal y horas trabajadas por tipo según nivel de empleo

PRODUCTOS SEMIELABORADOS NO AGRARIOS, CHATA- RRA Y PRODUCTOS DE DESECHO	TOTAL	Ajuste de directorio	De 1 a 9 ocupados	De 10 a 49 ocupados	De 50 y más ocupados
1 PERSONAL OCUPADO (media anual)	8.459	-1.731	2.915	6.211	1.064
1.1 Personal fijo1.2 Personal eventual	7.459 1.000	-1.552 -179		5.471 740	999 65
2 HORAS TRABAJADAS (unidades)	14.944.164	-3.039.629	5.171.199	10.987.249	1.825.345
2.1 Por el personal fijo2.2 Por el personal eventual	13.169.558 1.774.606				1.710.124 115.221
3 PERSONAL OCUPADO A 31 DE DICIEMBRE	8.231	-1.680	2.847	6.045	1.019
Varones Mujeres	6.412 1.819			4.717 1.328	726 293
3.1 Personal en gerencia y administración	3.333	-769	1.111	2.378	613
Varones Mujeres	2.052 1.281	-463 -306		1.470 908	347 266
3.2 Personal en área comercial y distribución	4.569	-865	1.654	3.374	406
Varones Mujeres	4.031 538	-766 -99	.,		379 27
3.3 Personal en área de producción	329	-46	82	293	0
Varones Mujeres	329 0	-46 0		293 0	0

2.4.1/4 Ingresos corrientes según nivel de empleo

PRODUCTOS SEMIELABORADOS NO AGRARIOS, CHATA- RRA Y PRODUCTOS DE DESECHO	TOTAL	Ajuste de directorio	De 1 a 9 ocupados	De 10 a 49 ocupados	De 50 y más ocupados
TOTAL INGRESOS CORRIENTES	601.607.059	-151.919.586	178.034.820	443.985.681	131.506.144
1 VENTAS E INGRESOS POR SERVICIOS	592.543.322	-149.920.408	175.404.821	437.005.371	130.053.538
 1.1 Ventas de productos transformados 1.2 Venta de mercaderías (reventa) 1.3 Prestación de servicios 1.4 Otras ventas 1.5 Rappels y devoluciones de ventas 	0 589.506.017 5.037.487 7.883 2.008.065	-1.447	1.265.915 3.119	434.582.862 3.837.431 5.416	1.013.519 795
2 TRABAJOS PARA SU INMOVILIZADO	458.731	-48.870	105.353	402.248	(
2.1 Trabajos para su inmovilizado inmaterial2.2 Trabajos para su inmovilizado material	0 458.731	0 -48.870	•	•	(
3 SUBVENCIONES Y AYUDAS PRIVADAS (corrientes)	28.313	-3.932	8.478	22.568	1.199
3.1 Subvenciones finales de explotación3.2 Ayudas privadas	11.708 16.605				
4 OTROS INGRESOS DE GESTION	1.727.640	-604.940	700.837	1.049.674	582.069
4.1 Ingresos de la propiedad industrial4.2 Otros ingresos de gestión no contemplados	0 1.727.640	0 -604.940	-	_	
5 INGRESOS FINANCIEROS	6.849.053	-1.341.436	1.815.331	5.505.820	869.33

2.4.1/5 Compras, servicios exteriores y variación de existencias según nivel de empleo

Miles pesetas

PRODUCTOS SEMIELABORADOS NO AGRARIOS, CHATA- RRA Y PRODUCTOS DE DESECHO	TOTAL	Ajuste de directorio	De 1 a 9 ocupados	De 10 a 49 ocupados	De 50 y más ocupados
1 COMPRAS	496.768.539	-126.919.898	145.930.276	365.520.341	112.237.820
1.1 Compra de materias primas	0	0	0	0	0
1.2 Compras de combustibles y carburantes	310.254	-37.070	75.828	266.661	4.835
1.3 Otros aprovisionamientos	1.966.802	-630.364	527.765	1.287.253	782.148
1.4 Compra de mercaderías (para revender)	501.445.605	-127.396.782	147.533.737	369.349.339	111.959.311
1.5 Trabajos realizados por otras empresas	50.784	-5.468	11.828	44.424	0
1.6 Rappels y devoluciones sobre compras	7.004.906	-1.149.786	2.218.882	5.427.336	508.474
2 SERVICIOS EXTERIORES	30.548.628	-8.169.447	9.363.143	21.851.356	7.503.576
2.01 Investigación y desarrollo	2.062	-1.853	2.374	1.541	0
2.02 Arrendamientos y cánones	1.972.129	-530.718	749.746	1.419.037	334.064
2.03 Reparaciones y conservación	1.554.177	-329.489	434.352	1.170.686	278.628
2.04 Comisiones	1.228.872	-363.554	358.237	882.659	351.530
2.05 Informática	480.169	-153.851	123.792	313.918	196.310
2.06 Otros servicios profesionales	2.133.185	-359.143	633.415	1.733.433	125.480
2.07 Transporte por terceros	9.919.973	-3.090.787	2.969.423	6.966.089	3.075.248
2.08 Primas de seguros no sociales	1.478.049	-295.768	479.408	1.098.903	195.506
2.09 Servicios bancarios y similares	1.205.577	-240.135	348.208	922.026	175.478
2.10 Publicidad y estudios de mercado	1.990.986	-516.835	654.871	1.361.033	491.917
2.11 Suministros de electricidad, agua y gas	726.189	-138.912			51.190
2.12 Comunicaciones	1.075.557	-229.297			125.802
2.13 Otros servicios exteriores	6.781.703	-1.919.105	1.986.070	4.612.315	2.102.423
3 VARIACION DE EXISTENCIAS DE VENTAS	303.341	-32.316	69.666	265.991	0
3.1 De productos en curso y semiterminados	0	0	0	. 0	0
3.2 De productos terminados	303.341	-32.316	69.666	265.991	. 0
3.3 De subproductos y residuos	0	0	0	0	0
4 VARIACION DE EXISTENCIAS DE COMPRAS	796.805	-163.568	422.089	539.688	-1.404
4.1 De productos para revender (mercaderías)	804.564	-162.806	419.345	549.429	-1.404
4.2 De materias primas y otros aprovisionamientos	-7.759	-762			0

2.4.1/6 Origen geográfico de las compras según nivel de empleo

Porcentajes

_						, , , , , , , , , , , , , , , , , , , ,
	RODUCTOS SEMIELABORADOS NO AGRARIOS, CHATA- RA Y PRODUCTOS DE DESECHO	TOTAL	Ajuste de directorio	De 1 a 9 ocupados	De 10 a 49 ocupados	De 50 y más ocupados
1	COMUNIDAD DE MADRID	36,36	41,81	39,56	35,70	40,54
2	ESPAÑA	42,33	37,16	39,24	42,51	39,94
3	EUROPA	20,75	20,36	20,70	21,29	18,60
4	MUNDO	0,56	0,67	0,50	0,51	0,92

2.4.1/7 Gastos de personal, gastos financieros, amortizaciones e impuestos ligados a la actividad según nivel de empleo

Miles pesetas

PRODUCTOS SEMIELABORADOS NO AGRARIOS, CHATA- RRA Y PRODUCTOS DE DESECHO	TOTAL	Ajuste de directorio	De 1 a 9 ocupados	De 10 a 49 ocupados	De 50 y más ocupados
1 GASTOS DE PERSONAL	36.163.133	-8.193.543	11.425.420	26.422.681	6.508.57
1.1 Sueldos y salarios brutos1.2 Indemnizaciones al personal1.3 Cotizaciones sociales a cargo de la empresa1.4 Otros seguros sociales1.5 Otros gastos de personal	25.639.425 2.121.835 6.516.595 160.947 1.724.331		564.261 2.106.905 42.437	1.505.497 4.824.304	662.13 978.88 24.24
2 GASTOS FINANCIEROS	13.418.636	-2.646.062	3.912.620	10.306.021	1.846.05
3 DOTACIONES PARA AMORTIZACIONES	7.192.230	-1.735.063	1.950.874	5.297.533	1.678.88
3.1 De gastos de establecimiento3.2 De inmovilizado inmaterial3.3 De inmovilizado material	28.064 264.823 6.899.343	-41.755	11.126 91.763 1.847.985	207.758	7.05
4 IVA REPERCUTIDO (corriente)	71.048.361	-17.258.154	22.404.836	53.869.964	12.031.71
5 IVA SOPORTADO DEDUCIBLE (corriente)	52.740.721	-12.323.443	16.477.341	40.067.715	8.519.10
6 IMPUESTOS ESPECIALES	2.749.676	-2.472.082	3.166.066	2.055.692	
7 OTROS IMPUESTOS LIGADOS A LA ACTIVIDAD	777.657	-134.068	236.468	619.363	55.89

2.4.1/8 Operaciones de capital según nivel de empleo

					Miles pesetas
PRODUCTOS SEMIELABORADOS NO AGRARIOS, CHATA- RRA Y PRODUCTOS DE DESECHO	TOTAL	Ajuste de directorio	De 1 a 9 ocupados	De 10 a 49 ocupados	De 50 y más ocupados
1 INVERSION REALIZADA (registro bruto)	13.391.292	-4.510.256	4.098.592	8.565.586	5.237.370
2 SALDO DE IVA DE CAPITAL	1.683.378	-581.254	523.244	1.057.212	684.176
3 INVERSION REALIZADA (sin IVA)	11.707.914	-3.929.002	3.575.348	7.508.374	4.553.194
4 VENTA DE INMOVILIZADO MATERIAL	891.693	-169.492	266.837	759.083	35.265
5 INVERSION BRUTA (sin IVA)	12.599.607	-4.098.494	3.842.185	8.267.457	4.588.459
5.1 Compras de inmovilizado material	12.137.945	-4.047.920	3.732.197	7.865.209	4.588.459
 5.1.1 De terrenos y bienes naturales 5.1.2 De edificios y locales 5.1.3 De instalaciones técnicas 5.1.4 De equipo para proceso de información 5.1.5 De maquinaria y utillaje 5.1.6 De mobiliario y equipo de oficina 5.1.7 De elementos de transporte 5.1.8 De otro inmovilizado material 	488.674 3.278.180 499.614 369.416 1.648.490 265.635 137.391 5.450.545	-1.116.320 -195.383 -112.728 -503.134 -85.160 -33.742	986.063 168.370 101.762 434.098 79.281 55.922	2.128.413 429.653 262.157 1.100.250 178.111 92.201	1.280.024 96.974 118.225 617.276 93.403 23.010
5.2 Grandes reparaciones de inmovilizado material5.3 Trabajos para su inmovilizado material	2.931 458.731				J
6 SUBVENCIONES DE CAPITAL	C) 0	0	0	0

2.4.1/9 Coeficientes analíticos según nivel de empleo.

PROI RRA	DUCTOS SEMIELABORADOS NO AGRARIOS, CHATA- Y PRODUCTOS DE DESECHO	TOTAL	Ajuste de directorio	De 1 a 9 ocupados	De 10 a 49 ocupados	De 50 y más ocupados
t	Horas trabajadas/Personal ocupado (unidades)	1.766,66	1.756,00	1.774,00	1.769,00	1.715,55
	a) Horas trabajadas/Personal fijob) Horas trabajadas/Personal eventual	1.765,59 1.774,61	1.754,14 1.772,09	1.773,51 1.777,28	1.768,48 1.772,82	1.711,84 1.772,63
II	Producción a salida de fábrica/Personal ocupado (miles ptas.)	12.311,93	15.594,70	11.852,91	12.462,79	18.029,48
Ш	Producción a salida de fábrica/Horas trabajadas (ptas.)	6.969,05	8.880,83		7.045,11	10.509,45
IV	Margen comercial sobre compras netas (%)	19,01	18.05	•	19,21	15,78
٧	Consumos intermedios (sin IVA)/Producción a salida de fábrica (%)	31.57	32,75	,	30,31	43,22
	a) Servicios exteriores/Producción a salida de fábrica	29,33	30,26	•	28,23	39,12
VI	Valor añadido bruto a coste de factores/Personal ocupado (miles ptas.)	8.008,83	8.982,58		8.256,31	10.186,20
VII	Valor añadido bruto a coste de factores/Horas trabajadas (ptas.)	4.533,32	5.115,38	,	4.667,22	5.937,57
VIII	Costes de personal/Personal ocupado (miles ptas.)	4.275,11	4.733,42	3.919,53	4.254,18	6.117,08
IX	Costes de personal/Valor añadido bruto a coste de factores (%)	53,38	52,70	•	51,53	60,05
Х	Sueldos y salarios/Personal asalariado (miles ptas.)	3.064,72	3.263,68	2.859,77	3.071,54	3.901,35
ΧI	Sueldos y salarios/Horas asalariados (ptas.)	1.734,26	1.858,61	1.611,41	1.735,88	2.274,11
XII	Cotizaciones sociales/Sueldos y salarios (%)	25,42	24,87	25,57	25,59	23,58
XIII	Excedente bruto/Personal ocupado (miles ptas.)	3.733,73	4.249,17	•	4.002,13	4.069,11
XIV	Excedente bruto/Horas trabajadas (ptas.)	2.113,44	2.419,80	1.885,85	2.262,37	2.371,90
XV	Excedente bruto/Valor añadido bruto a coste de factores (%)	46,62	47,30	46,05	48,47	39,95
XVI	Gastos financieros/Producción a salida de fábrica (%)	12,88	9,80	11,32	13,31	9,62
XVII	Inversión realizada (sin IVA)/Producción a salida de fábrica (%)	11,24	14,55	·	9,70	23,74
XVIII	Personal en gerencia y admón./Personal total a 31 de diciembre (%)	40,49	45,77	39,02	39,34	60,16
XIX	Personal en área comercial/Personal total a 31 de diciembre (%)	55,51	51,49	58,10	55,81	39,84
XX	Personal en área de producción/Personal total a 31 de diciembre (%)	4.00	2,74	•	4,85	0,00
XXI	Mujeres/Personal total a 31 de diciembre (%)	22,10	24,11	21,18	21,97	28,75
	a) En gerencia y administración b) En área comercial y distribución c) En área de producción	38,43 11,78 0,00	39,79 11,45 0,00	37,17 11,49	38,18 12,45 0,00	43,39 6,65 0,00

2.4.2.1/1 Macromagnitudes y cuenta de explotación

Miles pesetas

COMBUSTIBLES Y QUIMICA	TOTAL	
1 PERSONAL OCUPADO (media anual)	1.848	
2 HORAS TRABAJADAS (unidades)	3.118.820	
3 PRODUCCION A SALIDA DE FABRICA (registro bruto)	80.939.865	
3.1 IVA repercutido (corriente)3.2 Producción a salida de fábrica (sin IVA)	31.220.440 49.719.425	
2.1 Margen comercial bruto2.2 Otros ingresos corrientes	43.242.065 6.477.360	
4 CONSUMOS INTERMEDIOS (registro bruto)	41.432.289	
4.1 IVA soportado deducible (corriente)4.2 Consumos intermedios (sin IVA)	21.427.681 20.004.608	
2.1 Consumo de materiales2.2 Servicios exteriores	1.890.811 18.113.797	
5 VALOR AÑADIDO BRUTO A SALIDA DE FABRICA (registro bruto)	39.507.576	
5.1 Saldo de IVA corriente5.2 Valor añadido bruto a salida de fábrica (sin IVA)	9.792.759 29.714.817	
6 IMPUESTOS LIGADOS A LA ACTIVIDAD	2.864.567	
6.1 Impuestos especiales6.2 Otros impuestos ligados a la actividad	2.749.676 114.891	
7 SUBVENCIONES DE EXPLOTACION	. 0	
8 VALOR AÑADIDO BRUTO A COSTE DE LOS FACTORES	26.850.250	
8.1 Costes de personal8.2 Excedente bruto de explotación	13.914.782 12.935.468	
9 GASTOS FINANCIEROS	3.926.210	
10 INVERSION REALIZADA (registro bruto)	12.902.015	

2.4.2.1/2 Destino geográfico de las ventas

		
COMBUSTIBLES Y QUIMICA	TOTAL	
1 COMUNIDAD DE MADRID	22,86	
2 ESPAÑA	68,25	
3 EUROPA	7,13	
4 MUNDO	1,76	

2.4.2.1/3 Personal y horas trabajadas por tipo

COMBUSTIBLES Y QUIMICA	TOTAL	
1 PERSONAL OCUPADO (media anual)	1.848	
1.1 Personal fijo	1.811	
1.2 Personal eventual	37	
2 HORAS TRABAJADAS (unidades)	3.118.820	
Por el personal fijo Por el personal eventual	3.054.289 64.531	
3 PERSONAL OCUPADO A 31 DE DICIEMBRE	1.750	
Varones Mujeres	1.151 599	
3.1 Personal en gerencia y administración	1.222	
Varones Mujeres	662 560	
3.2 Personal en área comercial y distribución	514	
Varones Mujeres	475 39	
3.3 Personal en área de producción	14	
Varones	14	
Mujeres	. 0	

2.4.2.1/4 Ingresos corrientes

	Miles pesetas
TOTAL	
326.258.125	
322.641.942	
0 321.072.410 2.395.718 0	
0	
0	
0 0	
1.331.966	
0 1.331.966	
2.284.217	
	326.258.125 322.641.942 0 321.072.410 2.395.718 0 826.186 0 0 0 0 0 1.331.966

2.4.2.1/5 Compras, servicios exteriores y variacion de existencias

Miles pesetas

COMBUSTIBLES Y QUIMICA	TOTAL	
1 COMPRAS	278.816.406	
 1.1 Compra de materias primas 1.2 Compras de combustibles y carburantes 1.3 Otros aprovisionamientos 1.4 Compra de mercaderías (para revender) 1.5 Trabajos realizados por otras empresas 1.6 Rappels y devoluciones sobre compras 2 SERVICIOS EXTERIORES 	0 11.579 1.879.232 277.501.447 0 575.852 18.113.797	
 2.01 Investigación y desarrollo 2.02 Arrendamientos y cánones 2.03 Reparaciones y conservación 2.04 Comisiones 2.05 Informática 2.06 Otros servicios profesionales 2.07 Transporte por terceros 2.08 Primas de seguros no sociales 2.09 Servicios bancarios y similares 2.10 Publicidad y estudios de mercado 2.11 Suministros de electricidad, agua y gas 2.12 Comunicaciones 2.13 Otros servicios exteriores 	2.062 846.410 619.369 930.028 470.106 285.782 7.977.469 349.793 371.473 1.035.779 84.746 286.257 4.854.523	
 3 VARIACION DE EXISTENCIAS DE VENTAS 3.1 De productos en curso y semiterminados 3.2 De productos terminados 	0 0 0	
3.3 De subproductos y residuos4 VARIACION DE EXISTENCIAS DE COMPRAS	.78.564	
4.1 De productos para revender (mercaderías)4.2 De materias primas y otros aprovisionamientos	-78.564 0	

2.4.2.1/6 Origen geográfico de las compras

Porcentajes

COMBUSTIBLES Y QUIMICA	TOTAL	
1 COMUNIDAD DE MADRID 2 ESPAÑA	43,46 36,18	
3 EUROPA 4 MUNDO	19,47 0,89	

2.4.2.1/7 Gastos de personal, gastos financieros, amortizaciones e impuestos ligados a la actividad

Miles pesetas

COMBUSTIBLES Y QUIMICA	TOTAL
1 GASTOS DE PERSONAL	13.914.782
1.1 Sueldos y salarios brutos1.2 Indemnizaciones al personal1.3 Cotizaciones sociales a cargo de la empresa1.4 Otros seguros sociales1.5 Otros gastos de personal	8.565.582 1.664.192 1.999.979 67.627 1.617.402
2 GASTOS FINANCIEROS	3.926.210
3 DOTACIONES PARA AMORTIZACIONES	4.026.633
3.1 De gastos de establecimiento3.2 De inmovilizado inmaterial3.3 De inmovilizado material	25.952 5.771 3.994.910
4 IVA REPERCUTIDO (corriente)	31.220.440
5 IVA SOPORTADO DEDUCIBLE (corriente)	21.427.681
6 IMPUESTOS ESPECIALES	2.749.676
7 OTROS IMPUESTOS LIGADOS A LA ACTIVIDAD	114.891

2.4.2.1/8 Operaciones de capital

COMBUSTIBLES Y QUIMICA	TOTAL	
1 INVERSION REALIZADA (registro bruto)	12.902.015	
2 SALDO DE IVA DE CAPITAL	1.675.383	
3 INVERSION REALIZADA (sin IVA)	11.226.632	
4 VENTA DE INMOVILIZADO MATERIAL	171.046	
5 INVERSION BRUTA (sin IVA)	11.397.678	
5.1 Compras de inmovilizado material	11.397.678	
5.1.1 De terrenos y bienes naturales	217.078	
5.1.2 De edificios y locales	3.203.896	
5.1.3 De instalaciones técnicas	476.998	
5.1.4 De equipo para proceso de información	311.389	
5.1.5 De maquinaria y utillaje	1.478.247 235.105	
5.1.6 De mobiliario y equipo de oficina5.1.7 De elementos de transporte	45.327	
5.1.8 De otro inmovilizado material	5.429.638	
5.2 Grandes reparaciones de inmovilizado material	0	
5.3 Trabajos para su inmovilizado material	0	
6 SUBVENCIONES DE CAPITAL	0	

2.4.2.1/9 Coeficientes analíticos

COM	BUSTIBLES Y QUIMICA	TOTAL	
	Horas trabajadas/Personal ocupado (unidades)	1.687,67	_
	a) Horas trabajadas/Personal fijob) Horas trabajadas/Personal eventual	1.686,52 1.744,08	
ĺ	Producción a salida de fábrica/Personal ocupado (miles ptas.)	26.904,45	
H	Producción a salida de fábrica/Horas trabajadas (ptas.)	15.941,74	
V	Margen comercial sobre compras netas (%)	15,61	
/	Consumos intermedios (sin IVA)/Producción a salida de fábrica (%)	40,23	
	a) Servicios exteriores/Producción a salida de fábrica	36,43	
/1	Valor añadido bruto a coste de factores/Personal ocupado (miles ptas.)	14.529,36	
/11	Valor añadido bruto a coste de factores/Horas trabajadas (ptas.)	8.609,11	·
/111	Costes de personal/Personal ocupado (miles ptas.)	7.529,64	
Χ	Costes de personal/Valor añadido bruto a coste de factores (%)	51,82	
(Sueldos y salarios/Personal asalariado (miles ptas.)	4.635,06	
(I	Sueldos y salarios/Horas asalariados (ptas.)	2.746,42	
(II	Cotizaciones sociales/Sueldos y salarios (%)	23,35	
(III	Excedente bruto/Personal ocupado (miles ptas.)	6.999,71	
ΊV	Excedente bruto/Horas trabajadas (ptas.)	4.147,55	
(V	Excedente bruto/Valor añadido bruto a coste de factores (%)	48,18	
(VI	Gastos financieros/Producción a salida de fábrica (%)	7,90	
(VII	Inversión realizada (sin IVA)/Producción a salida de fábrica (%)	22,58	
(VIII	Personal en gerencia y admón./Personal total a 31 de diciembre (%)	69,83	
ΚIX	Personal en área comercial/Personal total a 31 de diciembre (%)	29,37	
ΚX	Personal en área de producción/Personal total a 31 de diciembre (%)	0,80	
ΚXI	Mujeres/Personal total a 31 de diciembre (%)	34,23	
	a) En gerencia y administración	45,83	
	b) En área comercial y distribuciónc) En área de producción	7,59 0,00	

2.4.2.2/1 Macromagnitudes y cuenta de explotación

Miles i	pesetas
---------	---------

OTROS SEMIELABORADOS Y PRODUCTOS DE DESECHO	TOTAL	
1 PERSONAL OCUPADO (media anual)	6.611	
2 HORAS TRABAJADAS (unidades)	11.825.344	
3 PRODUCCION A SALIDA DE FABRICA (registro bruto)	94.255.071	
3.1 IVA repercutido (corriente)3.2 Producción a salida de fábrica (sin IVA)	39.827.921 54.427.150	
2.1 Margen comercial bruto2.2 Otros ingresos corrientes	50.619.752 3.807.398	
4 CONSUMOS INTERMEDIOS (registro bruto)	44.192.659	
4.1 IVA soportado deducible (corriente)4.2 Consumos intermedios (sin IVA)	31.313.040 12.879.619	
2.1 Consumo de materiales2.2 Servicios exteriores	444.788 12.434.831	
5 VALOR AÑADIDO BRUTO A SALIDA DE FABRICA (registro bruto)	50.062.412	
5.1 Saldo de IVA corriente5.2 Valor añadido bruto a salida de fábrica (sin IVA)	8.514.881 41.547.531	
6 IMPUESTOS LIGADOS A LA ACTIVIDAD	662.766	
6.1 Impuestos especiales6.2 Otros impuestos ligados a la actividad	0 662.766	
7 SUBVENCIONES DE EXPLOTACION	11.708	
8 VALOR AÑADIDO BRUTO A COSTE DE LOS FACTORES	40.896.473	
8.1 Costes de personal8.2 Excedente bruto de explotación	22.248.351 18.648.122	
9 GASTOS FINANCIEROS	9.492.426	
10 INVERSION REALIZADA (registro bruto)	489.277	

2.4.2.2/2 Destino geográfico de las ventas

OTROS SEMIELABORADOS Y PRODUCTOS DE DESECHO	TOTAL	
1 COMUNIDAD DE MADRID	64,35	
2 ESPAÑA	30,11	
3 EUROPA	1,19	
4 MUNDO	4,35	

2.4.2.2/3 Personal y horas trabajadas por tipo

OTROS SEMIELABORADOS Y PRODUCTOS DE DESECHO	TOTAL	
1 PERSONAL OCUPADO (media anual)	6.611	
Personal fijo Personal eventual	5.648 963	
2 HORAS TRABAJADAS (unidades)	11.825.344	
2.1 Por el personal fijo2.2 Por el personal eventual	10.115.269 1.710.075	
3 PERSONAL OCUPADO A 31 DE DICIEMBRE	6.481	
Varones Mujeres	5.261 1.220	
3.1 Personal en gerencia y administración	2.111	
Varones Mujeres	1.390 721	
3.2 Personal en área comercial y distribución	4.055	
Varones Mujeres	3.556 499	
3.3 Personal en área de producción	315	
Varones Mujeres	315 0	

2.4.2.2/4 Ingresos corrientes

TOTAL	
275.348.934	
269.901.380	
0 268.433.607 2.641.769 7.883 1.181.879	
458.731	
0 458.731	
28.313	
11.708 16.605	
395.674	
0 395.674	
4.564.836	
	275.348.934 269.901.380 0 268.433.607 2.641.769 7.883 1.181.879 458.731 0 458.731 28.313 11.708 16.605 395.674

2.4.2.2/5 Compras, servicios exteriores y variacion de existencias

Miles pesetas

TOTAL	
217.952.133	
0 298.675 87.570 223.944.158 50.784 6.429.054	
12.434.831 0 1.125.719 934.808 298.844 10.063 1.847.403 1.942.504 1.128.256 834.104 955.207 641.443 789.300 1.927.180	
303.341 0 303.341 0 875.369 883.128	
	217.952.133 0 298.675 87.570 223.944.158 50.784 6.429.054 12.434.831 0 1.125.719 934.808 298.844 10.063 1.847.403 1.942.504 1.128.256 834.104 955.207 641.443 789.300 1.927.180 303.341 0 875.369

2.4.2.2/6 Origen geográfico de las compras

Porcentajes

OTROS SEMIELABORADOS Y PRODUCTOS DE DESECHO	TOTAL	
1 COMUNIDAD DE MADRID	27,29	
2 ESPAÑA	50,20	
3 EUROPA	22,38	
4 MUNDO	0,13	

2.4.2.2/7 Gastos de personal, gastos financieros, amortizaciones e impuestos ligados a la actividad

Miles pesetas

		miles pesetas
OTROS SEMIELABORADOS Y PRODUCTOS DE DESECHO	TOTAL	
1 GASTOS DE PERSONAL	22.248.351	
 1.1 Sueldos y salarios brutos 1.2 Indemnizaciones al personal 1.3 Cotizaciones sociales a cargo de la empresa 1.4 Otros seguros sociales 1.5 Otros gastos de personal 	17.073.843 457.643 4.516.616 93.320 106.929	
2 GASTOS FINANCIEROS	9.492.426	
3 DOTACIONES PARA AMORTIZACIONES	3.165.597	
3.1 De gastos de establecimiento3.2 De inmovilizado inmaterial3.3 De inmovilizado material	2.112 259.052 2.904.433	
4 IVA REPERCUTIDO (corriente)	39.827.921	
5 IVA SOPORTADO DEDUCIBLE (corriente)	31.313.040	
6 IMPUESTOS ESPECIALES	0	
7 OTROS IMPUESTOS LIGADOS A LA ACTIVIDAD	662.766	

2.4.2.2/8 Operaciones de capital

OTROS SEMIELABORADOS Y PRODUCTOS DE DESECHO	TOTAL	
1 INVERSION REALIZADA (registro bruto)	489.277	
2 SALDO DE IVA DE CAPITAL	7.995	
3 INVERSION REALIZADA (sin IVA)	481.282	
4 VENTA DE INMOVILIZADO MATERIAL	720.647	
5 INVERSION BRUTA (sin IVA)	1.201.929	
5.1 Compras de inmovilizado material	740.267	
 5.1.1 De terrenos y bienes naturales 5.1.2 De edificios y locales 5.1.3 De instalaciones técnicas 5.1.4 De equipo para proceso de información 5.1.5 De maquinaria y utillaje 5.1.6 De mobiliario y equipo de oficina 5.1.7 De elementos de transporte 5.1.8 De otro inmovilizado material 	271.596 74.284 22.616 58.027 170.243 30.530 92.064 20.907	
5.2 Grandes reparaciones de inmovilizado material5.3 Trabajos para su inmovilizado material6 SUBVENCIONES DE CAPITAL	2.931 458.731 0	

2.4.2.2/9 Coeficientes analíticos

	ı				
Mil	AS.	n	A.S	Al	ЯS

OTRC	S SEMIELABORADOS Y PRODUCTOS DE DESECHO	TOTAL	
 I	Horas trabajadas/Personal ocupado (unidades)	1.788,74	
	a) Horas trabajadas/Personal fijo b) Horas trabajadas/Personal eventual	1.790,95 1.775,78	
11	Producción a salida de fábrica/Personal ocupado (miles ptas.)	8.232,82	
111	Producción a salida de fábrica/Horas trabajadas (ptas.)	4.602,58	
IV	Margen comercial sobre compras netas (%)	23,37	
V	Consumos intermedios (sin IVA)/Producción a salida de fábrica (%)	23,66	
	a) Servicios exteriores/Producción a salida de fábrica	22,85	
VI	Valor añadido bruto a coste de factores/Personal ocupado (miles ptas.)	6.186,13	
VII	Valor añadido bruto a coste de factores/Horas trabajadas (ptas.)	3.458,37	
VIII	Costes de personal/Personal ocupado (miles ptas.)	3.365,35	
IX	Costes de personal/Valor añadido bruto a coste de factores (%)	54,40	
Χ	Sueldos y salarios/Personal asalariado (miles ptas.)	2.619,49	
ΧI	Sueldos y salarios/Horas asalariados (ptas.)	1.463,65	
XII	Cotizaciones sociales/Sueldos y salarios (%)	26,45	
XIII	Excedente bruto/Personal ocupado (miles ptas.)	2.820,77	
XIV	Excedente bruto/Horas trabajadas (ptas.)	1.576,96	
ΧV	Excedente bruto/Valor añadido bruto a coste de factores (%)	45,60	
XVI	Gastos financieros/Producción a salida de fábrica (%)	17,44	
XVII	Inversión realizada (sin IVA)/Producción a salida de fábrica (%)	0,88	
XVIII	Personal en gerencia y admón./Personal total a 31 de diciembre (%)	32,57	
XIX	Personal en área comercial/Personal total a 31 de diciembre (%)	62,57	
XX	Personal en área de producción/Personal total a 31 de diciembre (%)	4,86	
XXI	Mujeres/Personal total a 31 de diciembre (%)	18,82	
	a) En gerencia y administración b) En área comercial y distribución c) En área de producción	34,15 12,31 0,00	



2.5 Maquinaria y equipo

2.5.1/1 Macromagnitudes y cuenta de explotación según nivel de empleo

Miles pesetas

MAQUINARIA Y EQUIPO	TOTAL	Ajuste de directorio	De 1 a 9 ocupados	De 10 a 49 ocupados	De 50 y más ocupados
1 PERSONAL OCUPADO (media anual)	14.362	-1.059	2.620	7.288	5.513
2 HORAS TRABAJADAS (unidades)	25.474.417	-1.868.712	4.610.757	13.016.001	9.716.371
3 PRODUCCION A SALIDA DE FABRICA (registro bruto)	216.003.409	-21.447.142	33.489.232	105.564.152	98.397.167
3.1 IVA repercutido (corriente)3.2 Producción a salida de fábrica (sin IVA)	63.696.389 152.307.020	-6.560.627 -14.886.515	10.767.166 22.722.066		
2.1 Margen comercial bruto2.2 Otros ingresos corrientes	115.044.875 37.262.145	-9.185.453 -5.701.062	21.509.374 1.212.692		
4 CONSUMOS INTERMEDIOS (registro bruto)	90.959.744	-9.057.936	13.857.183	43.007.192	43.153.305
4.1 IVA soportado deducible (corriente)4.2 Consumos intermedios (sin IVA)	37.735.841 53.223.903	-3.712.123 -5.345.813	6.431.955 7.425.228	19.029.617 23.977.575	
2.1 Consumo de materiales2.2 Servicios exteriores	6.701.046 46.522.857	-464.478 -4.881.335			
5 VALOR AÑADIDO BRUTO A SALIDA DE FABRICA (registro bruto)	125.043.665	-12.389.206	19.632.049	62.556.960	55.243.862
5.1 Saldo de IVA corriente5.2 Valor añadido bruto a salida de fábrica (sin IVA)	25.960.548 99.083.117	-2.848.504 -9.540.702		13.340.725 49.216.235	
6 IMPUESTOS LIGADOS A LA ACTIVIDAD	1,193,752	-105.610	201.361	642.676	455.325
6.1 Impuestos especiales6.2 Otros impuestos ligados a la actividad	0 1.193.752	0 -105.610	_	0 642.676	-
7 SUBVENCIONES DE EXPLOTACION	207.204	-20.258	0	133.846	93.616
8 VALOR AÑADIDO BRUTO A COSTE DE LOS FACTORES	98.096.569	-9.455.350	15.095.477	48.707.405	43.749.037
8.1 Costes de personal8.2 Excedente bruto de explotación	75.265.991 22.830.578	-6.644.797 -2.810.553		32.898.075 15.809.330	
9 GASTOS FINANCIEROS	18.318.593	-1.814.867	2.147.137	8.438.191	9.548.132
10 INVERSION REALIZADA (registro bruto)	7.263.538	-977.546	982.265	4.168.262	3.090.557

2.5.1/2 Destino geográfico de las ventas según nivel de empleo

Porcentajes

MAQUINARIA Y EQUIPO	TOTAL	Ajuste de directorio	De 1 a 9 ocupados	De 10 a 49 ocupados	De 50 y más ocupados
1 COMUNIDAD DE MADRID	37,67	35,76	39,28	34,67	40,08
2 ESPAÑA	58,65	60,47	58,28	63,06	54,10
3 EUROPA	2,86	2,85	1,92	1,79	4,45
4 MUNDO	0,83	0,92	0,51	0,48	1,38

2.5.1/3 Personal y horas trabajadas por tipo según nivel de empleo

MAQUINARIA Y EQUIPO	TOTAL	Ajuste de directorio	De 1 a 9 ocupados	De 10 a 49 ocupados	De 50 y más ocupados
1 PERSONAL OCUPADO (media anual)	14.362	-1.059	2.620	7.288	5.513
1.1 Personal fijo 1.2 Personal eventual	11.376 2.986	-874 -185	2.168 452		4.754
2 HORAS TRABAJADAS (unidades)	25.474.417	-1.868.712	4.610.757	13.016.001	9.716.371
2.1 Por el personal fijo2.2 Por el personal eventual	20.138.095 5.336.322	-1.541.928 -326.784	3.807.249 803.508		
3 PERSONAL OCUPADO A 31 DE DICIEMBRE	13.808	-1.028	2.471	7.018	5.347
Varones Mujeres	10.518 3.290	-771 -257	1.957 514	5.332 1.686	4.000 1.347
3.1 Personal en gerencia y administración	4.564	-334	833	2,412	1.653
Varones Mujeres	2.497 2.067	-179 -155	484 349	1.287 1.125	905 748
3.2 Personal en área comercial y distribución	6.839	-461	1.190	3.919	2.191
Varones Mujeres	5.841 998	-397 -64	1.025 165	3.377 542	1.836 355
3.3 Personal en área de producción	2.405	-233	448	687	1.503
Varones Mujeres	2.180 225	-195 -38	448 0	668 19	1.259 244

2.5.1/4 Ingresos corrientes según nivel de empleo

					Miles pesetas
MAQUINARIA Y EQUIPO	TOTAL	Ajuste de directorio	De 1 a 9 ocupados	De 10 a 49 ocupados	De 50 y más ocupados
TOTAL INGRESOS CORRIENTES	396.615.963	-38.688.469	65.451.487	197.927.444	171.925.501
1 VENTAS E INGRESOS POR SERVICIOS	385.153.952	-37.703.271	64.858.188	191.990.366	166.008.669
 1.1 Ventas de productos transformados 1.2 Venta de mercaderías (reventa) 1.3 Prestación de servicios 1.4 Otras ventas 1.5 Rappels y devoluciones de ventas 	3.035.557 361.389.756 30.456.897 69.829 9.798.087		283.795 64.407.450 687.548 36.613 557.218	183.797.560 7.236.832 34.957	1.303.332 147.494.683 27.657.422 0 10.446.768
2 TRABAJOS PARA SU INMOVILIZADO	812.531	-80.320	20.458	544.706	327.687
2.1 Trabajos para su inmovilizado inmaterial2.2 Trabajos para su inmovilizado material3 SUBVENCIONES Y AYUDAS PRIVADAS (corrientes)	22.783 789.748 325.295	-154 -80.166 -28.446	20.458 0	544.706	2.479 325.208 116.299
3.1 Subvenciones finales de explotación3.2 Ayudas privadas	207.204 118.091		0		93.616 22.683
4 OTROS INGRESOS DE GESTION	3.125.116	-294.398	74.325	960.190	2.384.999
4.1 Ingresos de la propiedad industrial4.2 Otros ingresos de gestión no contemplados	0 3.125.116	0 -294.398	74.325	0 960.190	0 2.384.999
5 INGRESOS FINANCIEROS	7.199.069	-582.034	498.516	4.194.740	3.087.847

2.5.1/5 Compras, servicios exteriores y variación de existencias según nivel de empleo

Miles pesetas

MAQUINARIA Y EQUIPO	TOTAL	Ajuste de directorio	De 1 a 9 ocupados	De 10 a 49 ocupados	De 50 y más ocupados
1 COMPRAS	237.204.070	-23.533.381	42.930.159	119.878.579	97.928.713
1.1 Compra de materias primas	1.196.459	-64.110	11.328	890.314	358.927
1.2 Compras de combustibles y carburantes	360.391	-10.900	32.509	335.930	2.852
1.3 Otros aprovisionamientos	2.289.029	-226.177	364.493	1.052.663	1.098.050
1.4 Compra de mercaderías (para revender)	231.704.409	-23.174.947	42.166.298	117.102.723	95.610.335
1.5 Trabajos realizados por otras empresas	2.755.118	-156.127	441.729	1.147.649	1.321.867
1.6 Rappels y devoluciones sobre compras	1.101.336	-98.880	86.198	650.700	463.318
2 SERVICIOS EXTERIORES	46.522.857	-4.881.335	6.570.803	20.468.875	24.364.514
2.01 Investigación y desarrollo	17.593	-3.879	0	4.536	16.936
2.02 Arrendamientos y cánones	7.843.393	-713.095	1.290.018	3.219.938	4.046.532
2.03 Reparaciones y conservación	2.368.031	-345.540	288.378	1.023.314	1.401.879
2.04 Comisiones	2.663.346	-191.352	588.510	1.079.052	1.187.136
2.05 Informática	602.709	-78.154	18.555		
2.06 Otros servicios profesionales	4.589.994			1.704.549	2.837.710
2.07 Transporte por terceros	4.317.366			2.084.493	2.169.420
2.08 Primas de seguros no sociales	1.305.168			833.309	
2.09 Servicios bancarios y similares	657.073				
2.10 Publicidad y estudios de mercado	4.743.409				
2.11 Suministros de electricidad, agua y gas	1.550.336				
2.12 Comunicaciones	3.863.324				
2.13 Otros servicios exteriores	12.001.115	-1.329.952	1.206.932		
3 VARIACION DE EXISTENCIAS DE VENTAS	-215.002	1.462	130.411	112.394	-459.269
3.1 De productos en curso y semiterminados	-214.560	-1.687	116.520	0	-329.393
3.2 De productos terminados	-442	3.149	13.891	112.394	-129.876
3.3 De subproductos y residuos	0	0	0	0	0
4 VARIACION DE EXISTENCIAS DE COMPRAS	-6.043.770	120.955	-265.124	-4.043.967	-1.855.634
4.1 De productos para revender (mercaderías)4.2 De materias primas y otros aprovisionamientos	-5.943.721 -100.049	113.791 7.164			

2.5.1/6 Origen geográfico de las compras según nivel de empleo

Porcentajes

MAQUINARIA Y EQUIPO	TOTAL	Ajuste de directorio	De 1 a 9 ocupados	De 10 a 49 ocupados	De 50 y más ocupados
1 COMUNIDAD DE MADRID	14,29	11,37	20,32	10,89	15,12
2 ESPAÑA	22,69	15,45	21,72	27,78	15,13
3 EUROPA	52,86	63,85	39,32	55,07	58,72
4 MUNDO	10,17	9,33	18,64	6,26	11,03

2.5.1/7 Gastos de personal, gastos financieros, amortizaciones e impuestos ligados a la actividad según nivel de empleo

Miles pesetas

MAQUINARIA Y EQUIPO	TOTAL	Ajuste de directorio	De 1 a 9 ocupados	De 10 a 49 ocupados	De 50 y más ocupados
1 GASTOS DE PERSONAL	75.265.991	-6.644.797	9.370.836	32.898.075	39.641.877
 1.1 Sueldos y salarios brutos 1.2 Indemnizaciones al personal 1.3 Cotizaciones sociales a cargo de la empresa 1.4 Otros seguros sociales 1.5 Otros gastos de personal 	54.145.634 5.599.148 13.223.421 127.000 2.170.788	-284.509 -1.095.132 -8.627	3.043	59.650	4.228.186 6.598.817 72.934
2 GASTOS FINANCIEROS	18.318.593	-1.814.867	2.147.137	8.438.191	9.548.132
3 DOTACIONES PARA AMORTIZACIONES	6.287.380	-765.171	481.248	2.633.258	3.938.045
3.1 De gastos de establecimiento3.2 De inmovilizado inmaterial3.3 De inmovilizado material	81.781 736.845 5.468.754				349.383
4 IVA REPERCUTIDO (corriente)	63.696.389	-6.560.627	10.767.166	32.370.342	27.119.508
5 IVA SOPORTADO DEDUCIBLE (corriente)	37.735.841	-3.712.123	6.431.955	19.029.617	15.986.392
6 IMPUESTOS ESPECIALES	0	0	0	0	0
7 OTROS IMPUESTOS LIGADOS A LA ACTIVIDAD	1.193.752	-105.610	201.361	642.676	455.325

2.5.1/8 Operaciones de capital según nivel de empleo

MAQUINARIA Y EQUIPO	TOTAL	Ajuste de directorio	De 1 a 9 ocupados	De 10 a 49 ocupados	De 50 y más ocupados
1 INVERSION REALIZADA (registro bruto)	7.263.538	-977.546	982.265	4.168.262	3.090.557
2 SALDO DE IVA DE CAPITAL	960.710	-122.999	124.068	476.672	482.969
3 INVERSION REALIZADA (sin IVA)	6.302.828	-854.547	858.197	3.691.590	2.607.588
4 VENTA DE INMOVILIZADO MATERIAL	3.555.133	-396.926	112.204	844.398	2.995.457
5 INVERSION BRUTA (sin IVA)	9.857.961	-1.251.473	970.401	4.535.988	5.603.04
5.1 Compras de inmovilizado material	9.068.213	-1.171.307	970.401	3.991.282	5.277.83
 5.1.1 De terrenos y bienes naturales 5.1.2 De edificios y locales 5.1.3 De instalaciones técnicas 5.1.4 De equipo para proceso de información 5.1.5 De maquinaria y utillaje 5.1.6 De mobiliario y equipo de oficina 5.1.7 De elementos de transporte 5.1.8 De otro inmovilizado material 	116.290 2.935.346 341.421 1.995.779 581.906 479.873 588.256 2.029.342	-348.950 -53.477 -348.156 -50.108 -41.811 -36.429	260.951 9.626 168.656 96.334 184.125 183.504	1.744.797 287.210 244.142 355.835 97.453 259.832	1.278.544 98.06; 1.931.13 179.844 240.10 181.34
5.2 Grandes reparaciones de inmovilizado material5.3 Trabajos para su inmovilizado material	0 789.748	=	-		
6 SUBVENCIONES DE CAPITAL	11.875	-235	8.269	3.841	

2.5.1/9 Coeficientes analíticos según nivel de empleo.

MAQI	JINARIA Y EQUIPO	TOTAL	Ajuste de directorio	De 1 a 9 ocupados	De 10 a 49 ocupados	De 50 y más ocupados
i	Horas trabajadas/Personal ocupado (unidades)	1.773,74	1.764,60	1.759,83	1.785,95	1.762,45
	a) Horas trabajadas/Personal fijob) Horas trabajadas/Personal eventual	1.770,23 1.787,11	1.764,22 1.766,40	1.756,11 1.777,67	1.776,36 1.812,01	1.768,68 1.723,39
I I	Producción a salida de fábrica/Personal ocupado (miles ptas.)	10.604,86	14.057,14	8.672,54	10.043,06	12.929,01
HE	Producción a salida de fábrica/Horas trabajadas (ptas.)	5.978,82	7.966,19	4.928,06	5.623,37	7.335,83
i۷	Margen comercial sobre compras netas (%)	48,64	39,61	50,80	52,03	41,31
٧	Consumos intermedios (sin IVA)/Producción a salida de fábrica (%)	34,95	35,91	32,68	32,76	38,11
	a) Servicios exteriores/Producción a salida de fábrica	30,55	32,79	28,92	27,97	34,18
VI	Valor añadido bruto a coste de factores/Personal ocupado (miles ptas.)	6.830,29	8.928,56	5.761,63	6.683,23	7.935,61
VII	Valor añadido bruto a coste de factores/Horas trabajadas (ptas.)	3.850,79	5.059,82	3.273,97	3.742,12	4.502,61
VIII	Costes de personal/Personal ocupado (miles ptas.)	5.240,63	6.274,60	3.576,65	4.514,01	7.190,62
IX	Costes de personal/Valor añadido bruto a coste de factores (%)	76,73	70,28	62,08	67,54	90,61
Χ	Sueldos y salarios/Personal asalariado (miles ptas.)	3.810,12	4.606,97	2.915,15	3.466,11	4.821,45
ΧI	Sueldos y salarios/Horas asalariados (ptas.)	2.149,84	2.613,68	1.665,26	1.940,88	2.735,65
XII	Cotizaciones sociales/Sueldos y salarios (%)	24,42	22,51	24,04	23,74	24,83
XIII	Excedente bruto/Personal ocupado (miles ptas.)	1.589,65	2.653,97	2.184,98	2.169,23	745,00
VIX	Excedente bruto/Horas trabajadas (ptas.)	896,22	1.504,01	1.241,58	1.214,61	422,71
XV	Excedente bruto/Valor añadido bruto a coste de factores (%)	23,27	29,72	37,92	32,46	9,39
XVI	Gastos financieros/Producción a salida de fábrica (%)	12,03	12,19	9,45	11,53	13,40
XVII	Inversión realizada (sin IVA)/Producción a salida de fábrica (%)	4,14	5,74	3,78	5,04	3,66
XVIII	Personal en gerencia y admón./Personal total a 31 de diciembre (%)	33,05	32,49	33,71	34,37	30,91
XIX	Personal en área comercial/Personal total a 31 de diciembre (%)	49,53	44,84	48,16	55,84	40,98
XX	Personal en área de producción/Personal total a 31 de diciembre (%)	17,42	22,67	18,13	9,79	28,11
XXI	Mujeres/Personal total a 31 de diciembre (%)	23,83	25,00	20,80	24,02	25,19
	a) En gerencia y administraciónb) En área comercial y distribuciónc) En área de producción	45,29 14,59 9,36	13,88	13,87	13,83	16,20

2.5.2.1/1 Macromagnitudes y cuenta de explotación

Mi	les	p	es	e	tas

MAQUINARIA PARA LA INDUSTRIA Y LOS SERVICIOS	TOTAL	
1 PERSONAL OCUPADO (media anual)	8.451	
2 HORAS TRABAJADAS (unidades)	14.995.620	
3 PRODUCCION A SALIDA DE FABRICA (registro bruto)	117.173.740	
3.1 IVA repercutido (corriente)3.2 Producción a salida de fábrica (sin IVA)	33.418.360 83.755.380	
2.1 Margen comercial bruto2.2 Otros ingresos corrientes	73.598.837 10.156.543	
4 CONSUMOS INTERMEDIOS (registro bruto)	50.777.688	
4.1 IVA soportado deducible (corriente)4.2 Consumos intermedios (sin IVA)	20.488.179 30.289.509	
2.1 Consumo de materiales2.2 Servicios exteriores	4.857.832 25.431.677	
5 VALOR AÑADIDO BRUTO A SALIDA DE FABRICA (registro bruto)	66.396.052	
5.1 Saldo de IVA corriente5.2 Valor añadido bruto a salida de fábrica (sin IVA)	12.930.181 53.465.871	
6 IMPUESTOS LIGADOS A LA ACTIVIDAD	491.975	
6.1 Impuestos especiales6.2 Otros impuestos ligados a la actividad	0 491.975	
7 SUBVENCIONES DE EXPLOTACION	23.350	
8 VALOR AÑADIDO BRUTO A COSTE DE LOS FACTORES	52.997.246	
8.1 Costes de personal8.2 Excedente bruto de explotación	38.642.202 14.355.044	
9 GASTOS FINANCIEROS	10.847.037	
10 INVERSION REALIZADA (registro bruto)	2.763.291	

2.5.2.1/2 Destino geográfico de las ventas

MA	AQUINARIA PARA LA INDUSTRIA Y LOS SERVICIOS	TOTAL	
1	COMUNIDAD DE MADRID	38,68	
2	ESPAÑA	57,71	
3	EUROPA	2,33	
4	MUNDO	1,28	

2.5.2.1/3 Personal y horas trabajadas por tipo

MAQUINARIA PARA LA INDUSTRIA Y LOS SERVICIOS	TOTAL	
1 PERSONAL OCUPADO (media anual)	8.451	
1.1 Personal fijo1.2 Personal eventual	7.139 1.312	
2 HORAS TRABAJADAS (unidades)	14.995.620	
2.1 Por el personal fijo2.2 Por el personal eventual	12.644.298 2.351.322	
3 PERSONAL OCUPADO A 31 DE DICIEMBRE	8.190	
Varones Mujeres	6.145 2.045	
3.1 Personal en gerencia y administración	3.051	
Varones Mujeres	1.698 1.353	
3.2 Personal en área comercial y distribución	4.007	
Varones Mujeres	3.390 617	
3.3 Personal en área de producción	1.132	
Varones Mujeres	1.057 75	

2.5.2.1/4 Ingresos corrientes

MAQUINARIA PARA LA INDUSTRIA Y LOS SERVICIOS	TOTAL	
TOTAL INGRESOS CORRIENTES	212.263.160	
1 VENTAS E INGRESOS POR SERVICIOS	205.943.239	
1.1 Ventas de productos transformados1.2 Venta de mercaderías (reventa)1.3 Prestación de servicios1.4 Otras ventas1.5 Rappels y devoluciones de ventas	1.960.326 201.161.746 6.540.935 69.157 3.788.925	
2 TRABAJOS PARA SU INMOVILIZADO	64.487	
2.1 Trabajos para su inmovilizado inmaterial2.2 Trabajos para su inmovilizado material	0 64.487	
3 SUBVENCIONES Y AYUDAS PRIVADAS (corrientes)	123.834	
3.1 Subvenciones finales de explotación3.2 Ayudas privadas	23.350 100.484	
4 OTROS INGRESOS DE GESTION	1.338.595	
4.1 Ingresos de la propiedad industrial4.2 Otros ingresos de gestión no contemplados	0 1.338.595	
5 INGRESOS FINANCIEROS	4.793.005	

2.5.2.1/5 Compras, servicios exteriores y variacion de existencias

Miles pesetas MAQUINARIA PARA LA INDUSTRIA Y LOS SERVICIOS **TOTAL** 1 COMPRAS 127.934.474 1.1 Compra de materias primas 597.290 1.2 Compras de combustibles y carburantes 360.391 1.3 Otros aprovisionamientos 1.897.648 1.4 Compra de mercaderías (para revender) 124.168.353 1.5 Trabajos realizados por otras empresas 1.918.524 1.6 Rappels y devoluciones sobre compras 1.007.732 2 SERVICIOS EXTERIORES 25.431.677 2.01 Investigación y desarrollo 2.02 Arrendamientos y cánones 3.352.163 2.03 Reparaciones y conservación 786.236 2.04 Comisiones 2.450.333 2.05 Informática 516.477 2.06 Otros servicios profesionales 2.602.821 2.07 Transporte por terceros 2.417.984 2.08 Primas de seguros no sociales 933.580 2.09 Servicios bancarios y similares 545.295 2.10 Publicidad y estudios de mercado 2.862.675 2.11 Suministros de electricidad, agua y gas 854.782 2.12 Comunicaciones 1.765.980 2.13 Otros servicios exteriores 6.343.351 3 VARIACION DE EXISTENCIAS DE VENTAS 183.043 3.1 De productos en curso y semiterminados 108.947 3.2 De productos terminados 74.096 3.3 De subproductos y residuos 0 4 VARIACION DE EXISTENCIAS DE COMPRAS -697.342 4.1 De productos para revender (mercaderías) -613.363 4.2 De materias primas y otros aprovisionamientos -83.979

2.5.2.1/6 Origen geográfico de las compras

		Porcentajes
MAQUINARIA PARA LA INDUSTRIA Y LOS SERVICIOS	TOTAL	
1 COMUNIDAD DE MADRID 2 ESPAÑA	20,36 25,26	
3 EUROPA	44,83	
4 MUNDO	9,54	

2.5.2.1/7 Gastos de personal, gastos financieros, amortizaciones e impuestos ligados a la actividad

Miles pesetas

MAQUINARIA PARA LA INDUSTRIA Y LOS SERVICIOS	TOTAL	
1 GASTOS DE PERSONAL	38.642.202	
 1.1 Sueldos y salarios brutos 1.2 Indemnizaciones al personal 1.3 Cotizaciones sociales a cargo de la empresa 1.4 Otros seguros sociales 1.5 Otros gastos de personal 	28.952.938 1.581.678 7.339.280 89.719 678.587	
2 GASTOS FINANCIEROS	10.847.037	
3 DOTACIONES PARA AMORTIZACIONES	2.771.719	
3.1 De gastos de establecimiento3.2 De inmovilizado inmaterial3.3 De inmovilizado material	42.918 380.825 2.347.976	
4 IVA REPERCUTIDO (corriente)	33.418.360	
5 IVA SOPORTADO DEDUCIBLE (corriente)	20.488.179	
6 IMPUESTOS ESPECIALES	0	
7 OTROS IMPUESTOS LIGADOS A LA ACTIVIDAD	491.975	

2.5.2.1/8 Operaciones de capital

MAQUINARIA PARA LA INDUSTRIA Y LOS SERVICIOS	TOTAL	
1 INVERSION REALIZADA (registro bruto)	2.763.291	
2 SALDO DE IVA DE CAPITAL	516.875	*
3 INVERSION REALIZADA (sin IVA)	2.246.416	
4 VENTA DE INMOVILIZADO MATERIAL	2.025.669	
5 INVERSION BRUTA (sin IVA)	4.272.085	
5.1 Compras de inmovilizado material	4.207.598	
 5.1.1 De terrenos y bienes naturales 5.1.2 De edificios y locales 5.1.3 De instalaciones técnicas 5.1.4 De equipo para proceso de información 5.1.5 De maquinaria y utillaje 5.1.6 De mobiliario y equipo de oficina 5.1.7 De elementos de transporte 5.1.8 De otro inmovilizado material 	53.489 1.293.422 97.140 879.064 410.892 355.557 476.893 641.141	
5.2 Grandes reparaciones de inmovilizado material5.3 Trabajos para su inmovilizado material	0 64.487	
6 SUBVENCIONES DE CAPITAL	11.875	

2.5.2.1/9 Coeficientes analíticos

MAQ	UINARIA PARA LA INDUSTRIA Y LOS SERVICIOS	TOTAL	
ŀ	Horas trabajadas/Personal ocupado (unidades)	1.774,42	
	a) Horas trabajadas/Personal fijob) Horas trabajadas/Personal eventual	1.771,16 1.792,17	
11	Producción a salida de fábrica/Personal ocupado (miles ptas.)	9.910,71	
Ш	Producción a salida de fábrica/Horas trabajadas (ptas.)	5.585,32	
IV	Margen comercial sobre compras netas (%)	59,46	
V	Consumos intermedios (sin IVA)/Producción a salida de fábrica (%)	36,16	
	a) Servicios exteriores/Producción a salida de fábrica	30,36	
VI	Valor añadido bruto a coste de factores/Personal ocupado (miles ptas.)	6.271,12	
VII	Valor añadido bruto a coste de factores/Horas trabajadas (ptas.)	3.534,18	
VIII	Costes de personal/Personal ocupado (miles ptas.)	4.572,50	
IX	Costes de personal/Valor añadido bruto a coste de factores (%)	72,91	
Χ	Sueldos y salarios/Personal asalariado (miles ptas.)	3.483,69	
ΧI	Sueldos y salarios/Horas asalariados (ptas.)	1.966,12	
XII	Cotizaciones sociales/Sueldos y salarios (%)	25,35	
XIII	Excedente bruto/Personal ocupado (miles ptas.)	1.698,62	
XIV	Excedente bruto/Horas trabajadas (ptas.)	957,28	
ΧV	Excedente bruto/Valor añadido bruto a coste de factores (%)	27,09	
XVI	Gastos financieros/Producción a salida de fábrica (%)	12,95	
XVII	Inversión realizada (sin IVA)/Producción a salida de fábrica (%)	2,68	
XVIII	Personal en gerencia y admón./Personal total a 31 de diciembre (%)	37,25	
XIX	Personal en área comercial/Personal total a 31 de diciembre (%)	48,93	
XX	Personal en área de producción/Personal total a 31 de diciembre (%)	13,82	
XXI	Mujeres/Personal total a 31 de diciembre (%)	24,97	
	a) En gerencia y administración b) En área comercial y distribución c) En área de producción	44,35 15,40 6,63	

2.5.2.2/1 Macromagnitudes y cuenta de explotación

Miles	pesetas
-------	---------

MAQUINARIA Y EQUIPO DE OFICINA	TOTAL	
1 PERSONAL OCUPADO (media anual)	4.412	
2 HORAS TRABAJADAS (unidades)	7.801.460	
3 PRODUCCION A SALIDA DE FABRICA (registro bruto)	69.281.422	
3.1 IVA repercutido (corriente)3.2 Producción a salida de fábrica (sin IVA)	19.537.504 49.743.918	
2.1 Margen comercial bruto2.2 Otros ingresos corrientes	24.192.489 25.551.429	
4 CONSUMOS INTERMEDIOS (registro bruto)	29.450.786	
4.1 IVA soportado deducible (corriente)4.2 Consumos intermedios (sin IVA)	11.545.097 17.905.689	
2.1 Consumo de materiales2.2 Servicios exteriores	1.689.497 16.216.192	
5 VALOR AÑADIDO BRUTO A SALIDA DE FABRICA (registro bruto)	39.830.636	
5.1 Saldo de IVA corriente5.2 Valor añadido bruto a salida de fábrica (sin IVA)	7.992.407 31.838.229	
6 IMPUESTOS LIGADOS A LA ACTIVIDAD	592.794	
6.1 Impuestos especiales6.2 Otros impuestos ligados a la actividad	0 592.794	
7 SUBVENCIONES DE EXPLOTACION	183.854	
8 VALOR AÑADIDO BRUTO A COSTE DE LOS FACTORES	31.429.289	
8.1 Costes de personal8.2 Excedente bruto de explotación	27.599.066 3.830.223	
9 GASTOS FINANCIEROS	4.571.023	
10 INVERSION REALIZADA (registro bruto)	3.164.247	

2.5.2.2/2 Destino geográfico de las ventas

MAQUINARIA Y EQUIPO DE OFICINA	TOTAL	
1 COMUNIDAD DE MADRID	47,25	
2 ESPAÑA	49,49	
3 EUROPA	2,88	
4 MUNDO	0,39	

2.5.2.2/3 Personal y horas trabajadas por tipo

MAQUINARIA Y EQUIPO DE OFICINA	TOTAL	
1 PERSONAL OCUPADO (media anual)	4.412	
Personal fijo Personal eventual	2.929 1.483	
2 HORAS TRABAJADAS (unidades)	7.801.460	
2.1 Por el personal fijo2.2 Por el personal eventual	5.148.437 2.653.023	
3 PERSONAL OCUPADO A 31 DE DICIEMBRE	4.262	
Varones Mujeres	3.304 958	
3.1 Personal en gerencia y administración	1.023	
Varones Mujeres	539 484	
3.2 Personal en área comercial y distribución	2.180	
Varones Mujeres	1.850 330	
3.3 Personal en área de producción	1.059	
Varones Mujeres	915 144	

2.5.2.2/4 Ingresos corrientes

		Miles pesetas
MAQUINARIA Y EQUIPO DE OFICINA	TOTAL	
TOTAL INGRESOS CORRIENTES	124.000.656	
1 VENTAS E INGRESOS POR SERVICIOS	119.930.720	
 1.1 Ventas de productos transformados 1.2 Venta de mercaderías (reventa) 1.3 Prestación de servicios 1.4 Otras ventas 1.5 Rappels y devoluciones de ventas 	1.075.231 101.761.022 22.702.820 0 5.608.353	
2 TRABAJOS PARA SU INMOVILIZADO	748.044	
2.1 Trabajos para su inmovilizado inmaterial2.2 Trabajos para su inmovilizado material	22.783 725.261	
3 SUBVENCIONES Y AYUDAS PRIVADAS (corrientes)	201.461	
3.1 Subvenciones finales de explotación3.2 Ayudas privadas	183.854 17.607	
4 OTROS INGRESOS DE GESTION	1.424.308	
4.1 Ingresos de la propiedad industrial4.2 Otros ingresos de gestión no contemplados	0 1.424.308	
5 INGRESOS FINANCIEROS	1.696.123	

2.5.2.2/5 Compras, servicios exteriores y variacion de existencias

Miles pesetas

MAQU	INARIA Y EQUIPO DE OFICINA	TOTAL	
1 COM	MPRAS	71.725.981	
1.1 1.2 1.3 1.4 1.5 1.6 2 SER 2.01 2.02 2.03 2.04 2.05	Compra de materias primas Compras de combustibles y carburantes Otros aprovisionamientos Compra de mercaderías (para revender) Trabajos realizados por otras empresas Rappels y devoluciones sobre compras VICIOS EXTERIORES Investigación y desarrollo Arrendamientos y cánones Reparaciones y conservación Comisiones Informática	599.169 0 346.575 70.052.554 727.683 0 16.216.192 17.593 4.196.118 1.201.749 178.548 83.885	
2.07 2.08 2.09 2.10 2.11 2.12	Otros servicios profesionales Transporte por terceros Primas de seguros no sociales Servicios bancarios y similares Publicidad y estudios de mercado Suministros de electricidad, agua y gas Comunicaciones Otros servicios exteriores	1.438.308 1.328.657 180.801 80.311 1.070.137 544.835 1.700.538 4.194.712	
3 VAR 3.1 3.2 3.3	MACION DE EXISTENCIAS DE VENTAS De productos en curso y semiterminados De productos terminados De subproductos y residuos	-376.191 -301.653 -74.538 0	
	MACION DE EXISTENCIAS DE COMPRAS De productos para revender (mercaderías) De materias primas y otros aprovisionamientos	-1.923.696 -1.907.626 -16.070	

2.5.2.2/6 Origen geográfico de las compras

Porcentajes

MAQUINARIA Y EQUIPO DE OFICINA	TOTAL	
1 COMUNIDAD DE MADRID	6,78	
2 ESPAÑA	24,37	
3 EUROPA	54,26	
4 MUNDO	14,58	

2.5.2.2/7 Gastos de personal, gastos financieros, amortizaciones e impuestos ligados a la actividad

Miles pesetas

		miles pesetas
MAQUINARIA Y EQUIPO DE OFICINA	TOTAL	
1 GASTOS DE PERSONAL	27.599.066	
 1.1 Sueldos y salarios brutos 1.2 Indemnizaciones al personal 1.3 Cotizaciones sociales a cargo de la empresa 1.4 Otros seguros sociales 1.5 Otros gastos de personal 	19.046.144 3.111.417 4.120.875 15.900 1.304.730	
2 GASTOS FINANCIEROS	4.571.023	
3 DOTACIONES PARA AMORTIZACIONES	2.618.791	
3.1 De gastos de establecimiento3.2 De inmovilizado inmaterial3.3 De inmovilizado material	38.863 218.831 2.361.097	
4 IVA REPERCUTIDO (corriente)	19.537.504	
5 IVA SOPORTADO DEDUCIBLE (corriente)	11.545.097	
6 IMPUESTOS ESPECIALES	0	•
7 OTROS IMPUESTOS LIGADOS A LA ACTIVIDAD	592.794	

2.5.2.2/8 Operaciones de capital

MAQUINARIA Y EQUIPO DE OFICINA	TOTAL	
1 INVERSION REALIZADA (registro bruto)	3.164.247	
2 SALDO DE IVA DE CAPITAL	304.724	
3 INVERSION REALIZADA (sin IVA)	2.859.523	
4 VENTA DE INMOVILIZADO MATERIAL	1.147.027	
5 INVERSION BRUTA (sin IVA)	4.006.550	
5.1 Compras de inmovilizado material	3.281.289	
 5.1.1 De terrenos y bienes naturales 5.1.2 De edificios y locales 5.1.3 De instalaciones técnicas 5.1.4 De equipo para proceso de información 5.1.5 De maquinaria y utillaje 5.1.6 De mobiliario y equipo de oficina 5.1.7 De elementos de transporte 5.1.8 De otro inmovilizado material 	0 1.016.334 38.409 1.068.966 1.829 80.176 52.107 1.023.468	
5.2 Grandes reparaciones de inmovilizado material5.3 Trabajos para su inmovilizado material6 SUBVENCIONES DE CAPITAL	0 725.261	

2.5.2.2/9 Coeficientes analíticos

MAQ	JINARIA Y EQUIPO DE OFICINA	TOTAL	
l	Horas trabajadas/Personal ocupado (unidades)	1.768,24	
	a) Horas trabajadas/Personal fijo b) Horas trabajadas/Personal eventual	1.757,75 1.788,96	
il	Producción a salida de fábrica/Personal ocupado (miles ptas.)	11.274,69	
111	Producción a salida de fábrica/Horas trabajadas (ptas.)	6.376,23	
١V	Margen comercial sobre compras netas (%)	33,62	
٧	Consumos intermedios (sin IVA)/Producción a salida de fábrica (%)	36,00	
	a) Servicios exteriores/Producción a salida de fábrica	32,60	
VI	Valor añadido bruto a coste de factores/Personal ocupado (miles ptas.)	7.123,59	
VII	Valor añadido bruto a coste de factores/Horas trabajadas (ptas.)	4.028,64	
/III	Costes de personal/Personal ocupado (miles ptas.)	6.255,45	
Χ	Costes de personal/Valor añadido bruto a coste de factores (%)	87,81	
Χ	Sueldos y salarios/Personal asalariado (miles ptas.)	4.316,90	
ΧI	Sueldos y salarios/Horas asalariados (ptas.)	2.441,36	
XII	Cotizaciones sociales/Sueldos y salarios (%)	21,64	
XIII	Excedente bruto/Personal ocupado (miles ptas.)	868,14	
XIV	Excedente bruto/Horas trabajadas (ptas.)	490,96	
ΧV	Excedente bruto/Valor añadido bruto a coste de factores (%)	12,19	ı
XVI	Gastos financieros/Producción a salida de fábrica (%)	9,19	1
XVII	Inversión realizada (sin IVA)/Producción a salida de fábrica (%)	5,75	
XVIII	Personal en gerencia y admón./Personal total a 31 de diciembre (%)	24,00	
XIX	Personal en área comercial/Personal total a 31 de diciembre (%)	51,15	i
XX	Personal en área de producción/Personal total a 31 de diciembre (%)	24,85	5
XXI	Mujeres/Personal total a 31 de diciembre (%)	22,48	3
	a) En gerencia y administración	47,31	
	b) En área comercial y distribución c) En área de producción	15,14 13,60	

2.5.2.3/1 Macromagnitudes y cuenta de explotación

Miles pesetas

MAQUINARIA AGRICOLA Y PARA LA CONSTRUCCION	TOTAL	
1 PERSONAL OCUPADO (media anual)	1.499	
2 HORAS TRABAJADAS (unidades)	2.677.337	
3 PRODUCCION A SALIDA DE FABRICA (registro bruto)	29.548.247	
3.1 IVA repercutido (corriente)3.2 Producción a salida de fábrica (sin IVA)	10.740.525 18.807.722	
2.1 Margen comercial bruto2.2 Otros ingresos corrientes	17.253.549 1.554.173	
4 CONSUMOS INTERMEDIOS (registro bruto)	10.731.270	
4.1 IVA soportado deducible (corriente)4.2 Consumos intermedios (sin IVA)	5.702.565 5.028.705	
2.1 Consumo de materiales2.2 Servicios exteriores	153.717 4.874.988	
5 VALOR AÑADIDO BRUTO A SALIDA DE FABRICA (registro bruto)	18.816.977	
5.1 Saldo de IVA corriente5.2 Valor añadido bruto a salida de fábrica (sin IVA)	5.037.960 13.779.017	
6 IMPUESTOS LIGADOS A LA ACTIVIDAD	108.983	
6.1 Impuestos especiales6.2 Otros impuestos ligados a la actividad	0 108.983	
7 SUBVENCIONES DE EXPLOTACION	0	
8 VALOR AÑADIDO BRUTO A COSTE DE LOS FACTORES	13.670.034	
8.1 Costes de personal8.2 Excedente bruto de explotación	9.024.723 4.645.311	
9 GASTOS FINANCIEROS	2.900.533	
10 INVERSION REALIZADA (registro bruto)	1.336.000	

2.5.2.3/2 Destino geográfico de las ventas

MAQUINARIA AGRICOLA Y PARA LA CONSTRUCCION	TOTAL	
1 COMUNIDAD DE MADRID	14,81	
2 ESPAÑA	80,41	
3 EUROPA	4,63	
4 MUNDO	0,15	

2.5.2.3/3 Personal y horas trabajadas por tipo

MAQUINARIA AGRICOLA Y PARA LA CONSTRUCCION	TOTAL	
PERSONAL OCUPADO (media anual)	1.499	
1.1 Personal fijo 1.2 Personal eventual	1.308 191	
2 HORAS TRABAJADAS (unidades)	2.677.337	
2.1 Por el personal fijo2.2 Por el personal eventual	2.345.360 331.977	
3 PERSONAL OCUPADO A 31 DE DICIEMBRE	1.356	
Varones Mujeres	1.069 287	
3.1 Personal en gerencia y administración	490	
Varones Mujeres	260 230	
3.2 Personal en área comercial y distribución	652	
Varones Mujeres	601 51	
3.3 Personal en área de producción	214	
Varones Mujeres	208 6	

2.5.2.3/4 Ingresos corrientes

MAQUINARIA AGRICOLA Y PARA LA CONSTRUCCION	TOTAL	
TOTAL INGRESOS CORRIENTES	60.352.147	
1 VENTAS E INGRESOS POR SERVICIOS	59.279.993	
 1.1 Ventas de productos transformados 1.2 Venta de mercaderías (reventa) 1.3 Prestación de servicios 1.4 Otras ventas 1.5 Rappels y devoluciones de ventas 	0 58.466.988 1.213.142 672 400.809	
2 TRABAJOS PARA SU INMOVILIZADO	0	
2.1 Trabajos para su inmovilizado inmaterial2.2 Trabajos para su inmovilizado material3 SUBVENCIONES Y AYUDAS PRIVADAS (corrientes)	0 0	
3.1 Subvenciones finales de explotación 3.2 Ayudas privadas	0	
4 OTROS INGRESOS DE GESTION	362.213	
4.1 Ingresos de la propiedad industrial4.2 Otros ingresos de gestión no contemplados	0 362.213	
5 INGRESOS FINANCIEROS	709.941	

2.5.2.3/5 Compras, servicios exteriores y variacion de existencias

Miles pesetas

MAQUINARIA AGRICOLA Y PARA LA CONSTRUCCION	TOTAL	
1 COMPRAS	37.543.615	
 1.1 Compra de materias primas 1.2 Compras de combustibles y carburantes 1.3 Otros aprovisionamientos 1.4 Compra de mercaderías (para revender) 1.5 Trabajos realizados por otras empresas 1.6 Rappels y devoluciones sobre compras 2 SERVICIOS EXTERIORES 	0 0 44.806 37.483.502 108.911 93.604 4.874.988	
2.01 Investigación y desarrollo 2.02 Arrendamientos y cánones 2.03 Reparaciones y conservación 2.04 Comisiones 2.05 Informática 2.06 Otros servicios profesionales 2.07 Transporte por terceros 2.08 Primas de seguros no sociales 2.09 Servicios bancarios y similares 2.10 Publicidad y estudios de mercado 2.11 Suministros de electricidad, agua y gas 2.12 Comunicaciones 2.13 Otros servicios exteriores	0 295.112 380.046 34.465 2.347 548.865 570.725 190.787 31.467 810.597 150.719 396.806 1.463.052	
 3 VARIACION DE EXISTENCIAS DE VENTAS 3.1 De productos en curso y semiterminados 3.2 De productos terminados 3.3 De subproductos y residuos 	-21.854 -21.854 0 0	
VARIACION DE EXISTENCIAS DE COMPRAS De productos para revender (mercaderías) De materias primas y otros aprovisionamientos	-3.422.732 -3.422.732 0	

2.5.2.3/6 Origen geográfico de las compras

Porcentajes

MAQUINARIA AGRICOLA Y PARA LA CONSTRUCCION	TOTAL	
1 COMUNIDAD DE MADRID 2 ESPAÑA	7,94 10.68	
3 EUROPA 4 MUNDO	77,53 3,85	

2.5.2.3/7 Gastos de personal, gastos financieros, amortizaciones e impuestos ligados a la actividad

Miles pesetas

MAQUINARIA AGRICOLA Y PARA LA CONSTRUCCION	TOTAL	
1 GASTOS DE PERSONAL	9.024.723	
1.1 Sueldos y salarios brutos1.2 Indemnizaciones al personal1.3 Cotizaciones sociales a cargo de la empresa1.4 Otros seguros sociales1.5 Otros gastos de personal	6.146.552 906.053 1.763.266 21.381 187.471	
2 GASTOS FINANCIEROS	2.900.533	
3 DOTACIONES PARA AMORTIZACIONES	896.870	
3.1 De gastos de establecimiento3.2 De inmovilizado inmaterial3.3 De inmovilizado material	0 137.189 759.681	
4 IVA REPERCUTIDO (corriente)	10.740.525	
5 IVA SOPORTADO DEDUCIBLE (corriente)	5.702.565	
6 IMPUESTOS ESPECIALES	0	
7 OTROS IMPUESTOS LIGADOS A LA ACTIVIDAD	108.983	

2.5.2.3/8 Operaciones de capital

MAQUINARIA AGRICOLA Y PARA LA CONSTRUCCION	TOTAL	
And the second s		
1 INVERSION REALIZADA (registro bruto)	1.336.000	
2 SALDO DE IVA DE CAPITAL	139.111	
3 INVERSION REALIZADA (sin IVA)	1.196.889	
4 VENTA DE INMOVILIZADO MATERIAL	382.437	
5 INVERSION BRUTA (sin IVA)	1.579.326	
5.1 Compras de inmovilizado material	1.579.326	
 5.1.1 De terrenos y bienes naturales 5.1.2 De edificios y locales 5.1.3 De instalaciones técnicas 5.1.4 De equipo para proceso de información 5.1.5 De maquinaria y utillaje 5.1.6 De mobiliario y equipo de oficina 5.1.7 De elementos de transporte 5.1.8 De otro inmovilizado material 	62.801 625.590 205.872 47.749 169.185 44.140 59.256 364.733	
5.2 Grandes reparaciones de inmovilizado material5.3 Trabajos para su inmovilizado material	0	
6 SUBVENCIONES DE CAPITAL	0	

2.5.2.3/9 Coeficientes analíticos

MAQI	JINARIA AGRICOLA Y PARA LA CONSTRUCCION	TOTAL	
1	Horas trabajadas/Personal ocupado (unidades)	1.786,08	
	a) Horas trabajadas/Personal fijo b) Horas trabajadas/Personal eventual	1.793,09 1.738,10	
II	Producción a salida de fábrica/Personal ocupado (miles ptas.)	12.546,85	
Ш	Producción a salida de fábrica/Horas trabajadas (ptas.)	7.024,79	
IV	Margen comercial sobre compras netas (%)	42,28	
V	Consumos intermedios (sin IVA)/Producción a salida de fábrica (%)	26,74	
	a) Servicios exteriores/Producción a salida de fábrica	25,92	
VI	Valor añadido bruto a coste de factores/Personal ocupado (miles ptas.)	9.119,44	
VII	Valor añadido bruto a coste de factores/Horas trabajadas (ptas.)	5.105,83	•
VIII	Costes de personal/Personal ocupado (miles ptas.)	6.020,50	
Χ	Costes de personal/Valor añadido bruto a coste de factores (%)	66,02	
X	Sueldos y salarios/Personal asalariado (miles ptas.)	4.130,75	
ΧI	Sueldos y salarios/Horas asalariados (ptas.)	2.312,02	•
ΧII	Cotizaciones sociales/Sueldos y salarios (%)	28,69	
XIII	Excedente bruto/Personal ocupado (miles ptas.)	3.098,94	
ΧIV	Excedente bruto/Horas trabajadas (ptas.)	1.735,05	
ΧV	Excedente bruto/Valor añadido bruto a coste de factores (%)	33,98	
XVI	Gastos financieros/Producción a salida de fábrica (%)	15,42	
XVII	Inversión realizada (sin IVA)/Producción a salida de fábrica (%)	6,36	
XVIII	Personal en gerencia y admón./Personal total a 31 de diciembre (%)	36,14	
XIX	Personal en área comercial/Personal total a 31 de diciembre (%)	48,08	
XX	Personal en área de producción/Personal total a 31 de diciembre (%)	15,78	
XXI	Mujeres/Personal total a 31 de diciembre (%)	21,17	
	a) En gerencia y administración b) En área comercial y distribución c) En área de producción	46,94 7,82 2,80	



2.6 Otro comercio al por mayor

2.6.1/1 Macromagnitudes y cuenta de explotación según nivel de empleo

Miles pesetas

OTRO COMERCIO AL POR MAYOR	TOTAL	
1 PERSONAL OCUPADO (media anual)	2.911	
2 HORAS TRABAJADAS (unidades)	5.135.994	
3 PRODUCCION A SALIDA DE FABRICA (registro bruto)	31.440.121	
3.1 IVA repercutido (corriente)3.2 Producción a salida de fábrica (sin IVA)	13.399.919 18.040.202	
2.1 Margen comercial bruto2.2 Otros ingresos corrientes	17.939.783 100.419	
4 CONSUMOS INTERMEDIOS (registro bruto)	15.689.743	
4.1 IVA soportado deducible (corriente)4.2 Consumos intermedios (sin IVA)	9.550.516 6.139.227	
2.1 Consumo de materiales2.2 Servicios exteriores	191.010 5.948.217	La muestra y el colectivo no son suficientemente elevados para ofrecer datos detallados por estratos
5 VALOR AÑADIDO BRUTO A SALIDA DE FABRICA (registro bruto)	15.750.378	de tamaño garantizando la fiabilidad debida y el respeto al secreto estadístico.
5.1 Saldo de IVA corriente5.2 Valor añadido bruto a salida de fábrica (sin IVA)	3.849.403 11.900.975	respeto ai secreto estadistico.
6 IMPUESTOS LIGADOS A LA ACTIVIDAD	53.524	
6.1 Impuestos especiales6.2 Otros impuestos ligados a la actividad	0 53.524	
7 SUBVENCIONES DE EXPLOTACION	0	
8 VALOR AÑADIDO BRUTO A COSTE DE LOS FACTORES	11.847.451	
8.1 Costes de personal8.2 Excedente bruto de explotación	10.066.883 1.780.568	
9 GASTOS FINANCIEROS	2.771.883	
10 INVERSION REALIZADA (registro bruto)	381.917	

2.6.1/2 Destino geográfico de las ventas según nivel de empleo

Porcentajes

OTRO COMERCIO AL POR MAYOR	TOTAL	
1 COMUNIDAD DE MADRID	57,83	La muestra y el colectivo no son suficientemente
2 ESPAÑA	39,60	elevados para ofrecer datos detallados por estratos
3 EUROPA	2,14	de tamaño garantizando la fiabilidad debida y el
4 MUNDO	0,43	respeto al secreto estadístico.

2.6.1/3 Personal y horas trabajadas por tipo según nivel de empleo

OTRO COMERCIO AL POR MAYOR	TOTAL	
1 PERSONAL OCUPADO (media anual) 1.1 Personal fijo 1.2 Personal eventual 2 HORAS TRABAJADAS (unidades)	2.911 2.341 570 5.135.994	
2.1 Por el personal fijo 2.2 Por el personal eventual	4.113.046 1.022.948	
3 PERSONAL OCUPADO A 31 DE DICIEMBRE Varones Mujeres 3.1 Personal en gerencia y administración	2.858 2.148 710 1.660	La muestra y el colectivo no son suficientemente elevados para ofrecer datos detallados por estratos de tamaño garantizando la fiabilidad debida y el
Varones Mujeres	1.192 468	respeto al secreto estadístico.
 Personal en área comercial y distribución Varones Mujeres 	1.151 917 234	
3.3 Personal en área de producción Varones Mujeres	47 39 8	

2.6.1/4 Ingresos corrientes según nivel de empleo

	-	Miles pesetas
OTRO COMERCIO AL POR MAYOR	TOTAL	
TOTAL INGRESOS CORRIENTES 1 VENTAS E INGRESOS POR SERVICIOS	75.224.462 73.877.891	
1.1 Ventas de productos transformados 1.2 Venta de mercaderías (reventa) 1.3 Prestación de servicios 1.4 Otras ventas 1.5 Rappels y devoluciones de ventas	74.760.665 10.990 0 893.764	
2 TRABAJOS PARA SU INMOVILIZADO 2.1 Trabajos para su inmovilizado inmaterial 2.2 Trabajos para su inmovilizado material	22.617 0 22.617	La muestra y el colectivo no son suficientemente elevados para ofrecer datos detallados por estratos de tamaño garantizando la fiabilidad debida y el
3 SUBVENCIONES Y AYUDAS PRIVADAS (corrientes)3.1 Subvenciones finales de explotación3.2 Ayudas privadas	0 0 0	respeto al secreto estadístico.
4 OTROS INGRESOS DE GESTION4.1 Ingresos de la propiedad industrial4.2 Otros ingresos de gestión no contemplados	66.812 0 66.812	
5 INGRESOS FINANCIEROS	1.257.142	

2.6.1/5 Compras, servicios exteriores y variación de existencias según nivel de empleo

Miles pesetas

OTRO COMERCIO AL POR MAYOR	TOTAL	
1 COMPRAS 1.1 Compra de materias primas 1.2 Compras de combustibles y carburantes 1.3 Otros aprovisionamientos 1.4 Compra de mercaderías (para revender) 1.5 Trabajos realizados por otras empresas 1.6 Rappels y devoluciones sobre compras 2 SERVICIOS EXTERIORES 2.01 Investigación y desarrollo 2.02 Arrendamientos y cánones 2.03 Reparaciones y conservación 2.04 Comisiones 2.05 Informática 2.06 Otros servicios profesionales 2.07 Transporte por terceros 2.08 Primas de seguros no sociales 2.09 Servicios bancarios y similares 2.10 Publicidad y estudios de mercado 2.11 Suministros de electricidad, agua y gas 2.12 Comunicaciones 2.13 Otros servicios exteriores 3 VARIACION DE EXISTENCIAS DE VENTAS 3.1 De productos en curso y semiterminados 3.2 De productos terminados 3.3 De subproductos y residuos 4 VARIACION DE EXISTENCIAS DE COMPRAS 4.1 De productos para revender (mercaderías) 4.2 De materias primas y otros aprovisionamientos	59.808.667 0 0 157.918 62.128.248 0 2.477.499 5.948.217 42.170 578.233 223.008 284.257 21.676 417.943 1.367.068 113.176 36.555 1.140.121 202.623 102.987 1.418.400 0 0 0 3.690.539 3.723.631 -33.092	La muestra y el colectivo no son suficientemente elevados para ofrecer datos detallados por estratos de tamaño garantizando la fiabilidad debida y el respeto al secreto estadístico.

2.6.1/6 Origen geográfico de las compras según nivel de empleo

Porcentajes

OTRO COMERCIO AL POR MAYOR	TOTAL	
1 COMUNIDAD DE MADRID	17,13	La muestra y el colectivo no son suficientemente
2 ESPAÑA	44,34	elevados para ofrecer datos detallados por estratos
3 EUROPA	22,26	de tamaño garantizando la fiabilidad debida y el
4 MUNDO	16,27	respeto al secreto estadístico.

2.6.1/7 Gastos de personal, gastos financieros, amortizaciones e impuestos ligados a la actividad según nivel de empleo

Miles pesetas

OTRO COMERCIO AL POR MAYOR	I TOTAL I	TO THE WAY TO SHARE THE WAY
OTTO COMETOTO ALL FOR WINTON	1017.12	
1 GASTOS DE PERSONAL	10.066.883	
1.1 Sueldos y salarios brutos1.2 Indemnizaciones al personal1.3 Cotizaciones sociales a cargo de la empresa1.4 Otros seguros sociales1.5 Otros gastos de personal	7.243.185 710.615 1.916.434 3.737 192.912	
2 GASTOS FINANCIEROS	2.771.883	La muestra y el colectivo no son suficientemente
3 DOTACIONES PARA AMORTIZACIONES	650.529	elevados para ofrecer datos detallados por estratos
3.1 De gastos de establecimiento3.2 De inmovilizado inmaterial3.3 De inmovilizado material	320 45.427 604.782	de tamaño garantizando la fiabilidad debida y el respeto al secreto estadístico.
4 IVA REPERCUTIDO (corriente)	13.399.919	
5 IVA SOPORTADO DEDUCIBLE (corriente)	9.550.516	
6 IMPUESTOS ESPECIALES	0	
7 OTROS IMPUESTOS LIGADOS A LA ACTIVIDAD	53.524	

2.6.1/8 Operaciones de capital según nivel de empleo

OTRO COMERCIO AL POR MAYOR	TOTAL	
 INVERSION REALIZADA (registro bruto) SALDO DE IVA DE CAPITAL INVERSION REALIZADA (sin IVA) VENTA DE INMOVILIZADO MATERIAL INVERSION BRUTA (sin IVA) Compras de inmovilizado material 1.1 De terrenos y bienes naturales 1.2 De edificios y locales 1.3 De instalaciones técnicas 1.4 De equipo para proceso de información 1.5 De maquinaria y utillaje 1.6 De mobiliario y equipo de oficina 1.7 De elementos de transporte 1.8 De otro inmovilizado material Grandes reparaciones de inmovilizado material Trabajos para su inmovilizado material 	381.917 46.650 335.267 13.829 349.096 284.436 0 50.774 8.466 32.374 106.461 3.748 0 82.613 42.043 22.617	La muestra y el colectivo no son suficientemente elevados para ofrecer datos detallados por estratos de tamaño garantizando la fiabilidad debida y el respeto al secreto estadístico.
6 SUBVENCIONES DE CAPITAL	0	

2.6.1/9 Coeficientes analíticos según nivel de empleo.

OTRO	COMERCIO AL POR MAYOR	TOTAL	
1	Horas trabajadas/Personal ocupado (unidades)	1.764,34	
	a) Horas trabajadas/Personal fijob) Horas trabajadas/Personal eventual	1.756,96 1.794,65	
II	Producción a salida de fábrica/Personal ocupado (miles ptas.)	6.197,25	
Ш	Producción a salida de fábrica/Horas trabajadas (ptas.)	3.512,50	
IV	Margen comercial sobre compras netas (%)	32,08	
٧	Consumos intermedios (sin IVA)/Producción a salida de fábrica (%)	34,03	
	a) Servicios exteriores/Producción a salida de fábrica	32,97	
VI	Valor añadido bruto a coste de factores/Personal ocupado (miles ptas.)	4.069,89	
VII	Valor añadido bruto a coste de factores/Horas trabajadas (ptas.)	2.306,75	
VIII	Costes de personal/Personal ocupado (miles ptas.)	3.458,22	
IX	Costes de personal/Valor añadido bruto a coste de factores (%)	84,97	
Χ	Sueldos y salarios/Personal asalariado (miles ptas.)	2.498,51	La muestra y el colectivo no son suficientemente elevados para ofrecer datos detallados por estratos
ΧI	Sueldos y salarios/Horas asalariados (ptas.)	1.416,90	de tamaño garantizando la fiabilidad debida y el
XII	Cotizaciones sociales/Sueldos y salarios (%)	26,46	respeto al secreto estadístico.
XIII	Excedente bruto/Personal ocupado (miles ptas.)	611,67	
XIV	Excedente bruto/Horas trabajadas (ptas.)	346,68	
XV	Excedente bruto/Valor añadido bruto a coste de factores (%)	15,03	
XVI	Gastos financieros/Producción a salida de fábrica (%)	15,37	
XVII	Inversión realizada (sin IVA)/Producción a salida de fábrica (%)	1,86	
XVIII	Personal en gerencia y admón./Personal total a 31 de diciembre (%)	58,08	
XIX	Personal en área comercial/Personal total a 31 de diciembre (%)	40,27	
XX	Personal en área de producción/Personal total a 31 de diciembre (%)	1,64	
XXI	Mujeres/Personal total a 31 de diciembre (%)	24,84	
	a) En gerencia y administraciónb) En área comercial y distribuciónc) En área de producción	28,19 20,33 17,02	



3. Análisis cualitativo de ingresos y gastos



3.1 Análisis cualitativo de ingresos y gastos según nivel de empleo

3.1/1 Estructura de ingresos corrientes según nivel de empleo

Porcentaje de establecimientos que ingresan por cada concepto

COMERCIO MAYORISTA	TOTAL	De 1 a 9 ocupados	De 10 a 49 ocupados	De 50 y más ocupados
TOTAL INGRESOS	100,00	100,00	100,00	100,00
1 TOTAL VENTAS	100,00	100,00	100,00	100,00
1.1 Total ventas de productos transformados	5,04	3,21	4,76	9,33
1.1.1 Ventas de productos transformados terminados1.1.2 Ventas de productos transformados semiterminados	5,04 1,12	3,21 1,28	4,76 0,00	9,33 2,67
1.2 Ventas de mercaderías (reventa)1.3 Prestaciones de servicios1.4 Otras ventas	100,00 26,05 3,36	100,00 13,46 1,92	100,00 27,78 3,97	100,00 49,33 5,33
1.4.1 Venta de envases y embalajes1.4.2 Venta de subproductos y residuos	2,52 1,12	1,28 0,64	3,17 0,79	4,00 2,67
1.5 Rappels y devoluciones de ventas	30,25	12,18	30,95	66,67
1.5.1 Rappels sobre ventas1.5.2 Devoluciones de ventas	21,85 21,57	7,05 9,62	21,43 22,22	53,33 45,33
2 TOTAL DE TRABAJOS REALIZADOS POR LA EMPRESA PARA SU INMO- VILIZADO	4,48	0,64	4,76	12,00
2.1 Total de trabajos para el inmovilizado inmaterial	1,96	0,64	1,59	5,33
2.1.1 En investigación y desarrollo2.1.2 En aplicaciones informáticas2.1.3 Para la propiedad industrial2.1.4 Para otro inmovilizado inmaterial	1,12 0,56 0,00 0,56	0,64 0,00	0,79 0,00 0,00 0,79	2,67 1,33 0,00 1,33
2.2 Trabajos para el inmovilizado material	2,52	0,00	3,17	6,67
3 TOTAL SUBVENCIONES DE EXPLOTACION	9,52	3,21	11,90	18,67
3.1 Subvenciones oficiales de explotación3.2 Subvenciones y ayudas privadas	8,12 1,40		10,32 1,59	
4 OTROS INGRESOS DE GESTION	40,90	17,31	51,59	72,00
4.1 Ingresos de propiedad industrial cedida en explotación4.2 Otros ingresos de gestión no contemplados	0,28 40,90		0,00 51,59	1,33 72,00
4.2.1 Ingresos por arrendamientos de bienes muebles e inmuebles4.2.2 Ingresos por comisiones4.2.3 Otros ingresos por servicios diversos	13,17 8,96 31,09	3,85	10,32	
5 TOTAL DE INGRESOS FINANCIEROS	76,19	58,33	88,10	93,33
 5.1 De participación en capital y valores de renta fija 5.2 De créditos a corto y largo plazo 5.3 Descuentos sobre compras por pronto pago 5.4 Otros ingresos financieros 	16,25 17,65 17,09 71,15	8,33 8,97	20,63 20,63	32,00 28,00

3.1/2 Estructura de clientes según nivel de empleo

Porcentaje de establecimientos que venden

COMERCIO MAYORISTA	TOTAL	De 1 a 9 ocupados	De 10 a 49 ocupados	De 50 y más ocupados
1 COMUNIDAD DE MADRID	97,48	96,15	98,41	98,67
2 ESPAÑA	76,47	64,74	80,95	93,33
3 EUROPA	19,05	9,62	17,46	41,33
4 MUNDO	9,24	3,21	7,94	24,00

3.1/3 Estructura de proveedores según nivel de empleo

Porcentaje de establecimientos que compran

COMERCIO MAYORISTA	TOTAL	De 1 a 9 ocupados	De 10 a 49 ocupados	De 50 y más ocupados
1 COMUNIDAD DE MADRID	79,83	73,72	85,71	82,67
2 ESPAÑA	75,63	71,79	79,37	77,33
3 EUROPA	54,06	35,26	61,90	80,00
4 MUNDO	28,85	17,95	29,37	50,67

3.1/4 Estructura de compras según nivel de empleo

Porcentaje de establecimientos que gastan por cada concepto

COMERCIO MAYORISTA	TOTAL	De 1 a 9 ocupados	De 10 a 49 ocupados	De 50 y más ocupados
TOTAL COMPRAS	100,00	100,00	100,00	100,00
1 COMPRA DE MATERIAS PRIMAS	5,04	2,56	4,76	10,67
2 COMPRA DE COMBUSTIBLES Y CARBURANTES	13,45	14,74	15,08	8,00
3 OTROS APROVISIONAMIENTOS	22,97	14,74	27,78	32,00
3.1 Elementos y conjuntos incorporables3.2 Materiales para consumo, reposición y auxiliares3.3 Envases y embalajes	6,16 13,73 14,01		18,25	•
4 COMPRA DE MERCADERIAS	100,00	100,00	100,00	100,00
5 TRABAJOS REALIZADOS POR OTRAS EMPRESAS (SUBCONTRATAS)	17,09	13,46	18,25	22,67
6 RAPPELS Y DEVOLUCIONES DE COMPRAS	24,65	16,03	33,33	28,00
6.1 Rappels sobre compras6.2 Devoluciones de compras	18,21 14,29	7,05 10,90	•	

3.1/5 Estructura de servicios exteriores según nivel de empleo

Porcentaje de establecimientos que gastan por cada concepto

COMERCIO MAYORISTA	TOTAL	De 1 a 9 ocupados	De 10 a 49 ocupados	De 50 y más ocupados
TOTAL SERVICIOS EXTERIORES	99,72	99,36	100,00	100,00
1 GASTOS EXTERNOS EN INVESTIGACION Y DESARROLLO	2,80	0,64	0,79	10,67
2 ARRENDAMIENTOS Y CANONES	86,55	80,13	88,89	96,00
2.1 Arrendamientos de bienes muebles e inmuebles2.2 Cánones, patentes y concesiones	85,43 14,85	78,85 5,77	88,89 19,05	93,33 26,67
3 REPARACIONES CORRIENTES Y CONSERVACION	82,35	72,44	87,30	94,67
4 REMUNERACIONES A AGENTES MEDIADORES INDEPENDIENTES	35,57	21,79	41,27	54,67
5 GASTOS DE INFORMATICA POR TERCEROS	15,97	5,77	19,05	32,00
6 OTROS SERVICIOS PROFESIONALES	89,64	83,33	91,27	100,00
 6.1 Asistencia jurídica 6.2 Asistencia contable 6.3 Asesoramiento fiscal, gestión tributaria y auditoría 6.4 Gestión administrativa 6.5 Asesoramiento en estrategia empresarial 6.6 Servicios técnicos 6.7 Otros servicios profesionales 	65,55 47,34 78,99 32,77 16,25 14,29 32,21		15,87 16,67	88,00 37,33 93,33 40,00 30,67 28,00 64,00
6.7 Otros servicios profesionales 7 TRANSPORTES POR TERCEROS	85,71	12,82 75,00	•	94,67
8 PRIMAS DE SEGUROS NO SOCIALES	86,83	•	•	100,00
9 SERVICIOS BANCARIOS Y SIMILARES	57,42	•	65,87	68,00
10 PUBLICIDAD, PROPAGANDA, ESTUDIOS DE MERCADO Y RELACIO-	07,42	40,01	00,07	00,00
NES PUBLICAS	77,59	61,54	84,13	100,00
11 SUMINISTROS	99,44	99,36	99,21	100,00
12 COMUNICACIONES	99,72	99,36	100,00	100,00
12.1 Teléfono 12.2 Fax 12.3 Correos 12.4 Mensajería 12.5 Otras comunicaciones	98,88 87,96 83,19 53,50 33,89	76,28 71,15 31,41	95,24 89,68 59,52	100,00 100,00 97,33 89,33 70,67
13 OTROS SERVICIOS EXTERIORES	90,48	82,05	97,62	96,00
 13.1 Viajes, dietas y transporte de personal 13.2 Material de oficina y reposición 13.3 Formación de personal 13.4 Gastos de edición e imprenta. Suscripciones 13.5 Tasas no fiscales de la Administración 13.6 Servicios de vigilancia y seguridad 13.7 Servicios de limpieza 13.8 Otros servicios 	74,79 86,27 31,09 53,22 25,21 28,85 61,90 34,17	76,28 8,97 37,18 14,10 10,26 43,59	93,65 35,71 61,11 25,40 30,16 73,81	

3.1/6 Estructura de gastos de personal, gastos financieros y amortizaciones según nivel de empleo

Porcentaje de establecimientos que gastan por cada concepto

COMERCIO MAYORISTA	TOTAL	De 1 a 9 ocupados	De 10 a 49 ocupados	De 50 y más ocupados
1 TOTAL GASTOS DE PERSONAL	99,72	99,36	100,00	100,00
1.1 Sueldos y salarios brutos	96,92	92,95	100,00	100,00
1.1.1 Salario base y complementos1.1.2 Pagas extras, en especie y comisiones1.1.3 I.R.P.F. retenido al personal1.1.4 Seguridad social a cargo del trabajador	96,64 96,08 93,28 92,16	91,03 89,74	99,21 100,00 96,03 95,24	100,00 100,00 96,00 96,00
1.2 Indemnizaciones al personal1.3 Cotizaciones a cargo de la empresa	36,97 99,72	16,67 99,36	40,48 100,00	73,33 100,00
1.3.1 Cotizaciones a la Seguridad Social1.3.2 Aportaciones a sistemas complementarios de pensiones	99,72 9,24	99,36 1,92	100,00 7,14	100,00 28,00
1.4 Otros seguros sociales para el personal propio1.5 Otros gastos de personal	19,33 31,93	,	24,60 36,51	40,00 66,67
1.5.1 Ayudas al personal propio1.5.2 Prestaciones pagadas directamente	29,13 9,24	,	30,95 9,52	66,67 22,67
2 TOTAL GASTOS FINANCIEROS	87,96	75,00	96,83	100,00
 2.1 Intereses de deudas y obligaciones 2.2 Intereses por descuento de letras y similares 2.3 Descuentos sobre ventas por pronto pago 2.4 Otros gastos financieros 	59,38 64,71 31,09 61,34	44,87 50,64 15,38 44,23	65,08 74,60 37,30 73,02	80,00 77,33 53,33 77,33
3 TOTAL DOTACIONES PARA AMORTIZACIONES	84,87	70,51	93,65	100,00
3.1 Amortizaciones de gastos de establecimiento3.2 Amortizaciones del inmovilizado inmaterial3.3 Amortizaciones del inmovilizado material	18,49 46,50 82,35	17,31 28,85 64,74	19,05 52,38 93,65	20,00 73,33 100,00

3.1/7 Estructura de los impuestos según nivel de empleo

Porcentaje de establecimientos afectados por cada concepto

COMERCIO MAYORISTA	TOTAL	De 1 a 9 ocupados	De 10 a 49 ocupados	De 50 y más ocupados
1 MODALIDAD DE IVA EN REGIMEN GENERAL	34,73	31,41	42,06	29,33
2 MODALIDAD DE IVA EN REGIMEN SIMPLIFICADO	65,27	68,59	57,94	70,67
3 MODALIDAD DE IVA EXENTO	0,00	0,00	0,00	0,00
4 TOTAL DE IVA REPERCUTIDO	100,00	100,00	100,00	100,00
4.1 IVA repercutido corriente4.2 IVA repercutido por ventas de inmovilizado material	100,00 12,89	•	,	100,00 29,33
5 TOTAL DE IVA SOPORTADO DEDUCIBLE	100,00	100,00	100,00	100,00
5.1 IVA soportado deducible corriente5.2 IVA soportado deducible por adquisición de bienes de capital	100,00 62,18	•	100,00 68,25	100,00 93,33
6 IMPUESTOS ESPECIALES Y SIMILARES REPERCUTIDOS	0,28	0,64	0,00	0,00
7 OTROS IMPUESTOS LIGADOS A LA ACTIVIDAD	99,44	100,00	98,41	100,00
 7.1 Impuesto sobre Actividades Económicas 7.2 Licencia de Apertura 7.3 Circulación de Vehículos 7.4 Otros impuestos ligados a la actividad 	99,16 6,44 68,91 34,17		7,94 76,98	100,00 9,33 82,67 46,67

3.1/8 Estructura de las operaciones de capital según nivel de empleo

Porcentaje de establecimientos afectados por cada concepto

TOTAL	De 1 a 9 ocupados	De 10 a 49 ocupados	De 50 y más ocupados	
63,03	42,31	70,63	93,33	
· ·		· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·	•	
•	•			
,			•	
•	•			
•		,	,	
,	•			
•	·			
19,05	3,85	19,05	50,67	
3,08	3,21	2,38	4,00	
2.80	3.21	1.59	4,00	
			•	
19,89	5,77	23,02	44,00	
5,88	0,64	6,35	16,00	
17,37	5,13	19,84	38,67	
2,80	1,28	2,38	6,67	
2,80	1,28	2,38	6,67	
		0,00	0,00	
	63,03 2,24 11,76 14,29 38,66 24,65 35,85 28,85 19,05 3,08 2,80 0,84 19,89 5,88 17,37 2,80 2,80	63,03 42,31 2,24 2,56 11,76 3,85 14,29 5,13 38,66 18,59 24,65 15,38 35,85 16,03 28,85 19,23 19,05 3,85 3,08 3,21 2,80 3,21 2,80 3,21 0,84 0,00 19,89 5,77 5,88 0,64 17,37 5,13 2,80 1,28 2,80 1,28 2,80 1,28	ocupados ocupados 63,03 42,31 70,63 2,24 2,56 0,00 11,76 3,85 13,49 14,29 5,13 13,49 38,66 18,59 46,03 24,65 15,38 24,60 35,85 16,03 38,10 28,85 19,23 32,54 19,05 3,85 19,05 3,08 3,21 2,38 2,80 3,21 1,59 0,84 0,00 0,79 19,89 5,77 23,02 5,88 0,64 6,35 17,37 5,13 19,84 2,80 1,28 2,38 2,80 1,28 2,38 2,80 1,28 2,38	



3.2 Análisis cualitativo de ingresos y gastos según ramas y subramas de actividad

3.2/1 Estructura de ingresos corrientes según ramas y subramas de actividad

	TOTAL	Materias primas	Alimenta- ción, bebi-	Productos de consumo final distintos de los alimenticios					
		agrarias y animales vivos	das y taba- co	TOTAL	Textiles, prendas de vestir y calzado	Electrodo- mésticos, imagen y sonido y m. alumbrado	Droguería, perfumería, farmacia y menaje	Otros bie- nes de con- sumo final	
TOTAL INGRESOS	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	
1 TOTAL VENTAS	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	
1.1 Total ventas de productos trans- formados	5,04	16,67	1,89	6,06	0,00	9,09	8,11	7,32	
1.1.1 Ventas de productos transformados terminados1.1.2 Ventas de productos transformados	5,04	16,67	•		0,00	9,09			
dos semiterminados	1,12								
1.2 Ventas de mercaderías (reventa)1.3 Prestaciones de servicios	100,00 26,05			•	•	,			
1.4 Otras ventas	3,36	,			,				
1.4.1 Venta de envases y embalajes 1.4.2 Venta de subproductos y re-	2,52	0,00	3,77	2,27	3,13	0,00	5,41	0,00	
siduos	1,12	0,00	0,00	1,52	0,00	0,00	5,41	0,00	
1.5 Rappels y devoluciones de ventas	30,25	8,33	28,30	31,06	6,25	27,27	51,35	34,15	
1.5.1 Rappels sobre ventas1.5.2 Devoluciones de ventas	21,85 21,57					22,73 22,73	•		
2 TOTAL DE TRABAJOS REALIZADOS POR LA EMPRESA PARA SU INMOVILIZADO	4,48	0,00	0,00	5,30	3,13	9,09	8,11	2,44	
 2.1 Total de trabajos para el inmovilizado in- material 	1,96	0,00	0,00	3,79	3,13	9,09	2,70	2,44	
2.1.1 En investigación y desarrollo2.1.2 En aplicaciones informáticas2.1.3 Para la propiedad industrial2.1.4 Para otro inmovilizado inmaterial	1,12 0,56 0,00 0,56	0,00 0,00	0,00 0,00	0,76 0,00	0,00 0,00	0,00 0,00	2,70 0,00	0,00 0,00	
2.2 Trabajos para el inmovilizado material	2,52					·			
3 TOTAL SUBVENCIONES DE EXPLO- TACION	9,52		13,21	8,33	9,38	4,55	13,51	4,88	
3.1 Subvenciones oficiales de explotación	8,12						•	· ·	
3.2 Subvenciones y ayudas privadas	1,40				0,00	0,00	2,70	0,00	
4 OTROS INGRESOS DE GESTION	40,90	25,00	30,19	38,64	37,50	36,36	48,65	31,71	
4.1 Ingresos de propiedad industrial cedida en explotación	0,28	0,00	0,00	0,76	0,00	0,00	0,00	2,44	
4.2 Otros ingresos de gestión no contem- plados	40,90	25,00	30,19	38,64	37,50	36,36	48,65	31,71	
4.2.1 Ingresos por arrendamientos de bienes muebles e inmuebles4.2.2 Ingresos por comisiones4.2.3 Otros ingresos por servicios diversos	13,17 8,96 31,09	0,00	11,32	9,09	12,50	9,09	8,11	7,32	
5 TOTAL DE INGRESOS FINANCIEROS	76,19								
	70,19	75,00	, 00,04	14,24	. 59,30	11,21	01,00	, ,0,00	
5.1 De participación en capital y valores de renta fija5.2 De créditos a corto y largo plazo5.3 Descuentos sobre compras por pronto	16,25 17,65								
pago 5.4 Otros ingresos financieros	17,09 71,15								

	oorados no a p. de desech		Maquinaria y equipo				Otro co- mercio al por mayor	
TOTAL	Combusti- bles y química	Otros p. semielabora- dos, chata- rra y p. de desecho	TOTAL	M. para la industria y los servi- cios	M. y equi- po de oficina	M. agríco- la y para la cons- trucción		
100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	TOTAL INGRESOS
100,00	100,00	100,00				100,00		1 TOTAL VENTAS
0,00	0,00	0,00	6,42	6,49	11,76	0,00	0,00	1.1 Total ventas de productos trans- formados
0,00	0,00	0,00	6,42	6,49	11,76	0,00	0,00	1.1.1 Ventas de productos transformados terminados
0,00	0,00	0,00	1,83	1,30	5,88	0,00	0,00	1.1.2 Ventas de productos transforma- dos semiterminados
100,00 20,00	100,00 25,00	,	,	100,00	100,00	100,00	100,00	1.2 Ventas de mercaderías (reventa)
4,44	0,00	- ,	42,20 3,67	36,36 3,90	70,59 0,00	40,00 6,67	16,67 0,00	1.3 Prestaciones de servicios 1.4 Otras ventas
4,44	0,00		1,83	2,60	0,00	0,00	0,00	1.4.1 Venta de envases y embalajes
0,00	0,00	0,00	1,83	1,30	0,00	6,67	0,00	1.4.2 Venta de subproductos y residuos
26,67	50,00			32,47	47,06	26,67	33,33	1.5 Rappels y devoluciones de ventas
20,00	37,50	16,22	21,10	16,88	47,06	13,33	33,33	1.5.1 Rappels sobre ventas
17,78	25,00	16,22	23,85	23,38	23,53	26,67	16,67	1.5.2 Devoluciones de ventas
2,22	0,00	2,70	6,42	2,60	29,41	0,00	16,67	2 TOTAL DE TRABAJOS REALIZADOS POR LA EMPRESA PARA SU INMOVILIZADO
0,00	0,00	0,00	1,83	0,00	11,76	0,00	0,00	 2.1 Total de trabajos para el inmovilizado in- material
0,00	0,00		1,83	0,00	11,76	0,00	0,00	2.1.1 En investigación y desarrollo
0,00 0,00	0,00 0,00		0,92 0,00	0,00 0,00	5,88 0,00	0,00 0,00	0,00 0,00	2.1.2 En aplicaciones informáticas 2.1.3 Para la propiedad industrial
0,00	0,00		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	2.1.4 Para otro inmovilizado inmaterial
2,22	0,00	2,70	4,59	2,60	17,65	0,00	16,67	2.2 Trabajos para el inmovilizado material
6,67	0,00	8,11	10,09	7,79	29,41	0,00	0,00	3 TOTAL SUBVENCIONES DE EXPLO- TACION
4,44	0,00	,	8,26	6,49	23,53	0,00	0,00	3.1 Subvenciones oficiales de explotación
2,22	0,00	2,70	1,83	1,30	5,88	0,00	0,00	3.2 Subvenciones y ayudas privadas
44,44	50,00	43,24	48,62	46,75	58,82	46,67	50,00	4 OTROS INGRESOS DE GESTION
0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	4.1 Ingresos de propiedad industrial cedida en explotación4.2 Otros ingresos de gestión no contem-
44,44	50,00	43,24	48,62	46,75	58,82	46,67	50,00	plados
11,11 6,67	25,00 25,00	8,11 2,70	20,18 9,17	22,08 10,39	17,65 5,88	13,33 6,67	16,67 16,67	4.2.1 Ingresos por arrendamientos de bienes muebles e inmuebles4.2.2 Ingresos por comisiones
35,56	37,50	35,14	39,45	36,36	52,94	40,00	50,00	4.2.3 Otros ingresos por servicios di- versos
82,22	100,00	78,38	81,65	79,22	94,12	80,00	66,67	5 TOTAL DE INGRESOS FINANCIEROS
		, ,			,		,	5.1 De participación en capital y valores de
13,33 17,78	37,50 37,50	8,11 13,51	20,18 22,02	15,58 20,78	29,41 11,76	33,33	33,33	renta fija
					11,70	40,00	33,33	5.2 De créditos a corto y largo plazo5.3 Descuentos sobre compras por pronto
26,67 73,33	37,50 100,00	24,32 67,57	17,43 79,82	15,58 79,22	11,76 94,12	33,33 66,67	33,33 66,67	pago 5.4 Otros ingresos financieros

3.2/2 Estructura de clientes según ramas y subramas de actividad

		TOTAL	Materias primas	Alimenta- ción, bebi-	Productos de consumo final distintos de los alimenticios					
			agrarias y animales vivos	das y taba- co	TOTAL	Textiles, prendas de vestir y calzado	Electrodo- mésticos, imagen y sonido y m. alumbrado	Droguería, perfumería, farmacia y menaje	Otros bie- nes de con- sumo final	
1 CO	MUNIDAD DE MADRID	100,00	100,00	100,00	96,33	97,40	100,00	86,67	83,33	
2 ES	PAÑA	71,11	62,50	72,97	88,99	85,71	100,00	93,33	83,33	
3 EU	ROPA	11,11	25,00	8,11	31,19	28,57	35,29	40,00	16,67	
4 MU	INDO	4,44	12,50	2,70	11,93	11,69	17,65	6,67	33,33	

3.2/3 Estructura de proveedores según ramas y subramas de actividad

		TOTAL	Materias primas	Alimenta- ción, bebi-	Productos de consumo final distintos de los alimenticios						
			agrarias y animales vivos	das y taba- co	TOTAL	Textiles, prendas de vestir y calzado	Electrodo- mésticos, imagen y sonido y m. alumbrado	Droguería, perfumería, farmacia y menaje	Otros bie- nes de con- sumo final		
1	COMUNIDAD DE MADRID	79,83	75,00	75,47	76,52	71,88	81,82	75,68	78,05		
2	ESPAÑA	75,63	66,67	83,02	74,24	65,63	68,18	78,38	80,49		
3	EUROPA	54,06	50,00	32,08	52,27	43,75	50,00	70,27	43,90		
4	MUNDO	28,85	25,00	16,98	34,85	37,50	40,91	37,84	26,83		

Porcentaje de establecimientos que venden

P. semielab chatarra y p						Otro co- mercio al por mayor			
TOTAL	Combusti- bles y química	Otros p. semielabora- dos, chata- rra y p. de desecho	TOTAL	M. para la industria y los servi- cios	M. y equi- po de oficina	M. agríco- la y para la cons- trucción			
97,48	83,33	98,11	99,24	100,00	100,00	97,30	100,00	1	COMUNIDAD DE MADRID
76,47	66,67	47,17	80,30	68,75	68,18	97,30	80,49	2	ESPAÑA
19,05	25,00	9,43	15,15	15,63	9,09	16,22	17,07	3	EUROPA
9,24	0,00	7,55	9,09	6,25	9,09	16,22	4,88	4	MUNDO

Porcentaje de establecimientos que compran

	P. semielaborados no agrarios, hatarra y p. de desecho			Otro co- mercio al por mayor					
TOTAL	Combusti- bles y química	Otros p. semielabora- dos, chata- rra y p. de desecho	TOTAL	M. para la industria y los servi- cios	M. y equi- po de oficina	M. agríco- la y para la cons- trucción			
86,67	62,50	91,89	82,57	81,82	88,24	80,00	100,00	1	COMUNIDAD DE MADRID
73,33	62,50	75,68	74,31	75,32	70,59	73,33	100,00	2	ESPAÑA
51,11	50,00	51,35	67,89	64,94	82,35	66,67	66,67	3	EUROPA
8,89	12,50	8,11	34,86	29,87	58,82	33,33	50,00	4	MUNDO

3.2/4 Estructura de compras según ramas y subramas de actividad

	TOTAL	Materias primas	Alimenta- ción, bebi-	Productos de consumo final distintos de los alimenticios					
		agrarias y animales vivos	das y taba- co	TOTAL	Textiles, prendas de vestir y calzado	Electrodo- mésticos, imagen y sonido y m. alumbrado	Droguería, perfumería, farmacia y menaje	Otros bie- nes de con- sumo final	
TOTAL COMPRAS	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	
1 COMPRA DE MATERIAS PRIMAS	5,04	8,33	1,89	6,82	3,13	9,09	10,81	4,88	
2 COMPRA DE COMBUSTIBLES Y CARBU- RANTES	13,45	25,00	30,19	8,33	6,25	0,00	10,81	12,20	
3 OTROS APROVISIONAMIENTOS	22,97	25,00	28,30	25,00	31,25	27,27	27,03	17,07	
3.1 Elementos y conjuntos incorporables3.2 Materiales para consumo, reposición y	6,16	8,33	5,66	6,82	3,13	4,55	13,51	4,88	
auxiliares 3.3 Envases y embalajes	13,73 14,01	16,67 0,00	,						
4 COMPRA DE MERCADERIAS	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	
5 TRABAJOS REALIZADOS POR OTRAS EMPRESAS (SUBCONTRATAS)	17,09	8,33	13,21	12,88	6,25	9,09	21,62	12,20	
6 RAPPELS Y DEVOLUCIONES DE COMPRAS	24,65	16,67	22,64	24,24	18,75	18,18	32,43	24,39	
6.1 Rappels sobre compras6.2 Devoluciones de compras	18,21 14,29	8,33 16,67		19,70 16,67	12,50 9,38	•			

	oorados no a p. de desech		Maquinaria y equipo			Otro co- mercio al por mayor		
TOTAL	Combusti- bles y química	Otros p. semielabora- dos, chata- rra y p. de desecho	TOTAL	M. para la industria y los servi- cios	M. y equi- po de oficina	M. agríco- la y para la cons- trucción		
100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	TOTAL COMPRAS
0,00	0,00	0,00	6,42	7,79	5,88	0,00	0,00	1 COMPRA DE MATERIAS PRIMAS
20,00	12,50	21,62	8,26	11,69	0,00	0,00	0,00	2 COMPRA DE COMBUSTIBLES Y CARBU- RANTES
15,56	25,00	13,51	21,10	23,38	17,65	13,33	16,67	3 OTROS APROVISIONAMIENTOS
4,44	0,00	5,41	6,42	5,19	11,76	6,67	0,00	3.1 Elementos y conjuntos incorporables3.2 Materiales para consumo, reposición y
13,33							•	auxiliares
6,67	25,00	2,70	11,01	11,69				3.3 Envases y embalajes
100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	4 COMPRA DE MERCADERIAS
8,89	0,00	10,81	29,36	31,17	17,65	33,33	0,00	5 TRABAJOS REALIZADOS POR OTRAS EM- PRESAS (SUBCONTRATAS)
40,00	25,00	43,24	21,10	27,27	0,00	13,33	16,67	6 RAPPELS Y DEVOLUCIONES DE COMPRAS
26,67 17,78								· ·

3.2/5 Estructura de servicios exteriores según ramas y subramas de actividad

	TOTAL	Materias	Alimenta-	Productos de consumo final distintos de los alimenticios					
		primas agrarias y animales vivos	ción, bebidas y tabaco	TOTAL	Textiles, prendas de vestir y calzado	Electrodo- mésticos, imagen y sonido y m. alumbrado	Droguería, perfumería, farmacia y menaje	Otros bie- nes de con- sumo final	
TOTAL SERVICIOS EXTERIORES	99,72	100,00	100,00	99,24	100,00	100,00	100,00	97,56	
1 GASTOS EXTERNOS EN INVESTIGACION Y DESARROLLO	2,80	0.00	0,00	2,27	0,00	0,00	8,11	0,00	
2 ARRENDAMIENTOS Y CANONES	86,55	91,67	83,02	•	84,38	•	· ·	87,80	
2.1 Arrendamientos de bienes muebles e	·	•		•					
inmuebles 2.2 Cánones, patentes y concesiones	85,43 14,85	91,67 16,67	83,02 9,43		78,13 9,38				
3 REPARACIONES CORRIENTES Y CON- SERVACION	82,35	83,33	86,79	,	71,88			82,93	
4 REMUNERACIONES A AGENTES MEDIA- DORES INDEPENDIENTES	35,57	33,33	16,98		28,13				
5 GASTOS DE INFORMATICA POR TERCEROS		05.00	7.55	10.10		•	•		
6 OTROS SERVICIOS PROFESIONALES	15,97 89,64	25,00 100,00	7,55 86,79		3,13 71,88		•		
6.1 Asistencia iurídica	65,55	50,00	52,83		37,50		·	51,22	
6.2 Asistencia contable6.3 Asesoramiento fiscal, gestión tributa-	47,34	58,33	56,60		37,50			34,15	
ria y auditoría 6.4 Gestión administrativa 6.5 Asesoramiento en estrategia empre-	78,99 32,77	100,00 25,00	81,13 32,08		56,25 28,13	81,82 27,27		73,17 14,63	
sarial 6.6 Servicios técnicos 6.7 Otros servicios profesionales	16,25 14,29 32,21	0,00 8,33 8,33	16,98 5,66 11,32	17,42	9,38 9,38 15,63	18,18 22,73 31,82	24,32	17,07 14,63 26,83	
7 TRANSPORTES POR TERCEROS	85,71	83,33	75,47	· ·	71,88			•	
8 PRIMAS DE SEGUROS NO SOCIALES	86,83	100,00	71,70	87,88	84,38			87,80	
9 SERVICIOS BANCARIOS Y SIMILARES	57,42	75,00	54,72	59,85	53,13	59,09	64,86	60,98	
10 PUBLICIDAD, PROPAGANDA, ESTUDIOS DE MERCADO Y RELACIONES PUBLICAS	77,59	83,33	54,72	78,03	65,63	77,27	89,19	78,05	
11 SUMINISTROS	99,44	100,00	100,00	98,48	96,88	100,00	100,00	97,56	
12 COMUNICACIONES	99,72	100,00	100,00	•	100,00	100,00	•	•	
12.1 Teléfono 12.2 Fax 12.3 Correos 12.4 Mensajería 12.5 Otras comunicaciones	98,88 87,96 83,19 53,50 33,89	100,00 91,67 58,33 58,33 41,67	98,11 73,58 71,70 33,96 22,64	84,85	96,88 81,25 71,88 28,13 28,13	100,00 95,45 100,00 59,09 22,73	97,30 89,19 67,57	97,56 92,68 82,93 46,34 34,15	
13 OTROS SERVICIOS EXTERIORES	90,48	75,00	83,02		75,00	95,45	89,19	90,24	
 13.1 Viajes, dietas y transporte de personal 13.2 Material de oficina y reposición 13.3 Formación de personal 13.4 Gastos de edición e imprenta. Sus- 	74,79 86,27 31,09	66,67 75,00 33,33	52,83 79,25 13,21	77,27 82,58 30,30	62,50 68,75 3,13	81,82 90,91 22,73	86,49 56,76	78,05 85,37 31,71	
cripciones 13.5 Tasas no fiscales de la Adminis-	53,22	41,67	35,85	51,52	37,50	63,64	70,27	39,02	
tración 13.6 Servicios de vigilancia y seguridad 13.7 Servicios de limpieza 13.8 Otros servicios	25,21 28,85 61,90 34,17	33,33 0,00 50,00 16,67	16,98 22,64 43,40 28,30	62,88	12,50 21,88 50,00 28,13	13,64 13,64 50,00 31,82	51,35 78,38	26,83 31,71 65,85 43,90	

	oorados no a p. de desech		Maquinaria	y equipo			Otro co- mercio al por mayor	
TOTAL	Combusti- bles y química	Otros p. semielabora- dos, chata- rra y p. de desecho	TOTAL	M. para la industria y los servi- cios	M. y equi- po de oficina	M. agríco- la y para la cons- trucción		
100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	TOTAL SERVICIOS EXTERIORES
2,22	12,50	0,00	4,59	0,00	29,41	0,00	16,67	1 GASTOS EXTERNOS EN INVESTIGACION Y DESARROLLO
84,44	•	81,08	-	87,01	100,00			2 ARRENDAMIENTOS Y CANONES
84,44 4,44	100,00	81,08	88,99	85,71	100,00	93,33	100,00	2.1 Arrendamientos de bienes muebles e inmuebles2.2 Cánones, patentes y concesiones
80,00	62,50	83,78	81,65	76,62	94,12	93,33	66,67	3 REPARACIONES CORRIENTES Y CON- SERVACION
33,33	50,00	29,73	50,46	51,95	64,71	26,67	33,33	4 REMUNERACIONES A AGENTES MEDIA- DORES INDEPENDIENTES
6,67	12,50	5,41	20,18	19,48	29,41	13,33	16,67	5 GASTOS DE INFORMATICA POR TERCEROS
97,78			91,74	88,31	100,00	•	•	6 OTROS SERVICIOS PROFESIONALES
64,44 40,00				71,43 40,26	100,00 64,71			 6.1 Asistencia jurídica 6.2 Asistencia contable 6.3 Asesoramiento fiscal, gestión tributa-
82,22 31,11				75,32 36,36				ria y auditoría 6.4 Gestión administrativa 6.5 Asesoramiento en estrategia empre-
13,33 11,11 35,56	12,50	10,81	15,60	9,09	41,18	20,00	33,33	sarial 6.6 Servicios técnicos 6.7 Otros servicios profesionales
84,44	-			•	94,12	-	•	7 TRANSPORTES POR TERCEROS
91,11	75,00	94,59	88,99	85,71	100,00	93,33	100,00	8 PRIMAS DE SEGUROS NO SOCIALES
64,44	75,00	62,16	51,38	53,25	35,29	60,00	50,00	9 SERVICIOS BANCARIOS Y SIMILARES
77,78	3 75,00	78,38	87,16	83,12	100,00	93,33	83,33	10 PUBLICIDAD, PROPAGANDA, ESTUDIOS DE MERCADO Y RELACIONES PUBLICAS
100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	
100,00		100,00	100,00			100,00	100,00	
100,00 77,78 88,89 60,00 17,78	50,00 75,00 50,00	83,78 91,89 62,16	93,58 87,16 64,22	90,91 83,12 58,44	100,00 94,12 76,47	100,00 100,00 80,00	100,00 83,33 50,00	12.2 Fax 12.3 Correos 12.4 Mensajería
97,78		•		•				
,	,**	,00	,	,	,	,	,	13.1 Viajes, dietas y transporte de
73,33 88,89 24,44	100,00 37,50	86,49 21,62	93,58 42,20	90,91 37,66	100,00 58,82	100,00 46,67	100,00 50,00	personal 13.2 Material de oficina y reposición 13.3 Formación de personal 13.4 Gastos de edición e imprenta. Sus-
57,78	62,50	56,76	63,30	61,04	70,59	66,67	50,00	cripciones 13.5 Tasas no fiscales de la Adminis-
22,22 26,67 71,11	7 25,00	27,03	32,11	28,57	41,18	40,00	33,33	tración 13.6 Servicios de vigilancia y seguridad
20,00	12,50							

3.2/6 Estructura de gastos de personal, gastos financieros y amortizaciones según ramas y subramas de actividad

	TOTAL	Materias primas	Alimenta- ción, bebi-	Productos de consumo final distintos de los alimenticios					
		agrarias y animales vivos	das y taba- co	TOTAL	Textiles, prendas de vestir y calzado	Electrodo- mésticos, imagen y sonido y m. alumbrado	Droguería, perfumería, farmacia y menaje	Otros bie- nes de con- sumo final	
1 TOTAL GASTOS DE PERSONAL	99,72	100,00	100,00	99,24	100,00	100,00	100,00	97,56	
1.1 Sueldos y salarios brutos	96,92								
1.1.1 Salario base y complementos1.1.2 Pagas extras, en especie y comi-	96,64	91,67		95,45					
siones	96,08		,		•	•			
1.1.3 I.R.P.F. retenido al personal1.1.4 Seguridad social a cargo del tra-	93,28	91,67	98,11		81,25	81,82	97,30	95,12	
bajador	92,16	83,33					97,30	92,68	
1.2 Indemnizaciones al personal1.3 Cotizaciones a cargo de la empresa	36,97 99,72	25,00 100,00							
1.3.1 Cotizaciones a la Seguridad Social1.3.2 Aportaciones a sistemas comple-	99,72	100,00	100,00	99,24	100,00	100,00	100,00	97,56	
mentarios de pensiones	9,24	0,00	0,00	12,12	0,00	4,55	21,62	17,07	
1.4 Otros seguros sociales para el personal propio	19,33	25,00	7,55	21,97	15,63	18,18	32,43	19,51	
1.5 Otros gastos de personal	31,93	25,00					45,95		
1.5.1 Ayudas al personal propio 1.5.2 Prestaciones pagadas direc-	29,13	25,00							
tamente	9,24	0,00	3,77	8,33	0,00	13,64	13,51	7,32	
2 TOTAL GASTOS FINANCIEROS	87,96	75,00	81,13	88,64	78,13	95,45	94,59	87,80	
2.1 Intereses de deudas y obligaciones2.2 Intereses por descuento de letras y si-	59,38	66,67	50,94	59,85	50,00	68,18	62,16	60,98	
milares 2.3 Descuentos sobre ventas por pronto	64,71	25,00	35,85	-, -	·	·	•	,	
pago 2.4 Otros gastos financieros	31,09	0,00					48,65	•	
3 TOTAL DOTACIONES PARA AMORTIZA-	61,34	58,33	49,06	57,58	46,88	68,18	70,27	48,78	
CIONES	84,87	91,67	77,36	82,58	68,75	95,45	86,49	82,93	
3.1 Amortizaciones de gastos de establecimiento3.2 Amortizaciones del inmovilizado inma-	18,49	33,33	16,98	17,42	18,75	22,73	21,62	9,76	
terial	46,50	8,33	35,85				59,46		
3.3 Amortizaciones del inmovilizado material	82,35	91,67	75,47	81,82	68,75	95,45	86,49	80,49	

Porcentaje de establecimientos que gastan por cada concepto

	orados no a o. de desect		Maquinaria	y equipo			Otro co- mercio al por mayor	
TOTAL	Combusti- bles y química	Otros p. semielabora- dos, chata- rra y p. de desecho	TOTAL	M. para la industria y los servi- cios	M. y equi- po de oficina	M. agríco- la y para la cons- trucción		
100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	1 TOTAL GASTOS DE PERSONAL
100,00			97,25			100,00	83,33	1.1 Sueldos y salarios brutos
100,00					100,00	100,00	83,33	1.1.1 Salario base y complementos1.1.2 Pagas extras, en especie y comi-
97,78 97,78	•			93,51	100,00	100,00	50,00	1.1.3 I.R.P.F. retenido al personal1.1.4 Seguridad social a cargo del tra-
97,78	100,00	97,30	96,33		·	-		•
37,78 100,00								
100,00						,		1.3.2 Aportaciones a sistemas comple-
4,44	0,00	5,41	11,93	11,69	17,65	0,07	33,33	1.4 Otros seguros sociales para el personal
22,22 28,89								propio
22,22					41,18	60,00	50,00	1.5.1 Ayudas al personal propio 1.5.2 Prestaciones pagadas direc-
11,11	12,50	10,8	1 12,84	10,39	29,41	6,67	7 16,67	tamente
88,89	75,0	91,89	90,83	88,3	1 94,12	100,00	100,00	2 TOTAL GASTOS FINANCIEROS
57,78	3 50,0	59,46	61,47	7 57,14	4 70,59	73,33	83,33	2.1 Intereses de deudas y obligaciones2.2 Intereses por descuento de letras y si-
68,89	62,5	70,2	7 72,48	3 75,32	2 58,82	73,33	3 100,00) milares 2.3 Descuentos sobre ventas por pronto
24,44								
68,89	9 62,5	0 70,2	7 68,81	64,9	4 82,35	5 73,33	3 66,67	2.4 Otros gastos financieros3 TOTAL DOTACIONES PARA AMORTIZA-
91,1	1 87,5	0 91,8	9 88,07	7 85,7	1 88,24	100,00	3 83,33	3 CIONES
13,3	3 12,5	0 13,5	1 21,10	23,3	8 29,4	0,00	0 16,67	3.1 Amortizaciones de gastos de establecimiento3.2 Amortizaciones del inmovilizado inma-
51,1								and the second s
86,6	7 87,5	0 86,4	9 84,40	0 81,8	2 88,2	4 93,3	3 66,67	7 3.3 Amortizaciones del inmovilizado material

3.2/7 Estructura de los impuestos según ramas y subramas de actividad

	TOTAL	Materias primas	Alimenta- ción, bebi-	Productos de consumo final distintos de los alimenticios					
•		agrarias y animales vivos	das y taba- co	TOTAL	Textiles, prendas de vestir y calzado	Electrodo- mésticos, imagen y sonido y m. alumbrado	Droguería, perfumería, farmacia y menaje	Otros bie- nes de con- sumo final	
1 MODALIDAD DE IVA EN REGIMEN GENERAL	34,73	33,33	49,06	48,48	53,38	50,00	54,05	34,15	
2 MODALIDAD DE IVA EN REGIMEN SIMPLI- FICADO	65,27	66,67	50,94	,	,	50,00	·	·	
3 MODALIDAD DE IVA EXENTO	0,00	0,00	0,00	0,00	0.00	0,00	0,00	•	
4 TOTAL DE IVA REPERCUTIDO	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	· ·	•	
4.1 IVA repercutido corriente4.2 IVA repercutido por ventas de inmovili-	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	•	
zado material	12,89	8,33	7,55	7,58	3,13	0,00	18,92	4,88	
5 TOTAL DE IVA SOPORTADO DEDUCIBLE	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	
5.1 IVA soportado deducible corriente5.2 IVA soportado deducible por adquisi-	100,00	100,00	100,00		, , , , ,	100,00	100,00	100,00	
ción de bienes de capital 6 IMPUESTOS ESPECIALES Y SIMILARES	62,18	50,00	43,40	59,85	34,38	59,09	70,27	70,73	
REPERCUTIDOS	0,28	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	
7 OTROS IMPUESTOS LIGADOS A LA ACTIVIDAD	99,44	100,00	96,23	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	
7.1 Impuesto sobre Actividades Eco- nómicas7.2 Licencia de Apertura	99,16 6,44	100,00 8,33	94,34 1,89	100,00 6,82	,	100,00 4.55	100,00 10,81	100,00 4,88	
7.3 Circulación de Vehículos	68,91	75,00	60,38	65,91	43,75	63,64		70,73	
7.4 Otros impuestos ligados a la actividad	34,17	33,33	37,74	29,55	21,88	27,27	37,84	29,27	

	P. semielaborados no agrarios, chatarra y p. de desecho			Otro co- mercio al por mayor				
TOTAL	Combusti- bles y química	Otros p. semielabora- dos, chata- rra y p. de desecho	TOTAL	M. para la industria y los servi- cios	M. y equi- po de oficina	M. agríco- la y para la cons- trucción		
22,22	2 25,00	21,62	15,60	15,58	17,65	13,33	50,00	1 MODALIDAD DE IVA EN REGIMEN GENERAL
77,78	3 75,00	78,38	84,42	82,35	86,67	50,00		2 MODALIDAD DE IVA EN REGIMEN SIMPLI- FICADO
0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	3 MODALIDAD DE IVA EXENTO
100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	4 TOTAL DE IVA REPERCUTIDO
100,00	•	·			,	,	,	4.1 IVA repercutido corriente4.2 IVA repercutido por ventas de inmovilizado material
100,00	•	•	•	•	•	,	•	5 TOTAL DE IVA SOPORTADO DEDUCIBLE
100,00	•	•	•		•	•	•	5.1 IVA soportado deducible corriente
60,00	•	•			·		•	5.1 IVA soportado deducible comente5.2 IVA soportado deducible por adquisición de bienes de capital
2,22	2 12,50	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	6 IMPUESTOS ESPECIALES Y SIMILARES REPERCUTIDOS
100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	7 OTROS IMPUESTOS LIGADOS A LA ACTIVIDAD
100,00 4,44 73,33 42,22	4 0,00 3 75,00	5,41 72,97	8,26 75,23	6,49 70,13	11,76 82,35	13,33	16,67 50,00	 7.1 Impuesto sobre Actividades Económicas 7.2 Licencia de Apertura 7.3 Circulación de Vehículos 7.4 Otros impuestos ligados a la actividad

3.2/8 Estructura de las operaciones de capital según ramas y subramas de actividad

	TOTAL	Materias primas	Alimenta- ción, bebi-	Productos de consumo final distintos de los alimenticios					
		agrarias y animales vivos	das y taba- co	TOTAL	Textiles, prendas de vestir y calzado	Electrodo- mésticos, imagen y sonido y m. alumbrado	Droguería, perfumería, farmacia y menaje	Otros bie- nes de con- sumo final	
1 COMPRAS DE INMOVILIZADO MATERIAL	63,03	58,33	43,40	61,36	37,50	63,64	70,27	70,73	
1.1 De terrenos y bienes naturales1.2 De edificios, locales y otras construc-	2,24	8,33	0,00	1,52	6,25	0,00	0,00	0,00	
ciones	11,76	8,33			0,00		13,51	9,76	
1.3 De instalaciones técnicas completas1.4 De equipos para proceso de infor-	14,29	8,33	3,77		12,50		27,03	9,76	
mación	38,66	25,00	11,32		18,75			-,	
1.5 De maquinaria y utillaje	24,65	8,33	26,42		6,25	9,09		•	
1.6 De mobiliario y equipo de oficina	35,85	41,67	16,98		25,00	,		•	
1.7 De elementos de transporte	28,85	33,33	20,75	,	9,38	27,27	,		
1.8 De otro inmovilizado material	19,05	16,67	1,89	19,70	18,75	13,64	24,32	19,51	
2 GRANDES REPARACIONES DEL INMOVILI- ZADO MATERIAL POR TERCEROS	3,08	0,00	1,89	4,55	0,00	9,09	5,41	4,88	
2.1 De bienes inmuebles	2,80	0,00	0.00	4,55	0,00	9,09	5,41	4,88	
2.2 De bienes muebles	0,84	0,00	1,89		0,00	0,00	•	0,00	
3 INGRESOS POR VENTA DE INMOVILIZA- DO MATERIAL	19,89	16,67	13,21	15,15	3,13	13,64		,	
3.1 Venta de bienes inmuebles	•	•	•		•		•	•	
3.2 Venta de bienes muebles	5,88 17,37	16,67	3,77	5,30	0,00	0,00	,	4,88	
	•	8,33	9,43	12,88	3,13	13,64	27,03		
4 SUBVENCIONES DE CAPITAL	2,80	0,00	1,89	5,30	0,00	4,55	5,41	9,76	
4.1 Subvenciones oficiales de capital4.2 Subvenciones y ayudas privadas por	2,80	0,00	1,89	5,30	0,00	4,55	5,41	9,76	
proyectos de inversión	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	

	P. semielaborados no agrarios, chatarra y p. de desecho			Maquinaria y equipo			Otro co- mercio al por mayor	
TOTAL	Combusti- bles y química	Otros p. semielabora- dos, chata- rra y p. de desecho	TOTAL	M. para la industria y los servi- cios	M. y equi- po de oficina	M. agríco- la y para la cons- trucción		
60,00	50,00	62,16	75,23	70,13	82,35	93,33	83,33	1 COMPRAS DE INMOVILIZADO MATERIAL
6,67	25,00	2,70	1,83	1,30	0,00	6,67	0,00	1.1 De terrenos y bienes naturales1.2 De edificios, locales y otras construc-
8,89	37,50	2,70	18,35	11,69	35,29	33,33	16,67	
13,33		,	15,60	14,29			,	
28,89	50,00	24,32	49,54	48,05	47,06	60,00	66,67	
26,67		. ,				,		1.5 De maquinaria y utillaje
28,89	•		•			46,67		
28,89	•	,	•		•	53,33		
15,56	25,00	13,51	26,61	20,78	47,06	33,33	50,00	1.8 De otro inmovilizado material
6,67	0,00	8,11	0,00	0,00	0,00	0,00	16,67	2 GRANDES REPARACIONES DEL INMOVILI- ZADO MATERIAL POR TERCEROS
6,67	0,00	8,11	0,00	0,00	0,00	0,00	16,67	2.1 De bienes inmuebles
0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	2.2 De bienes muebles
15,56	25,00	13,51	30,28	27,27	29,41	46,67	33,33	3 INGRESOS POR VENTA DE INMOVILIZA- DO MATERIAL
4,44	0,00	5,41	7,34	5,19	5,88	20,00	0,00	3.1 Venta de bienes inmuebles
13,33	25,00	10,81	28,44	25,97	29,41	40,00	33,33	3.2 Venta de bienes muebles
0,00	0,00	0,00	1,83	2,60	0,00	0,00	0,00	4 SUBVENCIONES DE CAPITAL
0,00	0,00	0,00	1,83	2,60	0,00	0,00	0,00	4.1 Subvenciones oficiales de capital4.2 Subvenciones y ayudas privadas por
0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	



5. Anexo

Clasificación por zonas y subzonas geográficas

1. MADRID CAPITAL

1.1. MADRID CENTRO-OESTE

Distrito Centro Distrito Retiro Distrito Salamanca Distrito Chamartín Distrito Tetuán Distrito Chamberí Distrito Moncloa-Arayaca

1.2. MADRID SUR

Distrito Arganzuela Distrito Latina Distrito Carabanchel Distrito Usera Distrito Villaverde

1.3. MADRID NORTE-ESTE

Distrito Fuencarral-El Pardo Distrito Puente Vallecas Distrito Moratalaz Distrito Ciudad Lineal Distrito Hortaleza Distrito Villa de Vallecas Distrito Vicálvaro Distrito San Blas Distrito Barajas

2. ZONA SUR

2.1. EJE EXTREMADURA

Alamo (EI)
Alcorcón
Arroyomolinos
Móstoles
Navalcarnero
Sevilla la Nueva
Villamanta
Villaviciosa de Odón

2.2. DISTRITO SUROESTE

Batres
Casarrubuelos
Cubas
Fuenlabrada
Griñón
Humanes de Madrid
Moraleja de Enmedio
Parla
Serranillos del Valle
Torrejón de la Calzada
Torrejón de Velasco

2.3. SUR METROPOLITANO

Getafe Leganés Pinto

2.4. BAJO JARAMA

Aranjuez Ciempozuelos San Martín de la Vega Valdemoro

2.5. VEGA SURESTE

Belmonte de Tajo Colmenar de Oreja Chinchón Titulcia Valdelaguna Villaconejos

3. ZONA NORTE-ESTE

3.1. EJE VALENCIA

Arganda del Rey Fuentidueña de Tajo Morata de Tajuña Perales de Tajuña Rivas-Vaciamadrid Tielmes Villamanrique de Tajo Villarejo de Salvanés

3.2. CONO ESTE

Ambite Anchuelo Brea de Tajo Camporreal Carabaña Corpa Estremera Loeches Mejorada del Campo Nuevo Baztán Olmeda de las Fuentes (La) Orusco Pezuela de las Torres Pozuelo del Rey Santorcaz Santos de la Humosa (Los) Torres de la Alameda Valdaracete Valdilecha Valverde de Alcalá Velilla de San Antonio Villalbilla Villar del Olmo

3.3. EJE BARCELONA

Alcalá de Henares Camarma de Esteruelas Coslada Meco San Fernando de Henares Torrejón de Ardoz

3.4. CONO NORDESTE

Ajalvir
Algete
Cobeña
Daganzo de Arriba
Fresno de Torote
Fuente el Saz de Jarama
Paracuellos de Jarama
Ribatejada
Talamanca de Jarama
Valdeavero
Valdeolmos
Valdepiélagos
Valdetorres de Jarama

3.5. EJE BURGOS

Alcobendas
Buitrago de Lozoya
Cabanillas de la Sierra
Cabrera (La)
Colmenar Viejo
Guadalix de la Sierra
Molar (El)
Pedrezuela
Redueña
San Agustín de Guadalix
San Sebastián de los Reyes
Torrelaguna
Vellón (El)
Lozoyuela-Navas-Sieteiglesias
Tres Cantos

3.6. SIERRA NORTE

Acebeda Alameda del Valle Atazar (EI) Berzosa del Lozoya Berrueco (EI) Braojos Bustarviejo Canencia Cervera de Buitrago Garganta de los Montes Gargantilla del Lozoya Gascones Hiruela (La) Horcajo de la Sierra Horcajuelo de la Sierra Lozova Madarcos Miraflores de la Sierra Monteio de la Sierra Navalafuente Navarredonda **Patones** Pinilla del Valle Piñuecar Prádena del Rincón Puebla de la Sierra Rascafría

Robledillo de la Jara Robregordo Serna del Monte (La) Somosierra Soto del Real Torremocha de Jarama Valdemanco Villavieja del Lozoya Puentes Viejas

4. ZONA OESTE

4.1. EJE CORUÑA-SIERRA CENTRAL

Alpedrete Becerril de la Sierra Boadilla del Monte Boalo (EI) Cercedilla Colmenarejo Collado Mediano Collado Villalba Escorial (EI) Galapagar Guadarrama Hoyo de Manzanares Majadahonda Manzanares el Real Molinos (Los) Moralzarzal Navacerrada Pozuelo de Alarcón Rozas de Madrid (Las) San Lorenzo del Escorial Torrelodones Valdemorillo Villanueva de la Cañada Villanueva del Pardillo

4.2. CONO OESTE

Brunete
Colmenar del Arroyo
Chapinería
Fresnedillas
Navalagamella
Quijorna
Robledo de Chavela
Santa María de la Alameda
Valdemaqueda
Villamantilla
Villanueva de Perales
Zarzalejo

4.3. EXTREMO SUROCCIDENTAL

Aldea del Fresno
Cadalso de los Vidrios
Cenicientos
Navas del Rey
Pelayos de la Presa
Rozas del Puerto Real
San Martín de Valdeiglesias
Villa del Prado